БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№53 (311) 26 августа 1996 года понедельник

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

СЕМЕРО ОДНОГО НЕ ДОЖДАЛИСЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

21 августа наконец состоялось долгожданное заседание круглого стола политических сил, к проведению которого в конце июля призвали президента лидеры семи крупнейших политических партий и общественных объединений Беларуси. Сам Александр Лукашенко отказался пойти на диалог, однако Кабинет Министров и Администрация президента были представлены на форуме вице-премьером Сергеем Лингом и помощником президента Сергеем Посоховым.

Участники круглого стола в очередной раз констатировали кризисное положение белорусской экономики и декларировали необходимость соблюдения законов и Конституции государства. Характеризуя позицию высшего органа законодательной власти, спикер парламента Семен Шарецкий заявил, что Верховный Совет готов к сотрудничеству с президентом, однако встречных шагов со стороны Александра Лукашенко до сих пор не было. Отвергая обвинения в нападках на главу государства, Семен Шарецкий отметил, что до сих пор парламент не препятствовал работе органов исполнительной власти.

С резкой критикой главы государства выступили секретарь Партии коммунистов Василий Новиков, председатель Объединенной гражданской партии Станислав Богданкевич и председатель Белорусского народного фронта Лявон Борщевский.

В защиту политики президента высказались лишь руководитель Белорусского патриотического движения г-н Баранкевич и вице-премьер Сергей Линг. При этом последний опроверг даже утверждения об углубляющемся экономическом кризисе. По его словам, на последнем заседании Совета безопасности *ни о каком кризисе президент не говорил*, --стало быть, такового не существует. Г-н Баранкевич, обвинив парламентариев и политиков в нападках на главу государства, призвал прекратить разговоры о возможности импичмента и включиться в конструктивную работу хотя бы по уборке урожая.

Впрочем, подавляющее большинство выступлений было выдержано совсем в ином духе. Участники форума с завидным единодушием говорили о насаждаемом в Беларуси правовом беспределе, нарушениях прав человека и игнорировании органами власти действующей Конституции. Согласившись с заявлением Сергея Линга о бесперспективности попыток перевоспитания Александра Лукашенко, Станислав Богданкевич призвал участников форума проявить мужество и просить парламентские фракции инициировать процедуру отставки президента. К мнению председателя Объединенной гражданской партии присоединились лидеры БНФ.

Однако, несмотря на эти призывы, большинство подписантов предпочло проявить осторожность. В конечном итоге участники круглого стола приняли резолюцию, в основном повторяющую проект соглашения, ранее подготовленный организационным комитетом.



Александр Лукашенко указал политическим оппонентам на дверь.

Напомним, что в соответствии с этим соглашением подписанты обязались строго следовать законам и Конституции государства, обеспечить в рамках законодательства объективное освещение работы органов государственной власти и добиться отмены нормативных актов, не соответствующих Конституции и законам. Пожалуй, единственным серьезным дополнением стало положение о необходимости обеспечить довыборы Верховного и местных Советов в сроки, определенные Центральной избирательной комиссией.

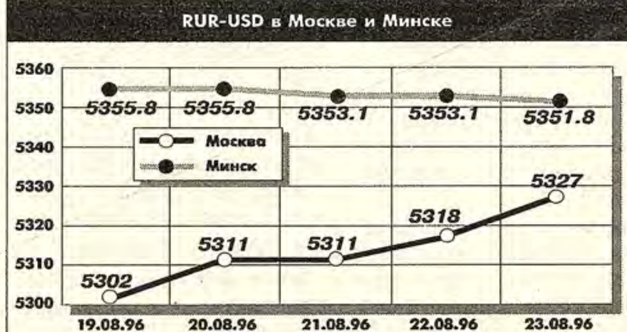
Впрочем, даже сами участники круглого стола признали, что без подписи президента данный документ теряет свое значение. Для всех очевидно, что большинство пунктов данного соглашения ориентировано прежде всего на главу государства. Во всяком случае, апеллировать в подобных вопросах к представителям политических партий, по меньшей мере, бессмысленно. Ведь при всем желании большинство участников круглого стола не имеет реальной возможности *«не допускать нарушения Конституции»*, издавать антиконституционные нормативные акты и как-либо влиять на работу средств массовой информации. Право на совершение сколько-нибудь масштабных противоправных действий давно и безнадежно узурпировано президентом. Поэтому очевидно, что без его подписи итоговый документ круглого стола становится не более чем очередным призывом и декларацией благих намерений. По форме и содержанию более всего он напоминает последнее китайское предупреждение, за которым должна последовать череда других -- столь же громких и столь же безрезультатных.

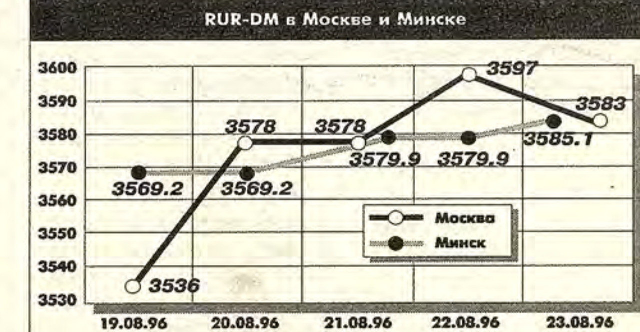
Пожалуй, единственным потенциально важным результатом прошедшего форума можно считать намерение сделать круглый стол постоянно действующим институтом. Исходя из этого, по словам председателя Свободных профсоюзов Геннадия Быкова, основной задачей партий становится прорыв информационной блокады. Как заявил профсоюзный лидер, ячейки свободных профсоюзов готовы оказать помощь в изготовлении и распространении листовок с материалами о работе круглого стола.

Напомним, что на минувшей неделе должно было состояться еще одно «масштабное» заседание -- обсуждение под председательством главы государства основных положений очередной программы выхода Беларуси из экономического кризиса. В преддверии референдума кризис, похоже, куда-то испарился, потому обсуждение программы отложено до середины сентября. Впрочем, главная причина, вероятнее всего, в том, что проект программы не доработан и не готов к серьезному обсуждению.

Продолжение темы — на стр. 2-3.







ОППОЗИЦИЯ

ЗЕНОН ПОЗНЯК И СЕРГЕЙ НАУМЧИК ПОЛУЧИЛИ ПОЛИТИЧЕСКОЕ УБЕЖИЩЕ В США

Отдел информации «БДГ»

24 августа стало известно о том, что власти США удовлетворили прошения лидера Белорусского народного фронта Зенона Позняка и пресс-секретаря БНФ Сергея Наумчика о предоставлении им политического убежища.

В тот же день в здании Конгресса Соединенных Штатов в Вашингтоне получившие статус политических беженцев г-да Позняк и Наумчик устроили пресс-конференцию. В ходе ее было заявлено, что факт предоставления им политического убежища свидетельствует о том, что Соединенные Штаты признают неудовлетворительным положение с правами человека в Беларуси.

Некоторое время после того, как лидеры БНФ сообщили о своем намерении остаться в США, ходили слухи, что американские власти отрицательно ответят на их просьбу. О том, что нет никаких оснований признавать г-д Позняка и Наумчика политическими беженцами, неоднократно высказывались высокие должностные лица Беларуси.

В телефонном разговоре с корреспондентом «БДГ» Сергей Наумчик сообщил, что располагает информацией о предпринятых официальным Минском по дипломатическим каналам настойчивых попытках не допустить факта признания мировым сообществом того, что в Беларуси граждан преследуют за принадлежность к оппозиции.

СИТУАЦИЯ

ВАЛЮТНУЮ БИРЖУ ОПЯТЬ ЛИХОРАДИТ

Дмитрий МАШАРА

19 августа напомнили о своем существовании неразрешенные, но на время забытые проблемы Межбанковской валютной биржи. В этот день генеральный директор ЗАО «МВБ» Владимир Бирюк подписал приказ N153 «О совершенствовании внутреннего распорядка МВБ». Этот документ имел все шансы остаться незамеченным в потоке нормативных актов различных учреждений и ведомств, если бы не конфликтные события, связанные с биржей, начало которым было положено еще в феврале.

Состояние неопределенности в статусе МВБ создавало для нее на время серьезных проблем. В вышеупомянутом приказе Владимира Бирюка говорится о том, что отсутствие адекватного подхода к деятельности МВБ привело к прогрессирующей деградации ее инфраструктуры. После трехлетней высокорентабельной и плодотворной деятельности по созданию материально-технической и нормативной базы МВБ в последние шесть месяцев была вынуждена остановить девять инвестиционных проектов, а также сузить рамки своего функционирования, предусмотренного законом. В результате ЗАО понесло прямые ежемесячные убытки в размере около BLR4 млрд., а также косвенные убытки, исчисляемые десятками миллионов долларов. Объем сделок, регистрируемых на МВБ, приближается в эквиваленте к одному триллиону рублей в день. Это требует жесткого соблюдения действующего законодательства для защиты прав и интересов банков-участников торгов.

Кроме того, в результате некоторых незаконных действий возникла угроза признания недействительными результатов торгов и совершаемых биржевых сделок. Значительно пострадала репутация МВБ и других институтов финансового рынка Беларуси, особенно в глазах государственных органов, бирж, банков России и других стран.

Поэтому приказ предписывает, что до вынесения решения об изменении статуса МВБ уполномоченными законом органами до надлежащего оформления всех необходимых документов полномочия генерального директора предоставляются Владимиру Бирюку.

Для обеспечения сохранности имущества ЗАО «МВБ», недопущения его хищения, уничтожения, порчи, незаконного изъятия, для того, чтобы предотвратить возможность наступления административной, имущественной, уголовной ответственности, связанной с совершением противоречащих закону действий, руководителям структурных подразделений предписывается обеспечить надлежащий контроль за сохранностью имущества, в том числе документов ЗАО «МВБ».

Чтобы обеспечить гарантии биржевых сделок с валютами и другими финансовыми инструментами и исключить случаи нарушения правил торгов, приказом напоминается о строгом соблюдении правил допуска в торговый зал биржи и ее служебные помещения посторонних лиц.

Настоящий приказ под роспись доведен до сведения всех начальников структурных подразделений. О нем проинформированы акционеры МВБ, участники торгов, клиенты и партнеры биржи.

Как и следовало ожидать, этот приказ не остался не замеченным в высших эшелонах власти.

Интервью с Владимиром Бирюком -- на стр. 17.

ПРОЕКТЫ

СТАБИЛИЗАЦИЯ НА ОСНОВЕ «ИДЕЙНОГО СИНТЕЗА»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На 23 августа было запланировано обсуждение программы социально-экономического развития до 2000 года, однако по неизвестным причинам оно было отложено. По имеющейся информации, подготовка окончательного варианта программы и сведение воедино предложений разных ведомств спешно велись в течение последней недели.

Неизвестно, готов ли полный вариант программы, однако уже существует описывающий ее документ под названием «О проекте Программы социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 года (основные направления)». Он начинается с констатации того, что страна переживает глубокий экономический кризис, который выражается, в частности, в падении ВВП, снижении объемов производства промышленной и сельскохозяйственной продукции, а также товаров народного потребления. Основные производственные фонды безнадежно устаревают, а поскольку это происходит на фоне сокращения инвестиций, обновить их не представляется возможным. Более 60% технологического оборудования изношено. Согласно документу *«ежегодно из сферы производства выводится основных фондов почти на 2 млрд. долларов США»*. Инвестиции за период с января по июль текущего года составили 85% по отношению к соответствующему периоду прошлого года. За последнее время ухудшилось исполнение бюджета, происходит снижение прибыли в народном хозяйстве на 1,3% к соответствующему периоду прошлого года, в промышленности -- на 1,7%, в то время как прогнозы предусматривали их рост соответственно на 40% и 43%.

Произведенные в Беларуси товары становятся все менее конкурентоспособными по цене, что приводит, в частности, к потере рынков сбыта и дальнейшему спаду производства.

Среди основных причин экономического кризиса авторы документа в первую очередь называют распад СССР, что свидетельствует о том, что белорусское руководство продолжает быть подверженным старым стереотипам и не собирается брать ответственность за плачевное состояние экономики на себя. Среди основных причин кризиса фигурируют также недостатки системы управления, инвестиционный кризис, кризис денежно-кредитной политики, а также то, что *«грубейшие просчеты допущены в реорганизации и функционировании банковской системы»*.

Разработчики программы несмотря ни на что с оптимизмом смотрят в будущее: *«Кризисные явления пока не носят необратимого характера, так как сохранены и потенциальная управляемость процессами, и достаточный экономический, кадровый и интеллектуальный потенциал»*.

Та часть программы, которая отвечает на вопрос «что делать?» выглядит наиболее противоречиво. Просматривается желание жить как на Западе и понимание, что для этого придется пойти на реформирование экономики (*«во главу угла данной программы поставлена система мер, ориентированная на преобразование предприятий (акционирование, приватизация, санация, реструктурирование и т.д.), а также создание нового менеджмента и привлечение инвестиций»*) и в то же время намерение идти своим путем (*«опыт перестройки 80-х годов и последовавшего за ней так называемого реформирования показывает, что ни механическое заимствование чужих ценностей и принципов, ни слепое обращение к ортодоксальным идеологиям прошлого не в состоянии обеспечить переход Беларуси в новое политическое, интеллектуальное и экономическое состояние. Необходим своевременный интеграционный идейный синтез, учитывающий как интересы общества и государства, так и интересы отдельной личности»*).

Программа рассчитана на период с 1996 до 2000 года, который назван *«первым этапом переходного периода»*, во время которого ставятся следующие стратегические цели: преодоление стагнации экономики, создание предпосылок для оздоровления экономики, обеспечение социальных гарантий для населения. Для достижения этих целей, как и следовало ожидать, предлагается ряд мер как рыночного, так и социалистического характера. Например, не могут не вселять надежду такие меры, как запрет практики «обратного действия» законов, указов и постановлений, создание системы хозяйственного законодательства, акционирование и приватизация, равноправие всех форм собственности, формирование системы государственной поддержки развития негосударственного сектора экономики и т.д. В то же время предлагается ряд мер по социальной поддержке населения, которые может себе позволить лишь по-настоящему процветающее государство.

Кроме того, можно предположить, что под флагом выполнения программы социально-экономического развития в очередной раз будет сделана попытка передать часть полномочий парламента президенту: *«В программе предлагается провести создание нормативно-правовой базы реформ посредством указов президента Республики Беларусь, имеющих законодательный характер, вплоть до принятия соответствующих законов Верховным Советом РБ»*.

Более детально о проекте программы -- в следующем номере «БДГ».

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

КОММЕНТАРИЙ

ТАНЦЫ С ВОЛКАМИ

АЛЕКСАНДР СТАРИКЕВИЧ

Странные люди наши депутаты. Полгода как президент вытирает о Верховный Совет ноги всеми возможными способами, а парламентарии все зовут его к столу. Хотя, казалось бы, уже давно пора звать к барьеру.

Еще до того, как был избран первый депутат Верховного Совета Беларуси тринадцатого созыва, Александр Лукашенко выразил свое отношение ко всем парламентариям сразу, досрочно определив их как «синих» (жаргонное обозначение уголовников), которые не имеют никаких оснований говорить от имени народа. Затем президентские структуры приложили все возможные усилия, чтобы сорвать парламентские выборы. Когда же Верховный Совет начал функционировать, исполнительная власть просто сделала вид, что его не существует, благо все реальные рычаги воздействия на ситуацию уже были сконцентрированы в ее руках. У парламента существовал один путь, оставлявший надежду на выживание: зубами вырывать статус, определенный Конституцией, и все, что к нему полагается. Вместо этого депутаты ничтоже сумняшеся утвердили на посту министра внутренних дел известного скандалом с квартирной аферой Валентина Агольца, тем самым отдав на откуп Александру Лукашенко мощную по республиканским меркам структуру МВД, и в дальнейшем всячески способствовали ублажению президента, если тот вдруг о них вспоминал. Спохватились лишь, когда глава государства объявил о намерении путем референдума превратить Верховный Совет и Конституционный суд в чисто номинальные институты. Но средства реагирования оказались заведомо неэффективными -- подобно полосканию горла при обширном инфаркте.

Провал очередного круглого стола был предрешен с момента зарождения этой идеи, озвученной в заявлении семи политических партий. Изначально никто, кроме самих подписантов, даже не надеялся, что Александр Лукашенко почтит своим присутствием «тусовку политиков, присвоивших себе право говорить от имени народа». Тем не менее последние дружно бросились готовиться к диалогу с исполнительной властью. Возможно, единственной целью этого действа было убеждение избирателей в приверженности парламента идее гражданского единства. Но, увы, они не смогут оценить по достоинству миротворческие устремления парламентариев, поскольку в большинстве своем попросту о них не узнают. В репортаже о круглом столе, показанном по республиканскому телевидению, перед зрителями предстали алчущие президентской крови народные избранники. На их фоне глава государства, объявивший битву за урожай, выглядит почти что голубем мира.

Верховный Совет вообще слишком много усилий прилагает, чтобы не дать президенту повода сделать из себя очередного врага. Но это уже свершилось и без помощи парламента. Высший орган законодательной власти, хочет он того или нет, фактически работает на Александра Лукашенко, исполняя роль, отведенную ему президентскими стратегами, -- боксерской груши, безропотно сносящей постоянные удары. Даже бесперспективные попытки Верховного Совета найти общий язык с руководителем страны тот обращает против парламента, обвиняя его в беспринципности: дескать, сами упрекают президента в нарушении Конституции, что влечет за собой импичмент, но в то же время стремятся о чем-то договориться с президентом. В самом деле, нужно выбирать одно из двух: или обвинять Александра Лукашенко в антигосударственной деятельности, или звать его на «круглый стол».

Не совсем понятно, что еще должен сделать Александр Лукашенко и его окружение, чтобы депутаты перестали расходовать свою энергию на поиски компромисса с теми, с кем достичь его невозможно по определению. С волками жить -- по волчьи выть, а не призывать их к общественному согласию. Реверансы и ужимки только распаляют у хищников желание побыстрее расправиться с намеченной жертвой.

Депутатов в очередной раз отхлестали по физиономии при помощи их же собственных инициатив. Пока фигурально. Но, как известно, в Беларуси в преддверии референдумов существует традиция организовывать гладиаторские бои с участием вооруженной до зубов президентской охраны и оппозиционно настроенных к ее боссу парламентариев. После чего их более благоразумные собратья отправляются в буфет, организованный президентским управляющим Иваном Титенковым.

Кстати, о благоразумных. Президентские структуры сейчас в них очень нуждаются и только что объявлений в газеты не дали о наборе на службу «царю и отечеству». Они весьма целеустремленно работают по организации раскола в рядах политических партий, в первую очередь, Аграрной и ПКБ. Отыскать амбициозных активистов, готовых в обмен на щедрые обещания оказать немедленную поддержку -- задача достаточно легко выполнимая. Нехитрая технология политического подкупа была отработана еще на депутатах Верховного Совета предыдущего созыва. И вот уже выясняется, что в товарищах согласья нет: воскресший из политического небытия экс-руководитель КПБ Ефрем Соколов клеймит позором руководство ПКБ, вставшее на антипрезидентские позиции. Свое несогласие с политикой партии высказывают и отдельные первички. Не намного лучше ситуация и у аграриев, минская организация которых фрондирует Семену Шарецкому.

Верховному Совету и политическим партиям пора четко и недвусмысленно обозначить свою точку зрения на происходящее и намерения в этой связи. Продолжать «танцы с волками» никакого смысла не имеет. Пустая трата времени, которого и так уже почти не осталось.

ЭКСПЕРТИЗА

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО, КАК ВСЕГДА, НЕ В ЛАДАХ С ПРАВОМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Недавно заявленная инициатива президента о проведении республиканского референдума уже достаточно широко обсуждается общественностью. Свое мнение по поводу правовой обеспеченности референдума высказали специалисты Института государственного строительства и законодательства.

Признавая право президента выступать с подобной инициативой, они подчеркивают, что при оформлении ее была нарушена вторая часть статьи 74 Конституции. В частности, это касается требований гласности при проведении референдума. В заключении института отмечается, что вопрос, касающийся изменений Конституции, носит отсылочный характер. Не направив в Верховный Совет проект этих изменений, президент тем самым лишил граждан государства и депутатов белорусского парламента возможности ознакомиться с предлагаемыми поправками. На основании этого сделан вывод, что представленный в парламент пакет документов является неполным.

По мнению специалистов института, требуют доработки и сами вопросы, предложенные президентом. В частности, объединение праздников Дня принятия декларации о государственном суверенитете (27 июля) и Дня освобождения Беларуси от немецко-фашистских захватчиков (3 июля) нелогично и некорректно.

Сомнения вызывает и сама формулировка вопросов. Так, первый и второй пункты предложенного президентом документа сформулированы не в вопросительном, как того требует законодательство, а в повелительном наклонении. Предлагаемая президентом *«новая редакция Конституции»* не может приниматься через референдум, поскольку это противоречит 149 статье Конституции, гласящей, что на референдуме могут обсуждаться лишь изменения в действующую Конституцию.

Анализируя третий вопрос референдума, специалисты института отмечают, что *«характеристика гражданско-правового договора купли и продажи земли как свободного, без ограничений, недопустима, поскольку основные требования купли и продажи регламентированы законодательством и каждым конкретным договором»*. Юридически несостоятельным назван термин *«свободно, без ограничений»*.

Что касается четвертого вопроса, то эксперты института считают нецелесообразным консультироваться с народом об отмене смертной казни. Эта проблема слишком важна, а при всенародном ее обсуждении *«выявляется бытовое, а не экспертное правосознание»*. Противоречат законодательству и предлагаемые варианты ответов. Предложенные формулировки вопросов требуют ответов «да» либо «нет», а не «за» и «против».

Институт государственного строительства и законодательства признает необходимость рассмотрения президентского предложения в тридцатидневный срок. Тем не менее внимание депутатов обращается на то, что президент нарушил порядок внесения предложений о проведении референдума. Собственно причиной перенесения сроков рассмотрения президентской инициативы в парламенте может и должно стать уже одно только отсутствие проекта изменений в Конституцию.

Пока проект Конституции охраняется на уровне государственной тайны. Юридическое управление президента, готовившее изменения, отказывается от каких-либо комментариев, ссылаясь на то, что работа еще не закончена. Не считая самих разработчиков и лиц из ближайшего окружения Александра Лукашенко, этот проект показали почему-то лишь министру иностранных дел России Евгению Примакову. Так что если ныне действующая Конституция в соответствии с обвинениями президента принималась «келейно», то новый проект готовится в обстановке просто-таки строжайшей серкретности.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

О ЧЕМ БУДУТ ГОВОРИТЬ 6000 «КОНГРЕССМЕНОВ»?

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Президентская инициатива о проведении в середине сентября так называемого Белорусского национального конгресса, за реализацию которой взялся помощник Александра Лукашенко Сергей Посохов, по-разному воспринимается и среди неискушенного белорусского населения, и в среде интеллектуальной элиты. Для чего президенту нужен конгресс и чем может обернуться планируемая акция? На этот вопрос отвечают ведущие белорусские политики:



Станислав БОГДАНКЕВИЧ, лидер парламентской фракции «Гражданское действие», председатель Объединенной гражданской партии:

-- Такие конгрессы -- практика тоталитарных систем. Я прекрасно представляю форму его проведения: возьмут шесть тысяч своих сторонников, потратив народные деньги, дадут им пива и колбасы, а те от радости одобрят любой монолог лидера,-- о чем бы тот ни говорил. Президент не придумал ничего нового. Механизм этих мероприятий давно известен. Эти конгрессы ни о чем не говорят.



Василий НОВИКОВ, первый вице-спикер парламента, секретарь Партии коммунистов:

-- Для меня ясна стратегия и тактика президентской политики в этом вопросе. Это ни что иное, как попытка подмены Верховного Совета.

Президентская администрация планирует привлечь к этому действу 5-6 тысяч человек, прокричать: «Одобрям-с!», и под эгидой этого указом учредить новый референдум. Верховный Совет будет поставлен в сложное положение, на которое вынужден будет реагировать.





Микола СТАТКЕВИЧ, председатель Белорусской социал-демократической громады:

-- Меня интересует вопрос: сколько эта очередная президентская забава под громким названием «конгресс» будет стоить? В то время, когда нет денег на социальные выплаты, на пенсии и так далее, президент устраивает масштабные, как он любит выражаться, посиделки, на которые приглашает 6 тысяч человек. В том, что эти шесть тысяч будут накормлены и напоены, я уверен. А что делать с остальным населением Беларуси?

Мечеслав ГРИБ, экс-спикер парламента:

-- Этот вопрос не новый. Когда в парламенте прошлого созыва обсуждались механизмы принятия Конституции, то предлагалось сделать это через Национальный конгресс. Но мне непонятно, для чего нужно проводить этот конгресс сейчас? Если вопрос о новой Конституции выносится на всенародный референдум, то зачем еще и конгресс? Может, в нашем государстве есть лишние деньги?

Лявон БОРЩЕВСКИЙ, исполняющий обязанности председателя Белорусского народного фронта:

-- Идея конгресса так же шизофренична, как и вся проводимая в Беларуси президентская политика. Нужно инициировать не конгресс, а импичмент.

РАБОЧЕЕ ДВИЖЕНИЕ

ПРОШЕЛ ГОД, НО ИЗМЕНИЛОСЬ НЕМНОГОЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

21 августа исполнился год со дня подписания указа о приостановлении деятельности Свободного профсоюза. Напомним, что этот указ стал ответом властей на забастовку работников метрополитена, начавшуюся 17 августа.

Изменений в лучшую сторону за прошедший год не произошло. Печальный юбилей весьма своеобразно отметили на МАЗе. 19 августа более четырех тысяч рабочих провели на территории завода часовой митинг. Основным требованием стало уже привычное -- выплатить задолженность по заработной плате.

По приблизительным оценкам, общий объем этой задолженности превышает BLR25 млрд. С работниками предприятия не рассчитались за июль и частично за июнь. При среднем уровне заработной платы в отрасли около BLR1,5 млн. зарплата на заводе не превышает BLR900 тыс. Поэтому в резолюции, подготовленной по итогам митинга, рабочие требуют повышения заработной платы на 30% и выполнения до 23 августа условий коллективного договора, а именно: погашения задолженности по заработной плате и выплаты компенсации за ее задержку. В случае невыполнения условий в срок, указанный в резолюции, рабочие грозят остановить производство.

Очевидно, что сам МАЗ не в состоянии справиться с этими проблемами. Среди предприятий отрасли МАЗ оказался, пожалуй, в самой сложной ситуации. Положение могла бы спасти коренная реорганизация производства и переход на выпуск новых видов продукции. Однако, по минимальным оценкам, для этого потребуется около $300 млн., которых у завода, естественно, нет.

Значительная часть продукции МАЗа просто не реализуется. Более 90% сделок -- бартерные, не приносящие заводу реальных денег. По словам директора завода Валентина Гуриновича, на выплату заработной платы до 23 августа средств нет. В лучшем случае задолженность удастся погасить к 1 сентября за счет поступлений по ранее заключенным сделкам. Поэтому, по мнению руководителя предприятия, ставить вопрос о повышении заработной платы просто бесполезно.

Так что решить проблему можно лишь при вмешательстве правительства. Два месяца назад, во время выступления рабочих БелВАРа, это вмешательство было осуществлено на удивление оперативно. Уже в день митинга стало известно о выделении правительственного кредита на погашение задолженности по заработной плате.

А вот в отношении МАЗа правительство принимать меры не торопится. Возможно, власть ждет обострения ситуации. В таком случае, чтобы получить свои деньги, рабочим действительно, придется начать забастовку либо выйти за проходную завода. А может, правительство, наконец, осознало бесперспективность и ущербность практики выделения кредитов под выплату заработной платы. В конце концов, в положении МАЗа находится подавляющее большинство предприятий Беларуси. Если BLR30 млрд. изыскать еще возможно, то BLR2 трлн. (а именно такова задолженность по зарплате в целом по стране) -- непосильная сумма для белорусского бюджета. И тут не помогут никакие внебюджетные фонды президента. В конце концов, даже личной казны Александра Лукашенко и Ивана Титенкова не хватит на содержание всего народного хозяйства Беларуси. Поэтому вполне вероятно, что забастовку на МАЗе попытаются прекратить иными способами.

В принципе события, произошедшие 19 августа, удивительно напоминают ситуацию с забастовкой на метрополитене. Во всяком случае, власти действуют в соответствии с отработанным в прошлом году сценарием. Против рабочих МАЗа, как и против метрополитеновцев, пущены в ход прямая ложь и недвусмысленные запугивания. В вечернем репортаже АТН заявлено, что заработная плата рабочих МАЗа превышает BLR1,5 млн. При этом акцент был сделан именно на требовании повышения зарплаты. Скрытой угрозой прозвучало заявление Валентина Гуриновича о том, что выступление рабочих накануне референдума инспирировано *«определенными политическими силами»*.

Тем не менее очевидно, что справиться с выступлением рабочих исключительно силовыми методами будет куда сложнее, чем в случае с метрополитеном. На митинге было решено организовать всеобщее выступление, если в отношении организаторов забастовки будут предприняты какие-либо репрессии. А в отличие от метрополитена МАЗ -- огромное предприятие, на котором работает 20 тысяч человек.

ПОДРОБНОСТИ

В ДЕЛО АРЕСТОВАННЫХ УКРАИНЦЕВ ВТЯНУТА РОССИЯ

Отдел информации «БДГ»

В дело семи украинских граждан, задержанных в Минске 26 апреля после акции «Чарнобыльскі шлях», рискует быть втянута главная союзница Беларуси -- Россия.

21 августа в Минск на слушание дела сограждан прибыл депутат украинского парламента Олег Витович. Он связал решение суда о переносе дела из районного в городской суд с возможностью обмена украинских граждан на пленных российских пограничников в Чечне.

Украинский парламентарий сообщил, что 20 августа вице-президент Республики Ичкерия Зелимхан Яндарбиев и начальник штаба чеченских вооруженных сил Аслан Масхадов подписали указ об обмене 14 российских военнопленных на 7 украинских граждан. Напомним, что во время последнего визита Александра Лукашенко в Москву президент Беларуси согласился на такой вариант обмена.

Дело осложняется отсутствием механизма осуществления подобных процедур. По словам Олега Витовича, такие механизмы вырабатываются очень долго. Тем не менее украинский депутат заявил, что есть все основания надеяться на благополучный исход дела, поскольку украинская общественность с вниманием следит за судьбой сограждан.

Олег Витович сообщил, что никакой реакции на недавнее заявление нескольких десятков украинских парламентариев с просьбой изменить меру пресечения задержанным в Минске украинцам от белорусских властных структур не последовало. В связи с этим украинские парламентарии уже проинформировали Европарламент о нарушениях прав человека в Беларуси.

По словам Олега Витовича, официальный Киев не отвергает возможности обмена российских военнопленных на украинцев. Однако представители администрации украинского президента заявляют, что не признают Яндарбиева и Масхадова официальными лицами Чечни, а потому достигнутые с ними договоренности считают сомнительными. Официальный Киев считает: если инициатива обмена исходила от общественных деятелей и политиков Украины и Чечни, то и сам процесс обмена должен быть завершен без участия Министерства иностранных дел Украины.

Пока же граждане Украины после трехмесячного пребывания вновь отправлены в следсвенный изолятор. 21 августа, на слушании дела в городском суде Минска, было сообщено, что украинцам инкриминируются две статьи уголовного кодекса: 186 -- «участие в групповых действиях, нарушающих общественный порядок», и 188 -- «оскорбление сотрудников милиции».

Заседание суда больше напоминало театрализованное шоу на белорусский манер. Семеро обвиняемых удерживались в железной клетке размером 2 на 3 метра, высотой 2 метра. Их охраняли 15 сотрудников милиции. Усиленная охрана находилась также в здании суда и вокруг него. Несмотря на то, что все обвиняемые отказались от услуг переводчика, в зале суда он все же появился. В итоге, по ходатайству прокурора Бабиной, рассмотрение дела в районном суде было остановлено и передано в городской суд по причине его сложности.

Адвокат Дударева назвала решение суда хорошо спланированной акцией. По ее мнению, и прокуратура, и суд сразу после окончания следствия должны были принять решение о передаче дела в более высокую инстанцию. Адвокат Колесников, защищающий одного из украинцев, считает, что в деле не хватает доказательств и горсуд вынужден будет направить дело на доследование. Если же вина подследственных будет доказана, то они могут получить до 3 лет лишения свободы.

ПОДРОБНОСТИ

ТАМОЖЕННЫЕ ГРЕЗЫ И БЕЛОРУССКИЕ СЛЕЗЫ

Яцек ГАРБУЗОВИЧ

19 августа состоялся не афишируемый пятичасовой визит в Минск вице-премьера правительства России Валерия Серова, курирующего связи со странами СНГ. Этот визит был так же короток, как и странен.

По информации источника, близкого к Администрации белорусского президента, российский вице-премьер привез в Минск новый белорусско-российский таможенный договор, согласно которому белорусская таможенная служба полностью переходит под юрисдикцию России. На практике это может означать полный отказ Беларуси от собственной таможенной политики. Чем это обернется для белорусских товаропроизводителей -- можно только догадываться.

Собственно, о российско-белорусском таможенном пространстве в последнее время говорить стало как-то не принято. То белорусская сторона одним махом предоставит десятку-другому фирм налоговые льготы, то российская в одностороннем порядке введет новые таможенные ставки. Последние заявления главы представительства российского таможенного комитета в Беларуси Валерия Драганова о том, что белоруские таможенники им только мешают, были лишь первыми ласточками. Похоже, российская сторона устала от непрерывных скандалов, с завидной периодичностью провоцируемых белорусским руководством, и решила в очередной раз преподнести белорусскому лидеру урок. Однако, как выяснилось, учителей в Минске не ждали...

Как только в Администрации президента прослышали о визите Серова, Александр Лукашенко объявил об изменении рабочего графика и экстренно отбыл в поездку по Витебской и Могилевской областям. Приехав в Минск и не обнаружив субъекта переговоров, российский вице-премьер начал переговоры с президентским окружением в правительственной резиденции в Дроздах. Однако ни вице-премьер Сергей Линг, ни заместитель министра по делам СНГ Василий Шолодонов, ни даже шеф президентской Администрации Михаил Мясникович внятно объяснить московскому гостю ничего не смогли и в надежде на его нетерпение порекомендовали дождаться белорусского хозяина.

Визиту Серова в Минск предшествовали недавние переговоры президентов Беларуси и России, состоявшиеся в Бресте. Там Александр Лукашенко пообещал Борису Ельцину подписать новое таможенное соглашение. И только значительно позже белорусскому президенту объяснили истинную цену этого обещания.

Речь идет о таможенных льготах, которые президент предоставлял некоторым фирмам. Скандалы с «Торгэспо» и фондом Махмуда Эсамбаева ярчайшим образом продемонстрировали, что белорусско-российское таможенное пространство усилиями Александра Лукашенко уже давно превращено в источник поступлений во внебюджетные президентские фонды. Кстати, источник в президентской Администрации сообщил, что обещанные на проведение очередного референдума $2 млн. имеют к поступлениям от деятельности фонда Махмуда Эсамбаева самое прямое отношение. В Кремле резонно рассудили, что лишить Администрацию белорусского президента кормушки -- самый приемлемый способ остудить пыл коллеги, осмелившегося в свое время сыграть на поле антиельциновской оппозиции. Реакция Кремля, на которую так рассчитывали белорусские демократы, налицо. Однако формы ее вряд ли понравились бы даже самому ярому критику Александра Лукашенко...

Дождавшись белорусского президента, российский вице-премьер в ультимативной форме заявил: либо Беларусь передаст свою таможенную службу под юрисдикцию России, либо Москва в одностороннем порядке пересмотрит таможенные соглашения. Лукашенко отреагировал своеобразно: он сообщил, что предложенный проект соглашения для Беларуси неприемлем, поскольку противоречит Конституции Беларуси(?!), ограничивая суверенитет страны. Валерий Серов резонно поинтересовался: *«О какой Конституции идет речь?»* и в качестве аргумента привел сумму, в которую российскому бюджету обошлось создание Таможенного союза. Выяснилось, что за время существования белорусско-российского таможенного пространства российская казна лишилась $4 млрд. Более того, чтобы президент стал сговорчивее, Валерий Серов напомнил сумму новой задолженности Беларуси, которая образовалась после подписания «нулевого варианта». Она составляет уже $150 млн. И это без учета векселей на $700 млн. в счет старого белорусского долга, которых российское правительство ожидает с большим нетерпением.

Стороны так и не смогли прийти к общему знаменателю. Лукашенко пообещал создать белорусско-российскую экспертную группу из представителей Министерства иностранных дел и Министерства юстиции, таможенных ведомств и Министерства по делам СНГ, которая будет работать в течение недели. Ей поручено изучить проект нового таможенного соглашения и внести изменения с учетом различия законодательств Беларуси и России.

Маловероятно, что Александр Лукашенко сможет переломить ситуацию. По мнению наблюдателей, таможенную службу Беларуси ожидает участь белорусских войск противовоздушной обороны, перешедших под российскую юрисдикцию.

Аналитики сходятся во мнении, что белорусская карта Борисом Ельциным уже отыграна, и вспоминают о ней лишь по мере российской необходимости.

МНЕНИЕ

КОГДА ПАДЕТ КАРФАГЕН

Александр ФЕДУТА

Судьба оппозиционного журналиста сродни судьбе римского сенатора Катона Старшего. Что ты ни напишешь, читатель ищет одну и ту же мысль: «*Где, мол, тут у него против президента?*». С другой стороны, президент каждую свою речь строит на поисках врагов и необходимости борьбы с ними. Так Катон заканчивал каждую свою речь в сенате классическим «*Карфаген должен быть разрушен!*». В конце концов Катона послушались, Карфаген был-таки разрушен, и его развалины до сих пор демонстрируют досужим туристам в Тунисе. Больше ничего хорошего из разрушения Карфагена не получилось: вероятно, сказалось отсутствие конструктивной программы у римского сената.



Мы, оглядываясь, видим лишь руины:
Взгляд, конечно, очень варварский, но верный.
Иосиф БРОДСКИЙ

Мы живем в состоянии хронического противостояния ветвей власти, идеологий, личностей, постепенно и неуклонно выливающегося в холодную гражданскую войну. Когда она наконец закончится, мы -- кто бы формально в ходе этой войны ни победил -- неизбежно окажемся на руинах политической системы, неотъемлемой частью которой являются обе противоборствующие стороны. О том, что произойдет с Беларусью *после Лукашенко*, лучше, чем это некогда сделал в газете "Имя" Юрий Дракохруст, не напишешь. Остается лишь строить прогнозы о том, что нам предстоит пережить еще *при Лукашенко*.

Лукашенко референдум выиграл -- это очевидно уже сейчас, когда дата его проведения даже официально не назначена парламентом. 190 депутатов Верховного Совета, отлученные от телевидения и радио, лишенные собственной газеты, не докричатся до собственного электората, даже если окончательно сорвут голосовые связки. Парламент может, конечно, попытаться каким-то образом нейтрализовать результаты референдума, но тогда его самого попытаются без особых угрызений совести «нейтрализовать» гг. Шейман & Co.

Раскол в белорусской компартии -- единственной сколько-нибудь организованной силе, работающей на одном электорате с Лукашенко ,-- на мой взгляд, практически неизбежен, поскольку престарелые рядовые члены партии в отличие от своих моложавых и достаточно образованных бонз уже не способны отличить красное от коричневого. Демократы же традиционно разобщены и чересчур увлечены саморефлексией. Так что давайте исходить из того, что именно Лукашенко *разрушит свой Карфаген*. В конце концов, готовиться всегда следует к худшему, дабы меньшее зло оказывалось для нас приятной неожиданностью -- эдаким "киндер-сюрпризом".

После плебисцита перед нынешним Верховным Советом, вероятно, будет поставлена дилемма: или в добровольно-принудительном порядке разделяйтесь на две палаты, или самораспускайтесь в полном соответствии с волей народа. Вероятнее всего, депутаты изберут первое: в конце-то концов, за что боролись? Гг. Шарецкого с Новиковым и Карпенко оставят в нижней палате, а управлять верхней призовут лидера социалистов депутата Григорьева, благо, скорее всего, именно эту фамилию назовет глава Администрации своему патрону (ну не Володю Коноплева выводить в партнеры Егору Семенычу Строеву!). Г-на же Малумова, как очередного не оправдавшего надежд штрейкбрехера, снимут единогласным решением пропрезидентского и антипрезидентского крылбев Национального собрания.

Правительство Михаила Чигиря, трижды похороненное прессой и четырежды ошельмованное Администрацией президента, задержится еще на полгода, а потом прикажет-таки всем нам долго жить. Премьер-министром станет нынешний минский мэр Владимир Ермошин, продолжив тем самым добрую традицию выдвиженцев, на которых даже у г-на Кучинского есть компромат. Министром иностранных дел станет профессор-коммунист Иван Антонович. Министром труда останется доцент-демократ Александр Соснов.

Конституционный суд в нынешнем своем составе будет распущен; Валерия Тихиню делегируют и в новый -- от парламента, -- но уже в качестве рядового судьи. Его преемником попытаются объявить Григория Василевича, но ввиду явной его «непроходимости» сойдутся на Александре Абрамовиче: все-таки опыт есть опыт.

Поскольку президент чувствует себя комфортно только в состоянии борьбы, продолжится активный и -- что в таких случаях всегда важно -- результативный поиск скрытых и явных врагов. Партии, на всякий пожарный случай, запретят почти все, кроме партии генерала Анатолия Баранкевича, в благонадежности и патриотизме которой ни у кого из политических полковников нет сомнения. Независимые профсоюзы запретят, объявив агентами польской "Солидарности". Официальные профсоюзы не запретят, но лишат их возможности бастовать, обязав также переизбрать гг. Гончарика и Бухвостова.

Нынешняя негосударственная пресса будет еще некоторое время издаваться, но частично зачахнет из-за отсутствия рекламодателей, частично будет закрыта по просьбе Анатолия Баранкевича и Валентина Акулова. Газету «Фемида» тоже закроют, а затем откроют как газету «Фемина». В остальном флагманом негосударственности и независимости будет объявлена издаваемая ЗАО "Народная газета". "Народной воле" устроят "черный передел". Владимира Наркевича снимут с должности главного редактора «Звязды» и на его место назначат Игоря Осинского. Белорусское телевидение откроет новый канал, еженощно в перерывах между футбольными репортажами, советскими кинокартинами и "Плейбоем" транслирующий наиболее удачные выступления президента. Группу собственных корреспондентов зарубежных газет вышлют в неизвестном направлении за пределы Отечества.

Будет объявлена частичная люстрация. Депутатам всех созывов (кроме утвержденного лично Александром Лукашенко списка), бывшим и нынешним руководителям партий и профсоюзов, а также бывшим соратникам по борьбе будет запрещено заниматься творческой, педагогической и коммерческой деятельностью. Разномастные демократы частично уйдут на пенсию, частично разъедутся читать лекции в Гарварде. Изображения Шушкевича, Богданкевича и Позняка будут традиционно сжигаться в День Конституции на главной площади страны.

Главой Администрации президента по совместительству станет Виктор Шейман. Михаил Мясникович наконец уедет на постоянную работу в Москву, но его самолет не долетит до Шереметево.

Италия, Франция и Соединенные Штаты Америки заменят послов на временных поверенных. Получивший политическое убежище Зенон Позняк возглавит правительство БНР в изгнании. Владимира Заметалина изберут почетным председателем Белорусского антисоросовского фонда. Министром инвестиций и внешнеэкономических связей по совместительству будет назначен Управляющий всеми прочими президентскими делами Иван Титенков.

Интеграционные настроения в СНГ сменятся дезинтеграционными. Клочьями там и сям начнут образовываться антилукашенковские таможенные союзы «на двоих», «на троих» и даже «на пятерых». Председателем Совета Глав государств изберут кого-нибудь среднеазиатского, смертельно обидев тем самым весь белорусский народ.

Ухудшатся отношения с Россией. Новоназначенный министр РФ по делам Содружества Аман Тулеев уговорит Александра Лукашенко передать бразды объединенного таможенного комитета Сообщества суверенных республик в Москву, тем самым лишив Ивана Ивановича Титенкова маленьких радостей очередных «торгэкспо». Разумеется, Александр Григорьевич поначалу будет долго сопротивляться, ссылаясь на суверенитет и Конституцию, но ему предложат в качестве альтернативы уплатить $ 960.000.000 долгу, набежавшие после подписания «нулевого варианта», после чего он благоразумно согласится. В целом назначение коммуниста на ключевой «интеграторский» пост российского правительства грозит полным перехватом инициативы, а стало быть нарастанием соперничества. Во всем будут обвинены проклятые демократы: с российской стороны -- Анатолий Чубайс, с белорусской -- Геннадий Карпенко.

Политические осложнения во взаимоотношениях с Россией, возможно, года через полтора выльются в осложнения экономические. Газа и нефти будет меньше, но сумма долга от этого не уменьшится. Жить станет хуже, хотя и веселее. Поиск врагов продолжится, перекидываясь от врагов идеологических на врагов национальных. Полковник Сергей Посохов раскроет заговор жидомасонов во главе с полковником Владимиром Заметалиным. Павел Якубович уедет послом в Израиль и договорится о предоставлении там Заметалину политического убежища. Будут раскрыты также польский, украинский антипрезидентские заговоры и заговор агентов Республики Сан-Марино.

Бизнес постепенно будет сворачиваться. Тамару Винникову уличат в лоббировании интересов коммерческих банков и в очередной раз заменят ее Надеждой Ермаковой. В остальном все будет нормально: останется один банк, одна биржа, одна финансовая компания, одна туристическая компания и один концерн народных промыслов. Разумеется, акционированные. Контрольный пакет будет находиться в ведении Управления делами президента.

Дворец Республики в пожарном порядке будет достроен на средства, сэкономленные на содержании новоявленного парламента, переименован в Мавзолей, куда временно поместят прах злодейски убитого бэнэфовцами Петра Мироновича Машерова. Народ будет протаптывать туда свою тропу, дабы она не успела зарасти до лучших времен и дождаться законного хозяина самого памятного белорусского долгостроя.

В университетах и институтах введут обязательные политинформации, а также разрешат открыть при них часовни. Службу вузовских исповедников подчинят профессору Уралу Латыпову, дабы тот не забывал об основной своей профессии: "гэбисты", как и генералы, "бывшими" не бывают. Молебны будут начинаться здравицей президенту, а тайна исповеди будет объявлена пережитком проклятого феодализма. Профессор Олег Слука наконец станет академиком -- так научная общественность оценит его вклад в развитие государственной идеологии. Молодое поколение постепенно привыкнет к своему самому молодому президенту и дружно отдаст ему свои голоса на очередных выборах, которые пройдут только в 2017 году. Что поделаешь: в условиях чрезвычайного положения выборы, как правило, не проводятся.

После этого станет понятно, что Беларуси уже нет. Остался миф о невоссозданном Советском Союзе, но и то, что мы имели, мы потеряли. Государственный флаг, «утилизованный» на глазах у широкой общественности "левой рукой президента", и Конституция, растоптанная избранным согласно нее президентом, способствуют лишь уничтожению, но никак не строительству государства. Ибо сила отрицания и разрушения всегда сильнее и безотказнее силы созидания.

Мы разрушим свою страну квалифицированным большинством голосов. Так распинали Христа. Так расстреливали Бухарина и Рыкова, Тухачевского и Блюхера. Ссылаясь на волю большинства, убили поэта Осипа Мандельштама и академика Николая Вавилова. Но *как противостоять большинству?!*

Мы все -- дети народников 1860-х гг. Они обожествляли народ и абсолютизировали его волю. Вся российская и наследующая ей демократическая идеология последних двухсот лет строилась на том, что народ всегда прав. Прав народ -- прав народный вождь. Прав кровавый убийца Емельян Пугачев, мужицкий царь. Прав Гитлер, за которого в 1933 проголосовал немецкий народ. Прав Лукашенко, за которого в 1994 проголосовал белорусский народ. По определению правы. Вы видите реальную альтернативу воле народа? Даже солидные люди с профессорским званием все еще делают выбор между Позняком и Лукашенко -- и, естественно, в пользу второго. Страшнее кошки зверя нет, так что приходится выбирать тигра.

Мы бессильны, потому что разобщены. Разобщёны, слабы, самоуверенны и ленивы. Мы отвыкли бороться за народ, пусть даже для этого надо бороться с психологией самого народа. Он привык любить свою власть. Но ведь власть -- это еще и Верховный Совет, и Конституционный суд, и общественное мнение. Можно было верить в личную порядочность президента до "Торгэкспо", но ведь депутатскому корпусу не хватило сил рассказать об этом народу хотя бы вполовину того голоса, которым некогда сам Александр Григорьевич поведал общественности о якобы неоплаченном Станиславом Шушкевичем ящике гвоздей.

Политиков почти не видно и почти не слышно. И это "почти" еще больше раздражает народ, чем если бы они все -- несмотря на разницу в идеологических оттенках -- хором орали ему в ухо: «Вас обманывают!». Так, Василий Новиков потрепыхается в прессе, пытаясь защитить и парламент в целом, и собственную партию. А в остальном... Неужели Председателю Верховного Совета и на этот раз не предоставили "прямой" телеэфир? А он, собственно говоря, настаивал на этом? Почему товарищ Баранкевич каждое утро вещает по радиоточке как по оплачиваемому из собственного кармана телефону? Чем Шарецкий хуже? В Беларуси ему эфир не предоставляют -- а что, Егор Семенович уже отказался от вояжа на родину своего новогрудского коллеги? Почему вместо рычания слышится писк -- и то, как фон для лозунгов в защиту референдума, на который еще никто не нападал?..

Ах да, я совсем забыл: Верховный Совет у нас на каникулах. Переработались. Вот отдохнут -- и с новыми силами займутся поисками путей примирения с Заметалиным, Титенковым, Шейманом и Киселем. И все это на фоне ежедневной дискредитации всех демократических институтов страны, при полном молчании соседей по Содружеству.

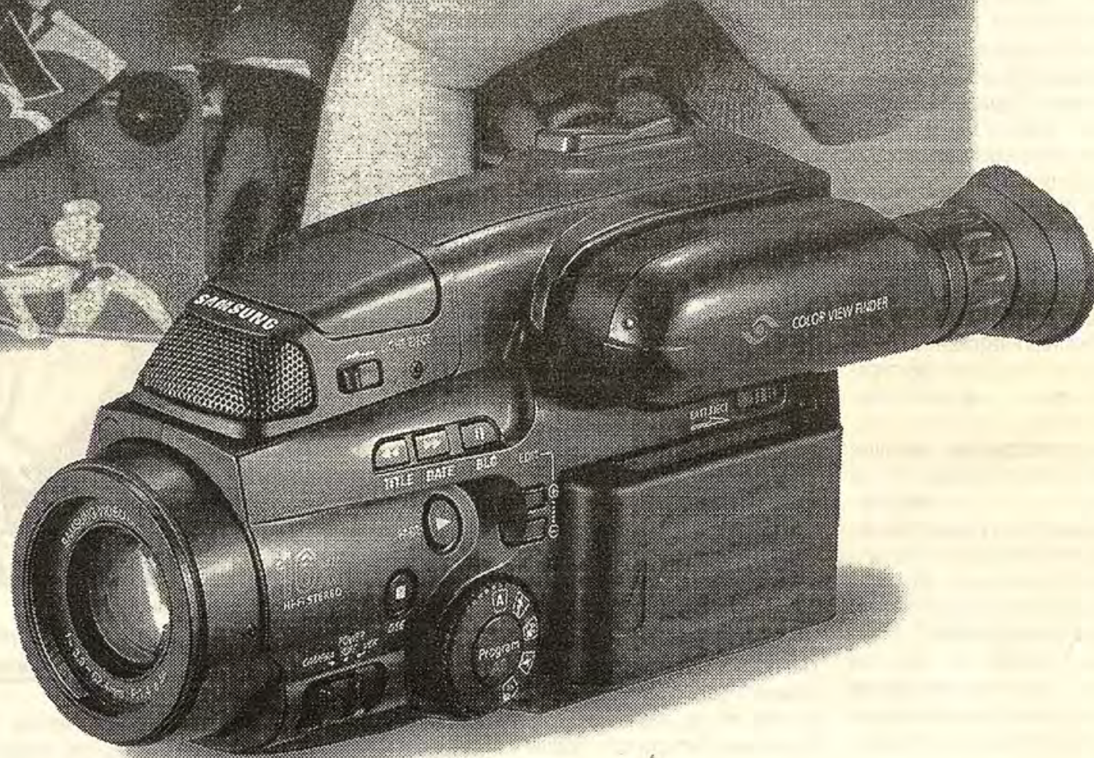
Лукашенко разрушит свой Карфаген, несомненно. Но строить он не научится. Это несколько другая квалификация.

А есть ли альтернатива? Если есть, то скажите. Хочется верить в лучшее, очень хочется. Но готовиться следует все-таки к худшему.

Я пессимист, господа.

Выбор будет сделан через мгновение.





Для MAGICAM мгновения вполне достаточно...

Излишняя задумчивость — обычная болезнь видеотехники. Но, в то время, когда большинство видеокамер в некотором замешательстве после включения теряют бесценные секунды неповторимых мгновений, быстрый механизм деки **MagiCam** позволяет начать запись практически мгновенно — всего через 0.2 с после нажатия кнопки. Все! Теперь Вам остается только держать в кадре объект съемки — обо всем остальном уже позаботится **MagiCam**. Многоступенчатая программируемая автоэкспозиция, автофокус, цифровая обработка сигнала, компенсация заднего света, двухскоростной трансфокатор — будьте уверены — все, что Вы успеете увидеть, Вы успеете снять.

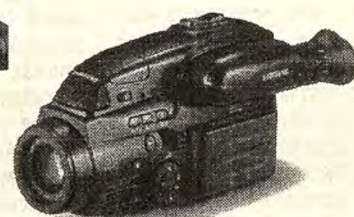
magi CAM PAL



VP-H65/66



VP-K70/75



VP-K80/85

Обращайтесь к официальным дилерам «САМСУНГ Электроникс» в Минске:

РОМАНО тел. (0172) 22-35-33, 22-31-67; факс 27-37-10.
Фирменный салон-магазин SAMSUNG:
Минск, пр.Машерова, 51, тел. (0172) 23-47-54.

ЭЛЕКТРА-СК тел. (0172) 64-99-56, тел./факс 64-02-08.
ПУШЕ тел. (0172) 58-81-35, факс 51-22-11.

Приглашаем посетить магазин «САМСУНГ»:
Гомель, ул.Советская, 97, тел.:(0232) 57-56-85, 57-56-88.

Представительство «Самсунг Электроникс» в Санкт-Петербурге:
тел.(812) 312-56-01/10, факс(812) 219-62-74.

TECHNOLOGY THAT WORKS FOR LIFE

SAMSUNG

ELECTRONICS

МНЕНИЕ

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В АЗИАТСКУЮ СТРАНУ БЕЛАРУСЬ

Леонид ЗЛОТНИКОВ,
главный специалист Комиссии Верховного Совета по экономической политике и реформам

Выбор той или иной модели экономического развития страны на деле означает решение более глубокой дилеммы. Это -- выбор одной из цивилизаций, на границах которых расположена Беларусь.

И этот выбор, несмотря на все разговоры о рынке, склоняется пока в азиатскую сторону. Потому что модель (назовем ее «рыночным социализмом»), реализуемая сегодня в Беларуси, сохраняет неизменной суть способа производства, который еще Карлом Марксом назван "азиатским".

ПРЕЗИДЕНТ ВЕРЕН СВОИМ ОБЕЩАНИЯМ

После победы рыночников на президентских выборах в России отношение Александра Лукашенко к экономическим реформам в Беларуси, казалось бы, резко изменилось. Изданы указы в поддержку предпринимательства; создано Министерство предпринимательства и инвестиций. А в интервью президента «Народной газете» (6 августа) появилось и вообще сенсационное заявление в адрес Верховного Совета: *«Особенно усилила свою позицию фракция коммунистов, имеющая обоюдовыгодные договоренности с фракцией аграриев. Эти силы способны реализовать в обществе недемократические, что крайне опасно, а также антирыночные в экономике тенденции, чего допускать нельзя»*.

В это же время в другом выступлении -- по белорусскому телевидению -- Александр Лукашенко предупредил, что будет принята только та антикризисная экономическая программа, которая соответствует его предвыборным обещаниям. А в предвыборной платформе президента, как известно, слово «рынок» вообще отсутствует. Там, наоборот, ставилась задача усилить *«управляемость»* народным хозяйством, подавить рыночные механизмы ценообразования на основе спроса и предложения (было предложено формировать цены только на основе издержек и технических характеристик товаров).

Прорыночные заявления Лукашенко не согласовываются также и со всей его деятельностью. Вот как оценивается роль Александра Лукашенко в заявлении его сторонников из объединения «Историческое знание», совершенно не обративших внимание на президентскую рыночную риторику: *«В отличие от крайне реакционных сил в парламенте и обществе президент Республики Беларусь А.Г.Лукашенко является выразителем прогрессивных тенденций в жизни страны... приостановил приватизацию, взял курс на сохранение государственных предприятий и колхозов, усилил налоги на предпринимателей»* («Народная газета», 16 августа 1996 г.).

Образ экономической системы, которая реализует предвыборные обещания президента, просматривается и при чтении программ, положенных в основу его хозяйственной политики. Их основные положения: допускается только малая приватизация; крупные предприятия остаются в государственной собственности; цены контролируются государством; создается коммерческая государственная система материально-технического снабжения предприятий; защищаются отечественные производители...

В общем, «стратегические высоты» остаются в руках государства, но тотальное планирование отсутствует (при всем желании восстановить его сейчас невозможно). Предприятия передаются во владение либо исполнительным директорам, либо юридическим лицам (трастам, банкам и т.д.), которые должны обеспечить прибыль в результате хозяйствования.

Бесперспективность первобытной экономической модели (такая же существовала в древнем Египте), в которой ведущей остается роль государственного сектора, а централизованное планирование отсутствует, доказывается сегодня примером Китая. Много лет китайские теоретики ведут поиски методик, по которым следует оценивать и стимулировать деятельность директоров госпредприятий. Но все безрезультатно. Деятельность госпредприятий по-прежнему намного менее эффективна, чем частного сектора. Значительная часть государственных заводов и фабрик -- убыточная. Нарастает износ их фондов. И госорганы, управляющие предприятиями, и директора зачастую -- коррумпированы. Коррупционеров расстреливают в Китае десятками и сотнями в год, но разложение госсектора не прекращается.

Так почему президент вдруг обвинил коммунистов и аграриев в том, что они мешают проводить рыночные реформы, если он остался верен своим представлениям об экономике, выраженным в предвыборной платформе? Ответ на этот вопрос дан в статье Отто Лациса в «Известиях» (15 августа). На основании имеющихся документов автор показывает, что идеологи Александра Лукашенко дали ему совет сдвинуться «слегка вправо» и показать себя борцом за демократию и экономические реформы. Сделано это с пропагандистской целью. На самом деле Александр Лукашенко остался верным своим предвыборным обещаниям.

НОМЕНКЛАТУРА НАХОДИТ АЗИАТСКУЮ МОДЕЛЬ

Итак, перед нами -- модель «рыночного социализма». Она была выработана после неудачных попыток сохранить систему непосредственного управления производством (командную систему реального социализма). Первым пытался воссоздать систему централизованного материально-технического снабжения предприятий посредством межреспубликанских договоров Вячеслав Кебич. Этим же путем пытался идти и Александр Лукашенко: он тоже попробовал самолично заниматься поставками молдавского винограда, помидоров и узбекского хлопка. Но старания восстановить систему централизованного снабжения, несмотря на наделение Минэкономики правами Госплана, оказались безуспешными. А после победы рыночников в России -- и вовсе бесперспективными.

Бюрократии безразлично, как будет называться общество, начало создания которого торжественно провозглашено. Главное, чтобы в ее, бюрократии, руках по-прежнему оставались и власть, и собственность. То есть ей необходимо сохранить так называемый азиатский способ производства. Суть его в обнаженно-первобытном виде и продемонстрировал Александр Лукашенко: сразу же после его прихода к власти Администрация президента начала прибирать к рукам лучшие объекты госсобственности. Способ получения доходов от собственности тоже первобытно прост: это сдача ее во владение (аренду) другим субъектам хозяйствования за плату. И при этом у власти имущих -- никаких забот (о сбыте продукции и т.п.). Так в древнем Египте фараоны сдавали монархам во владение целые области.

Отождествление власти и собственности впиталось в сознание и нашего общества, и правящих кругов. Вспомните, какое неподдельное удивление выразил как-то Александр Лукашенко, когда ему сказали, что его указ о снятии с должности председателя одного из коммерческих банков является незаконным. А с каким безразличием и покорностью восприняло общество известие о слиянии банков, проведенном согласно указу президента вопреки всем действующим законам и воле акционеров. То, что невозможно в странах европейской цивилизации (американскому президенту такой шаг стоил бы импичмента), легко осуществимо в стране с азиатским менталитетом, где нет традиций гражданского общества.

ВАРИАНТЫ ВОЗМОЖНЫ

Сохранение азиатской модели экономики -- в интересах прежде всего президента. Он не скрывает, что его цель -- *«консолидация вокруг одного или группы людей, чтобы выжить, выстоять и подняться на ноги...»*.

В стране невозможна консолидация вокруг одного человека и эта страна не может жить по воле одного индивидуума или группы людей, если в ней существуют рыночная свобода и частное право. Поэтому и не устраивают Александра Лукашенко законы, не позволяющие «вертикали», например, назначать и снимать директоров частных предприятий или председателей колхозов.

Президенту нужны законы другой цивилизации, обеспечивающие быстрый доступ в любые «уголки» общественной жизни и вмешательство в их деятельность. Поэтому создание Министерства предпринимательства и инвестиций можно рассматривать как метод картелизации сферы частного бизнеса в рамках азиатской модели «рыночного социализма». Напомним, что с этого начинал и Адольф Гитлер после прихода к власти.

Таким образом, планируемая президентом *«консолидация вокруг одного или группы людей»* на деле обернулась стремлением к единоличной и безраздельной власти. Модель «рыночного социализма» вполне соответствует этой цели.

Один президент не может управлять страной. Он должен иметь опору в каких-то слоях общества. Пока он пользуется поддержкой «простых» людей, недовольных несправедливым социальным расслоением, боящихся остаться без работы или без пенсии, которую к тому же могут задержать.

Вторая его опора -- силовые структуры. Очевидно, они могут выполнять эту функцию лишь в том случае, если превратятся в привилегированную прослойку общества. В Древнем Риме, например, преторианская гвардия, охранявшая императора, получала жалованье в 10 раз большее, чем легионеры, сражавшиеся на границах с варварами. Надо полагать, опыт истории Александр Лукашенко учитывает.

Но основное, от чего зависит возможность осуществления азиатской модели -- поддержка элиты общества. Здесь ситуация, как говорится, неоднозначная. Восстанавливая «управляемость» хозяйством, президент обеспечивает занятость и хлеб «вертикали». Но с другой стороны -- остановлен передел собственности, а это не соответствует интересам той же номенклатуры и директората. Ущемлены интересы слоя предпринимателей. Устранение представительной власти отодвинуло часть номенклатуры от руководства и, следовательно, от собственности. Заявление лидеров семи основных политических партий с осуждением политики президента и требованием соблюдать законность -- свидетельство того, что та часть общества, которую политологи называют элитой, уже не приемлет первобытную азиатскую модель общественного устройства.

Противостояние президентской команды с парламентом и политическими партиями -- это действительно борьба за собственность и власть. Но это не только борьба старой номенклатуры, которая сама в прошлом персонифицировала собственность и власть и которая хотела бы вернуться к прежним временам. Гораздо важнее то, что значительная часть элиты отстаивает сегодня либеральный вариант развития в рамках европейской цивилизации. Т.е. в рамках такой цивилизации, в которой собственность отделена от власти, в которой существует свободное от государства гражданское общество и жизнь людей не зависит от милости или гнева монарха.

Направленность в европейскую цивилизацию предусматривала либеральной экономической программой выхода из кризиса, принятой комиссией Верховного Совета по экономической политике и реформам. Однако ее принципиальные положения не были учтены «объединенной» программой, представленной президенту.

Выбирая сегодня вариант экономической модели, общество выбирает путь в ту или иную цивилизацию. А точнее, этот выбор сегодня делает за общество президент Лукашенко.

Материал подготовлен в рамках проекта НИСЭПИ «Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси».

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

КАЙЛО И ЛОПАТА -- АТРИБУТЫ БЕЛОРУССКОЙ АРМИИ

Отдел информации «БДГ»

Со времен СССР одним из не подлежащих контролю и критике со стороны общества ведомств оставалось Министерство обороны. Но все тайное когда-нибудь становится явным. В конце концов во времена горбачевской перестройки люди воочию убедились, что «несокрушимая и легендарная» -- далеко не та структура, какой ее рисовали прошедшие коммунистическую школу очковтирательства армейские политработники. Убедились и ужаснулись, так как коррупция среди генералитета, хищения оружия, дезертирства и «дедовщина» приобрели немыслимые масштабы.

Белорусскому военному округу, как составной (причем элитной) части Вооруженных сил бывшего Советского Союза тоже не удалось этого избежать. Мало того, в армии суверенного государства эти проблемы приобрели своеобразный национальный оттенок. Ведущие позиции в перечне криминальных и полукриминальных черт молодой белорусской армии занимают отнюдь не казарменные хулиганы и потерявшие честь «отцы-командиры». Наша армия заражена специфической «бациллой». Возможно, для человека несведущего это покажется проблемой, не стоящей выеденного яйца. Но это -- только на первый взгляд.

Речь идет о делегировании военнослужащим не свойственных им функций. В результате человек в погонах, постепенно деградируя, из защитника Отечества превращается в наемного рабочего.

В период избирательной президентской кампании тогда еще мало кому известный автор антикоррупционного доклада справедливо возмущался ситуацией, сложившейся в военной сфере. Он обещал принять строгие меры в отношении прежнего министра обороны Павла Козловского, который допустил, чтобы солдат в армии отвлекали от их истинного предназначения -- *«учиться военному делу настоящим образом»*.

Прошло более двух лет. В военном ведомстве произошли серьезные кадровые перестановки. Однако никаких позитивных сдвигов не наметилось. Жителям белорусской столицы уже, наверное, примелькались молодые парни в камуфляже, занимающиеся капитальным ремонтом трамвайных путей. В колхозах практически всех районов Беларуси можно встретить военнослужащих, занимающихся заготовкой плодово-овощных и бобовых культур. Не осталась армия в стороне и от «битвы за урожай». Воинские подразделения периодически трудятся на многих промышленных предприятиях. И объясняется это не отсутствием рабочих рук. Причина иная, и она более чем проста. Дело в том, что страдающая от безденежья армия таким образом пытается обеспечить себя, добывая все необходимое для нормальной работы, как то: краска, гвозди, пиломатериалы, канцпринадлежности, спортинвентарь и т.п.

Бывает, что военнослужащим доверяют выполнение «важных государственных заданий». Например, Управление делами президента под руководством Ивана Титенкова периодически предписывает Министерству внутренних дел выделить солдат для уборки загородных резиденций. Кстати, Юрий Захаренко, попытавшийся оспорить подобное распоряжение, в одночасье лишился своего кресла.

Видимо, Александр Григорьевич, занятый государственными хлопотами, не знает, что накануне его очередного вояжа в тот или иной город процесс боевой подготовки в гарнизонах практически сворачивается. Согласно договоренности с местными властями солдаты занимаются «наведением марафета» на улицах.

Справедливости ради стоит сказать, что большинство офицеров -- от лейтенанта до генерала -- осознают ущербность подобной практики. Солдаты, которые должны за время службы стать профессионалами, приходят на «гражданку» полуобученными. В кругу армейских шутников бытует даже т.н. негласный реестр способов задействования различных родов войск в мирное время: авиации -- на проведении воздушной химизации полей; бронетанковых войск -- как механизаторского резерва Министерства сельского хозяйства; химических войск -- как особого отряда по травле колорадского жука; подразделений связи -- в качестве структуры на случай забастовки работников почты и телеграфа; артиллерии -- как спецоргана для разгона кучевых облаков и глушения шума митингующей толпы.

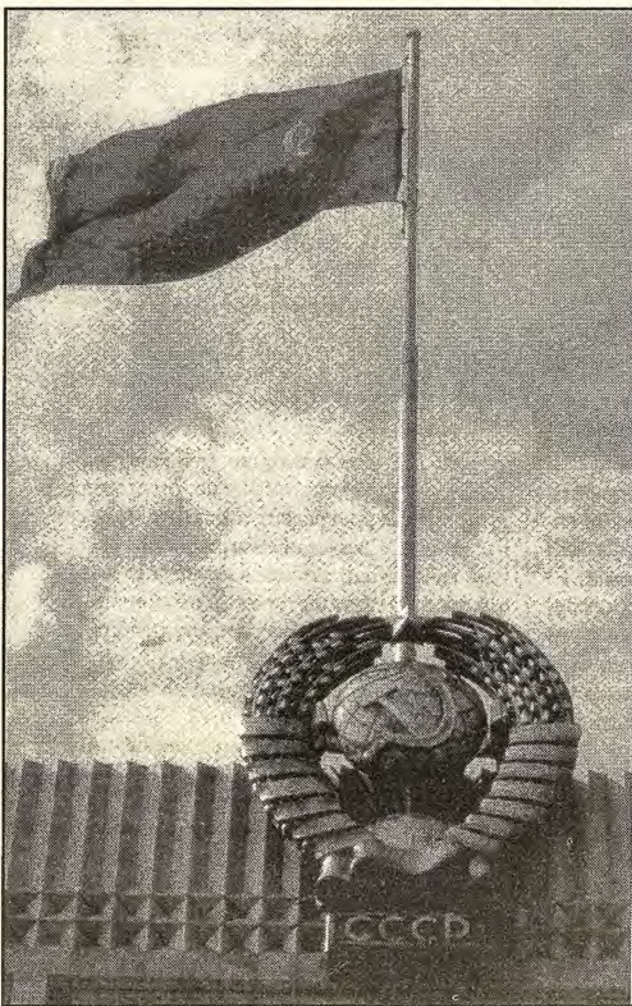
Все это было бы смешно, когда б не было так печально. По сути, армия, финансируемая за счет кошелька налогоплательщика, выполняет не свойственную ей функцию. В конечном итоге под угрозой оказывается безопасность государства, о которой (на словах) так радеют государственные мужи Беларуси.

КОММЕНТАРИЙ

СОДРУЖЕСТВО НЕСГОВОРЧИВЫХ ГОСУДАРСТВ

Светлана КАЛИНКИНА

В преддверии пятилетней годовщины образования Содружества Независимых Государств ведутся активные консультации по поводу дальнейшей судьбы этого межгосударственного образования. А судьба у него, действительно, нелегкая. Достаточно вспомнить хотя бы тот факт, что уже спустя полтора года после подписания бывшими республиками СССР Договора об образовании Содружества эксперты вынуждены были констатировать, что в документах, принятых в развитие этого договора, осуществлен отход от основных принципов, на которых поначалу строилось СНГ...



Пять лет назад эти символы объединяли...

КАК МИНСК НЕ СТАЛ СТОЛИЦЕЙ СНГ

Начнем с чисто номинальных атрибутов. Местом пребывания штаб-квартиры СНГ был определен Минск, что позволило назвать столицу Беларуси столицей Содружества. Но и на пятом году существования Исполнительного секретариата в Минске нормативными актами нашей страны его статус не определен. Иван Коротченя неоднократно в интервью (в том числе и «Белорусской деловой газете») заявлял о том, что соответствующий указ Александра Лукашенко должен появиться со дня на день, поскольку *«достигнуто полное понимание»*, но проходили неделя, месяц, полгода, год, а указ так и не появился. Столь странное отношение позволило некоторым лидерам государств усомниться в том, что целесообразно настаивать на пребывании Исполнительного секретариата в Минске. Так, Нурсултан Назарбаев неоднократно прозрачно намекал на то, что Алма-Ата -- тоже город символичный. Штаб-квартира, расположенная на стыке Европы и Азии, тоже кое о чем свидетельствует.

Есть сторонники «переселения» постоянных представителей государств СНГ в Москву. Тем более, что крупнейший постоянно действующий рабочий орган СНГ -- Международный экономический комитет -- размещается именно там. А ведь задумывалось, что все постоянно действующие рабочие органы Содружества будут размещаться в Минске. И надо отдать должное Станиславу Шушкевичу: он понимал, что данный фактор мог сказаться на облике и экономике нашей столицы самым благоприятным образом. Ведь это значит, что именно в белорусских банках были бы все счета СНГ и его «ответвлений», именно Минск располагал бы современнейшими каналами связи, именно нашим строителям были бы даны заказы на строительство современных (и дорогих!) квартир и т.д. и т.п.

Александр Лукашенко решил по-другому. Когда встал вопрос о председателе Межгосударственного экономического комитета, представители России предложили назначить на этот пост Вячеслава Кебича. Но наш президент, что называется, встал на дыбы и заявил, что *«такого решения белорусский народ не простит»*. Естественно, без большого сожаления Москва приняла МЭК у себя и назначила его председателем вице-премьера своего правительства (теперь уже первого вице-премьера) Алексея Большакова.

Заключение договоров об образовании Сообщества суверенных государств и Сообщества интегрированных государств и создание при них собственных рабочих органов еще более усложнило ситуацию. В конце концов этот шаг был просто нелогичным. Ведь де-юре договоры открыты для присоединения других стран, Сообщества существуют в рамках Содружества... Зачем той же нищей Беларуси понадобилось создавать и финансировать еще один аппарат чиновников? Почему деньги на эти цели нашлись немедленно, хотя в вопросах финансирования органов СНГ мы -- постоянный должник? Какими высшими соображениями руководствовались президенты, создавая структуры, заведомо дублирующие друг друга?.. Вопрос, что называется, открытый.

СПОР ЗА МЕСТО В ПОЧЕТНОМ УГЛУ

Есть еще один «организационный» вопрос, вариант решения которого на сегодняшний день предсказать достаточно сложно. Как известно, в Содружестве непременно председательствует какая-либо из стран. Вот уже несколько лет по единодушному решению глав государств в СНГ председательствует Россия. О том, что эту практику пора менять, разговор заходил еще в минувшем году. Тогда при встрече лидеров СНГ один на один готовность взять на себя эту функцию выразил президент Казахстана. Его инициатива как бы не была замечена: выполнять столь ответственную миссию в который раз доверили Борису Ельцину. Теперь уже однозначно можно говорить о том, что большинство стран СНГ считает, что в политических целях председательствующего необходимо сменить. Камень преткновения -- ответ на вопрос «на кого?».

По уставу Содружества государств председательствуют в СНГ в алфавитном порядке. Беларусь, в частности, выступает в поддержку именно этого подхода. Почему -- понятно. Азербайджан, как воюющая страна, из списка претендентов выпадает. Значит, первой на очереди -- Армения, то есть Левон Тер-Петросян, а затем -- Беларусь, то есть Александр Лукашенко. Именно это и беспокоит других лидеров, поскольку главы нашего государства заставил всех только вспоминать о прежней «взвешенной позиции белорусского руководства» и настороженно (это, конечно, мягко сказано) коллег своими неуемными интеграционными порывами.

Некоторые государства считают, что, невзирая на алфавит, на смену Борису Ельцину должен прийти не менее авторитетный, опытный и сдержанный лидер. Например, президент Узбекистана Ислам Каримов. Украина, которая тоже не прочь занять место в центре стола переговоров, обосновывает целесообразность «алфавита в обратном порядке»: первой в таком случае председательствовать будет она...

Одним словом, при решении этого вопроса столкнутся в первую очередь личностные амбиции глав государств, каждый из которых считает себя «вполне достойным», и это само неприятное. Возможен, правда, «третейский» вариант: институт председательствования устраняется вообще или управление передается «тройке», то есть одно государство сдает эстафету, другое ее принимает, третье -- на «разминке»...

ЛУЧШЕЕ -- ВРАГ ХОРОШЕГО

Но в принципе, несмотря ни на что, вышеперечисленные проблемы решаемы. Сложнее всего с принципиальными подходами относительно Содружества. Беларусь и Россия пошли на «усовершенствование» СНГ путем создания надгосударственных органов. Этот вариант для большинства государств Содружества неприемлем по той простой причине, что национальные законодательства запрещают блоковость. Нейтральным статусом дорожит Туркменистан; не собирается отказываться от него Молдова; возражает против превращения СНГ в надгосударственное образование со своими органами власти и управления Украина... Более того, все чаще раздаются голоса о том, что инициатива президентов России и Беларуси не только не сможет форсировать процессы интеграции в рамках СНГ, но и расколет Содружество. Так, в недавно подготовленной Министерством иностранных дел Украины аналитической справке относительно взаимоотношений этой страны и СНГ однозначно сказано: *«Украина проводит свою внешнюю политику самостоятельно, оставляя за собой право изменить форму своего участия в деятельности Содружества или приостановить его вообще, если это будет противоречить национальным интересам»*.

Страны, занимающие позицию, аналогичную украинской, рассматривают СНГ как международный механизм консультаций и переговоров, предназначение которого -- дополнение к развитию двусторонних отношений. Александр Лукашенко, как известно, выступает категорически против превращения СНГ в «клуб по интересам». Реальной отдачи от Содружества ждут и другие государства. Правда, их подход менее категоричен: главами государств и правительств должны вырабатываться некие взаимовыгодные рамки, и свои двусторонние отношения страны СНГ обязаны строить именно в их пределах. К примеру, если всеми будет одобрено соглашение о свободном перемещении товаров, услуг и рабочей силы в рамках СНГ, то казахстанское зерно беспрепятственно сможет попасть в Беларусь, несмотря на то, что проходит транзитом через территорию нескольких государств. Не сгниют по дороге в Минск грузинский виноград и узбекские дыни... Если будут определены концептуальные подходы к налогообложению, то Беларусь, 3-4 раза в год меняющая НДС, не «сорвет» бюджет той же Молдове... Обоснованность этой идеи хотя бы в том, что основными торгово-экономическими партнерами у государств СНГ по-прежнему остаются бывшие «соседки по Союзу». Значит, как бы мы ни стремились на Запад, Юг или Восток, основные рынки сбыта по-прежнему на просторах «великого и могучего». Коль так, то надо считаться не только со своими собственными интересами, но и с интересами партнеров.

В этой связи позиция, занятая Беларусью и Россией, вызывает все большую критику. В попытках форсировать интеграционные процессы многие усмотрели стремление надавить на «строптивых». Ярким примером того, к чему привело использование подобных рычагов, служит Прибалтика: так надавили, что и Литва, и Латвия, и Эстония просто «ушли». От диктата интеграторов могут уйти и Украина, и Туркмения, и Узбекистан. Ведь сила действия, как известно, равна силе противодействия. Потому все чаще раздается требование сбалансированной хозяйственной политики в рамках Содружества, и именно разумный баланс рассматривается как необходимый этап внедрения цивилизованных форм развития интеграционных процессов. Позиция большинства в СНГ: координация внешнеэкономической деятельности в рамках СНГ не должна противоречить формированию собственных открытых экономических систем. Таким образом, Беларусь и Россия теперь оказались в оппозиции остальным участникам Содружества.

НИКТО НЕ ХОТЕЛ ВОЕВАТЬ

Проблемы военного сотрудничества не менее сложны, чем проблемы сотрудничества экономического. Основным «миротворцем» на просторах СНГ по-прежнему является Россия, которой по известным причинам брать огонь на себя не очень хочется. Потому московские чиновники все чаще заявляют о том, что коль интересы безопасности в рамках СНГ в равной мере касаются всех государств, то и заботиться о ней должны все. Ведь если открыта таджикская граница, то через территорию этой страны оружие из Афганистана беспрепятственно «растекается» по всему СНГ. Если вовремя не потушить пожар в Закавказье, то сложно даже предположить, куда он может переметнуться...

Стройной системы безопасности в рамках СНГ не существует. Даже ближайшие друзья -- Россия и Беларусь -- не могут договориться в этом вопросе. Белорусское руководство настаивает на том, что ему отведен западный форпост Содружества, а все остальные границы СНГ должны являться головной болью руководства других стран -- потому ни один белорусский солдат за пределами родной страны служить не будет. Так то оно так, но кроме западной, у нас существует восточная (открытая!) граница, Беларусь граничит еще и с Украиной... Львиная доля оружия, наркотиков, «подпольных» мигрантов попадает к нам именно оттуда, с Востока и Юга. В аналогичном положении оказались и другие страны, но у каждой свой взгляд на решение этого вопроса. Мы предпочитаем как бы не замечать проблемы, но панически боимся продвижения НАТО на Восток. Позиция Украины основывается на неучастии в соглашениях военно-политического характера на пространстве бывшего СССР. При этом основные надежды связываются с присоединением страны к общеевропейской системе безопасности. Возвращение к блоковой политике категорически не приемлют и многие другие государства. Таким образом, вопрос остается открытым...

И тем не менее, несмотря на обилие проблем и противоречия в подходах, сегодня уже смело можно сказать, что свою первоначальную задачу -- «осуществить цивилизованный развод» -- Содружество выполнило. Состоялось становление одиннадцати самостоятельных, суверенных государств. Теперь бывшим членам одной большой «союзной» семьи нужно научиться «дружить домами». Воплощению в жизнь этой цели, видимо, и будет посвящено следующее пятилетие. Именно поэтому исполнительный секретарь СНГ Иван Коротченя уверен, что юбилейное заседание глав государств СНГ, намеченное на декабрь нынешнего года, будет не праздничным, а рабочим. Каким? Пока непонятно, поскольку консультации с главами государств и правительств не закончены. В начале октября исполнительному секретарю СНГ еще предстоит рабочая поездка в Среднюю Азию.

СНГ

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: ДУБЛЬ ДВА!

Светлана КАЛИНКИНА

В ходе бесед, состоявшихся на минувшей неделе у исполнительного секретаря СНГ Ивана Коротчени с руководством Молдовы и Украины, было официально подтверждено, что эти два государства намерены подписать соглашение о таможенном союзе. Правда, это будет не тот союз, который образовали Беларусь, Россия, Казахстан и Киргизия.

Таким образом, расхожий тезис о наметившемся в Содружестве расколе приобретает вполне реальные очертания. И вызван он не тем, что «поссорились Иван Андреевич с Иваном Никитичем». Государства СНГ пошли принципиально разными путями реформирования национальных экономик.

По официальным оценкам, 1995г. был годом коренного преобразования экономики Молдовы, и процессы реформирования здесь приобрели необратимый характер. В центре внешнеэкономической политики находились вопросы создания благополучного имиджа, стимулирования внешней экономической деятельности, интеграции в мировую экономическую систему. Реальной отдачей от этого курса стал приток иностранных инвестиций. На конец минувшего года было зарегистрировано 547 предприятий с иностранными инвестициями. Их суммарный объем в уставном капитале СП достиг $42 млн. на 27 млн. лей. Основная часть иностранного капитала приходится на долю Италии, Мальты, Швейцарии, Германии, Люксембурга и США. Общая сумма внешних кредитов составляет в Молдове $762 млн. Четвертая часть этой суммы использована на введение национальной валюты, создание необходимых резервов.

Если в начале реформы займы в основном использовались на финансирование критического импорта -- покрытие дефицита энергии, хлеба, медикаментов, то в последнее время они приобрели ярко выраженный инвестиционный характер. Правительство полностью отказалось от какого-либо регулирования использования кредитов, передав эту функцию коммерческим банкам, с которыми экономические агенты работают в режиме залога и бизнес-плана. По официальному заявлению премьер-министра Молдовы Андрея Сангели, 1998 год станет годом, когда от проведенных реформ будут получены «первые дивиденды».

Что касается Украины, то ее экономика в настоящее время все еще переживает трудные времена. На конец прошлого года внешняя задолженность составляла $8,8 млрд. В связи с этим в качестве приоритета экономической политики определено улучшение инвестиционного климата. Руководство этой страны рассчитывает на широкую программу международной помощи развитию предпринимательства. Так, Всемирный банк и Европейский банк реконструкции и развития недавно выделили Украине 10 млн.ЭКЮ, между Киевом и Всемирным банком подписано соглашение о предоставлении двух кредитов на реконструкцию гидроэнергетики и развитие семеноводства.

Общий внешнеторговый оборот Украины в 1995 году составил $31778 млн., в том числе экспорт -- $15289 млн., импорт -- $16489 млн. Основные торговые партнеры -- Российская Федерация, Туркменистан, Беларусь. За ними следуют Германия, Китай, Италия и США... Доля стран СНГ в общем товарообороте Украины в минувшем году составила 59,4%.

Основными товарными партнерами Молдовы также являются государства СНГ, причем по «степени влиятельности» их можно выстроить следующим образом: Россия (40%), Украина (18%), Беларусь (5%). Логичен вопрос, почему же в Украине и Молдове речь ведется о новом таможенном союзе, а возможность присоединения к уже подписанному четырехстороннему соглашению отрицается?..

Со времени образования СНГ Украина в качестве приоритетных выделяла двусторонние договоренности между государствами, настороженно относясь к необходимости обременять себя (особенно в экономической, внешнеполитической и военной сферах) какими бы то ни было рамочными обязательствами. Руководство Украины категорически отказывается ставить политику впереди экономики, и потому расставляет в вопросе межгосударственной торговли базис и надстройку по соответствующим рангу местам. Более того, совсем недавно президент Украины Леонид Кучма в интервью польскому радио назвал путь, которым пошла Беларусь, *«путем в прошлое»*, заявив при этом, что *«Украина никогда им не пойдет»*. Если учитывать, что Беларусь и Россия до сих пор не могут определиться в оценках заключенного между нашими странами договора о Таможенном союзе, а представители России уже называют объемы убытков от этой акции, подходы руководства Украины более чем понятны. Страна, в которой только-только наметилась экономическая и финансовая стабилизация, не может себе позволить акций, способных обернуться убытками. Тем более, что до сих пор здесь 12% бюджета направляется на ликвидацию последствий катастрофы на ЧАЭС. Только за последние четыре года на эти цели израсходовано более $3 млрд., что в пять раз больше, чем на науку, здравоохранение и культуру вместе взятые.

Другие мотивы движут руководителями Молдовы. Здесь опробывается модель открытой экономики. Проведя структурное реформирование производственных отраслей, обеспечив значительной доле своей продукции конкурентоспособность на рынках сбыта, Молдова теперь готова присоединиться к любому таможенному союзу, будь то союз с Украиной, будь то союз между Беларусью, Россией, Казахстаном и Киргизией. Но из-за особенностей географического положения она вынуждена в подобных вопросах приоритет отдавать Украине, поскольку территория этого государства разделяет Молдову с основными торгово-экономическими партнерами. Украина же не желает связывать себя обязательствами перед Россией еще и потому, что уже в 1998 году между Россией и Европейским союзом начнется обсуждение вопроса о свободной торговле. Если переговоры пойдут успешно, то легко представить, в какой ситуации окажутся государства, с которыми у России образовано единое таможенное пространство. Украина, которая уже сегодня экспортирует черные металлы и изделия из них, удобрения, продукцию неорганической химии, сахар, зерно, продукцию машиностроения и многое другое, опасается подрыва внутреннего рынка. Белорусское руководство этого, судя по всему, не боится. Правда, непонятно, чем вызвана подобная смелость.

По мнению молдавского премьера, *«Беларусь сходит с ума»*. *«Я еще могу понять, когда Беларусь защищает свой рынок по спирту и водке*, -- заявил в ходе встречи с Иваном Коротченей Андрей Сангели, -- *но зачем был закрыт рынок для молдавского вина, коньяков, овощей. Это что, делается специально, чтобы разорвать торговые отношения с Молдовой?.. И мы вынуждены идти на ответные меры. Нам нужна картошка, мы ее не выращиваем, но предпримем все возможное, чтобы защитить собственный рынок от белорусской картошки. Или другой пример. Раньше всю свою нефть мы перерабатывали на белорусских НПЗ. Правительство ввело квоты, и нефтепродукты из Беларуси стало невозможно вывезти. Для Молдовы это был очень сильный удар. Нам пришлось открывать линии с Ираном. Теперь, пожалуйста, можем вам продавать»*.

Перечень, приведенный премьер-министром Молдовы, можно продолжить. Вот хотя бы такой пример с натуры. Бутылка хорошего вина в кишиневских магазинах стоит приблизительно один доллар. Когда последний раз вы видели молдавское вино в Минске?.. В наших магазинах есть только дорогие европейские вина да периодически попадается шампанское Минского завода шампанских вин. Последнего, кстати говоря, скоро не будет: завод работает на привозных -- молдавских -- виноматериалах, на вывоз которых правительство Молдовы намерено наложить запрет. Вот вам Таможенный союз в действии! Правда, теперь уместнее называть его «таможенный союз: дубль один». «Таможенный союз: дубль два» готовится без спешки и рекламы экспертами - экономистами. Жаль, что не мы учимся на чужих ошибках, а на наших ошибках учатся другие.

УКРАИНА

СЛАВЯНСКИЕ БРАТЬЯ, КОТОРЫЕ ПОШЛИ ИНЫМ ПУТЕМ

Отдел международной информации «БДГ»

24 августа Украина в пятый раз отметила национальный праздник -- День независимости. Даже беглого взгляда на эти пять лет достаточно, чтобы прийти к выводу, что пути Беларуси и Украины постепенно расходятся в разных направлениях.

Судьбы Украины и Беларуси связаны, как известно, и древней, и новой историей. Полоцкий князь Всеслав Чародей одновременно княжил в Киеве; южные белорусские земли, в частности Пинск, входили в состав Турово-Пинского княжества; Берестейская область -- в составе Галицко-Волынского княжества; отряды Богдана Хмельницкого воевали, в том числе, и на нашей территории... Беларусь, Украина и Россия были инициаторами образования Содружества Независимых Государств; в один день -- 10 июля 1992 года -- по итогам народного голосования президентами стали Александр Лукашенко и Леонид Кучма; в 1996 году отряды УНА-УНСО впервые приехали в Минск, чтобы выразить поддержку сторонникам белорусской государственности и несогласие с политикой наших властей...

28 июня 1996 года парламент Украины после 23-часового заседания принял новую Конституцию страны. Произошло это после того, как Леонид Кучма 26 июня объявил о своем решении провести всеукраинский референдум по вопросу принятия Основного закона. До принятия Конституции внутриполитическое положение в Украине характеризовалось периодическим обострением конфликта между исполнительной и законодательной ветвями власти. Так что ситуация очень напоминала нынешнюю белорусскую.

31 октября 1995 года Кучма, ссылаясь на то, что стремится *«предотвратить формализацию Советов на местном уровне»* издал указ «О местных администрациях». Парламент Украины применил к указу право вето, поскольку, по мнению парламентариев, Леонид Кучма значительно ущемил права местных органов власти, позволив госадминистрациям вмешиваться в сферу деятельности областных и районных Советов. Обострение политической борьбы между президентом и парламентом принимало острый характер и в связи с обсуждением проекта новой Конституции. Фактически речь шла о том, каково будет государственное устройство Украины.

Леонид Кучма настаивал на том, что необходимо утвердить президентско-парламентский вариант государственного устройства и поддерживал идею о создании двухпалатного парламента. Президент также готов был согласиться с вариантом, предусматривающим выдвижение кандидатуры на пост главы



Кабинета Министров парламентской коалицией. Но в это время он утверждал, что *«сегодняшний парламент коалицию создать не в состоянии»*. Президент выступал за независимость судебной власти, децентрализацию власти, существование различных форм собственности, а также многопартийную систему и политический плюрализм.

После утверждения проекта Конституции Конституционной комиссией спикер парламента Александр Мороз выступил с резкой критикой документа. Он заявил о неприемлемости двухпалатного парламента. По мнению г-на Мороза, такой вариант мог привести к росту сепаратистских настроений и зафиксировать неэффективную регионализацию страны. Мороз считал, что Конституция должна предусматривать подотчетность Кабинета Министров парламенту, а также четко регламентировать функции президента.

Несмотря на острые споры и иногда прямо противоположные позиции, документ был принят.

Конституция Украины гарантирует гражданам право частной собственности, в том числе -- право собственности на землю.

Украинский парламент -- Верховная Рада -- состоит из 450 депутатов. Его основной функцией является принятие законов, предоставление согласия на назначение премьер-министра, рассмотрение и принятие решений по экономической программе правительства, назначение и освобождение от занимаемой должности председателя Национального банка Украины. Верховная Рада также дает согласие президенту на назначение председателей Антимонопольного комитета, Фонда госимущества и Государственного комитета по телевидению и радиовещанию.

Согласно Конституции денежной единицей Украины отныне является гривна, однако этот пункт Основного закона будет введен в действие после проведения денежной реформы.

Прежде чем Конституция Украины «без изъятий и ограничений» вступит в действие, будут действовать «Переходные положения». Согласно этому документу Кабинет Министров Украины должен быть сформирован в течение трех месяцев после принятия Конституции. Очередные выборы парламента состоятся в марте 1998 года, выборы президента -- в октябре 1999 года. «Переходные положения» также предоставляют президенту право в течение трех лет после принятия Конституции издавать по экономическим вопросам, не урегулированным законодательством, указы, одобренные премьер-министром. В дальнейшем подобные указы должны утверждаться Верховной Радой Украины.

В Конституцию Украины также внесена статья, согласно которой существование иностранных военных баз на территории этой страны допускается только на условиях аренды, в порядке, определяемом международными договорами.

В окончательный текст Конституции включен и раздел об Автономной республике Крым, которая согласно документу имеет свою Конституцию. И этот документ утверждается простым большинством от конституционного состава Верховной Рады Украины.

Обзор ситуации на Украине будет, по-видимому, неполным без характеристики конфессионального состава -- тем более, что всем памятны беспорядки в Киеве, вызванные противостоянием сторонников различных конфессий. На сегодняшний день на территории Украины действует пять христианских церквей (не считая армянской, являющейся национально замкнутой и не оказывающей существенного влияния). Первая и самая значительная по численности -- Украинская православная церковь (Московского Патриархата), возглавляемая Митрополитом Киевским и Всея Украины Владимиром (Сабоданом), человеком в православии очень известным и влиятельным, бывшим некогда ректором Московской духовной семинарии. УПЦ (МП) имеет решающий перевес практически на всей территории Украины, за исключением Львовской, Ивано-Франковской, Тернопольской областей и Киева.

Вторая по масштабам -- Украинская греко-католическая церковь (униатская). Она имеет большинство приходов в Львовской, Тернопольской, Закарпатской и Ивано-Франковской областях. Украинская православная церковь (Киевский Патриархат), возглавляемая Филаретом (Денисенко), насчитывает 1332 прихода, в основном в Львовской, Ровенской, Тернопольской, Волынской областях и Киеве. Причем между униатами и филаретовцами ведутся в настоящее время переговоры по созданию Украинской национальной церкви.

Украинская автокефальная православная церковь насчитывает 1290 приходов и сосредоточена, в основном, в Львовской, Ивано-Франковской и Тернопольской областях.

Мирное сосуществование всех конфессий на сегодняшний день -- основная головная боль украинских властей.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

КОНЕЦ ПРЕКРАСНОЙ ЭПОХИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Известный белорусский предприниматель Александр Потупа уволился с поста генерального директора издательско-полиграфической компании «Эридан», которую он создал вместе со своими единомышленниками более семи лет назад. За это время компанией издано порядка 150 наименований книг общим тиражом 25 миллионов экземпляров.

По словам Александра Потупы, сегодня «Эридан» работает с положительным балансом, задолженностей перед государством у него нет, равно как и серьезных долгов перед партнерами. Единственная сложность -- дефицит оборотных средств, который образовался, в частности, в связи со снижением покупательной способности населения. А значит, отставка г-на Потупы связана не с проблемами в работе компании, а в первую очередь с ситуацией, в которой оказались белорусские предприниматели.

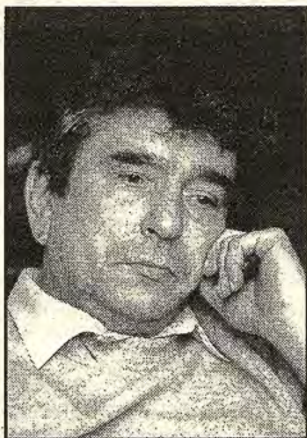
По просьбе «БДГ» Александр Потупа ответил на некоторые вопросы.

-- Каковы причины Вашего ухода с должности генерального директора «Эридана»?

-- Осенью исполнится 8 лет, как я начал заниматься созданием издательской команды. Откровенно говоря, в результате занятий хозяйственной деятельностью накопилась большая усталость. Возможно, это не привело бы к отставке, если бы мы работали в нормальных экономических условиях, когда не надо менять схемы работы чуть ли не два раза в месяц. В результате этой ненормальной ситуации коэффициент полезного действия оказывается чересчур низким, нарастает неудовлетворенность и усталость. В нормальных условиях при тех усилиях, которые прилагаются, можно было бы горы свернуть.

Честно говоря, психологически мне было бы очень трудно участвовать в перерегистрации согласно президентскому указу №208. Перерегистрация, на мой взгляд, очень опасный ход для нашей экономики в целом и для всех негосударственных структур в частности. И за него потом многие будут раскаиваться. Лично мне принимать участие в этом нелепом мероприятии не хочется.

Знаю: есть такие интерпретации, что я чуть ли не акт публичного протеста против подавления предпринимательства совершил. Если кому-то нравится расценивать мой поступок именно так -- пожалуйста.



Действительно, я считаю, что сейчас принимается масса мер по подавлению предпринимательства. В таких условиях очень неприятно работать, это очевидно.

Кроме того, у меня накопилось немало творческих планов, которые я не успеваю реализовать: моя последняя книга вышла четыре года назад. Помимо научной литературной работы, я намерен заниматься прогностическими исследованиями, тем более, что Беларусь сейчас, если можно так выразиться,-- неповторимый исследовательский полигон, интереснейшая зона для исследования определенных общественных трансформаций и странного, мягко говоря, поведения сверхсложных социальных систем.

-- Как бы Вы охарактеризовали ситуацию, в которой оказались белорусские предприниматели?

-- У нас были возможности для экономического расцвета, которые не использовались предыдущим правительством. Только в самом конце своей деятельности Совет Министров начал принимать действительно серьезные документы, которые усиливали гарантийную основу бизнеса. Если бы этот процесс продолжился, Беларусь могла бы стать страной, притягивающей предпринимательскую активность, большие инвестиции.

Но теперь началась эпоха подавления бизнеса. Простой телеграммой запрещается регистрация предприятий более чем на полгода, а потом за 5 месяцев требуется каким-то образом перерегистрировать все 300 тысяч субъектов хозяйствования.

Чтобы вытянуть экономику, надо дать больше свободы и больше гарантий свободным предпринимателям. Самое страшное сейчас -- разрушение политико-правового пространства, отсутствие гарантий и несоблюдение правил игры в первую очередь со стороны власти. Для экономики это очень опасные явления.

Кстати, для иностранных инвесторов положение белорусских предпринимателей является своего рода лакмусовой бумажкой. Потому что некоррумпированный иностранный инвестор, как правило, не любит строить бизнес на личных гарантиях короля, президента, принца. Он любит, чтобы был понятный действующий закон. Прежде чем вложить деньги, инвесторы тщательнейшим образом исследуют ситуацию. И если они видят, что отсюда на Запад хлещет поток денег и людей, то никакие уговоры о том, что здесь хорошо, не подействуют.

-- Как Вы считаете, без Вас «Эридан» будет существовать в том же виде, как и раньше, или ему придется сменить сферу деятельности?

-- Я всегда считал, что свободное издательское дело -- одна из ключевых точек трансформации общества. И это было для меня основным стимулом в работе. «Эридан» -- состоявшееся явление, это уже, если угодно, факт истории.

Если у моих преемников будет желание как-то сместить акценты экономической активности, то я не вижу в этом ничего страшного. Тем более, что сейчас условия для работы частных книгоиздателей далеко не лучшие. Например, НДС на производство книжной продукции равен 20%.

Я не считаю, что торговля или финансовое дело хуже, чем производство. И, кстати, наша страна убеждается в этом на собственном примере. Оказывается, что сейчас важнее всего не произвести продукцию, а продать, а еще важнее -- финансово обеспечить производство и торговлю. Это целая система, и я не стал бы говорить о приоритете производства.

Сейчас завершается целая эпоха. Но рано или поздно (лишь бы не слишком поздно!) предпринимательство займет достойное место и завершит трансформацию нашей страны во что-то гораздо более приличное.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

В ТЕЛЕГЕ ПРОШЛОГО -- В КОНВЕРСИОННОЕ БУДУЩЕЕ

Леонид ПРИЩЕПА

Проблемы военных предприятий по-прежнему остаются в нашей стране очень острыми. Часть особо ценных производств мы все еще сохраняем,-- правда, с заказами у них в большинстве случаев возникают сложности. Некоторые предприятия уже научились работать в «мирных условиях».

Как известно, конверсия представляет собой изменение пропорций распределения финансовых, людских и материальных ресурсов между гражданскими и военными сферами, перепрофилирование военного производства и других видов военной деятельности на мирные нужды. По данным США, переориентация персонала, оборудования и других средств должна проходить в сжатый период -- около двух лет. После официально объявленного в нашей стране курса на конверсию два года уже истекли...

Борисовский 140-й ремонтный завод (бывший танкоремонтный завод Министерства обороны СССР) давно избавился от военной закрытости. И тем не менее, еще многие работающие на нем помнят, что в бытность Советского Союза на Борисовском танкоремонтном ежегодно получало вторую жизнь 1000 единиц техники, восстанавливалось 2,5 тыс. единиц дизельных двигателей. Среди аналогичных предприятий Минобороны завод числился в лидерах, считался самым крупным предприятием по ремонту бронемашин.

После того, как военных заказов не стало, предприятие оказалось на грани разорения. Именно тогда начался активный поиск средств под конверсионные программы.

С чего начиналась конверсия? Изготовлялись обычные спортивные гантели, гранаты для спортсменов, дуги для детских колясок... «Значимость» подобной продукции (особенно применительно к военному предприятию) сегодня понятна. Но тогда гражданские предприятия просто боялись сотрудничества с военными, а потому другого выхода не было. Затем армейские заводчане вышли на контакт с «Гомсельмашем», наладили выпуск рам для мини-тракторов -- 1000 штук в год. Может быть, смешно, но параллельно налаживался выпуск для села обыкновенных телег. И по сей день их делают отменно, разных модификаций и конструкций. Причем и заказов много... Однако представьте, каково в моральном плане работникам секретных военных производств выпускать телеги!..

Сегодня уже смело можно говорить, что на заводе смогли превратить в деньги все, что оставалось после уничтожения военной техники, которое мы осуществляем согласно Договору об обычных вооружениях в Европе. Разработана и успешно внедрена в производство технология «гуманизации» бронетанковой техники. В аварийно-транспортную машину «Березина» переоборудуются боевые машины пехоты (БМП-1), способные вытаскивать и буксировать неисправные транспортные средства. Такие «мирные бээмпэшки» можно использовать на стройках, при прокладке дорог, на мелиорации земель.

После дальнейшей реконструкции боевой машины пехоты заводчане получили новую аварийно-транспортную машину «Березина-2». Вездеходное транспортное средство с различными приспособлениями и механизмами сразу же приковало внимание нефтяников и работников лесного хозяйства, причем заказы идут не только из Беларуси, но и из многих государств СНГ.

Изменение конъюнктуры рынка побудило заводчан изготовлять серию новых машин на базе ликвидированных боевых машин пехоты. Результат поиска -- мощные лесопожарные машины ЛПМ-1 и ЛПМ-2, способные подавить гусеницами горящие завалы. На базе танка подготовлен проект гусеничного тягача «Зубр». Он оборудован лебедками, сошником, бульдозером и электросварочным агрегатом. Выпускаются под заказ и «Алеси» -- специально оборудованные аварийно-спасательные машины на базе боевой разведывательно-дозорной машины. Эта техника способна доставлять спасательные команды вместе со всем необходимым «инструментарием» в самые труднодоступные районы.

Деловой и взаимовыгодный контакт установлен с Белорусской железной дорогой, на которой эксплуатируются капитально отремонтированные дрезины. Вначале старые, разбракованные детали военной техники, имеющие повышенный запас прочности, привели в товарный вид, а затем из них собрали рельсоразгонщики и рельсорихтовщики. Они оказались в несколько раз дешевле аналогичных, закупаемых в Украине. Постепенно дрезины были доработаны: на них установили подогреватель двигателя, остающийся после распиливания танка. Специалисты доказали и целесообразность установки на дрезинах танковых радиаторов, радиостанций... В настоящее время на Белорусской железной дороге в эксплуатации более 300 дрезин. Большинство из них требует капитального ремонта, поскольку по техническим требованиям такой ремонт необходимо производить раз в пять лет. Раньше они ремонтировались в Перми... Теперь заказы берет Борисов.

... Правда, нет-нет, да и промелькнет мнение, что у руководства завода слишком много «бредовых» идей. Но 1000 человек (для небольшого Борисова это очень значимо) теперь стабильно загружены работой, причем зарплату получают ежемесячно, без каких-либо задержек. Только за последние месяцы подписано 14 контрактов с иностранными заказчиками. Для нашего непростого времени это очень даже неплохо.

ПОДРОБНОСТИ

ХРОНИКА ОДНОЙ НАЦЕНКИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

С грядущим повышением торговой наценки на импортные товары сегодня связываются самые мрачные ожидания: увеличение темпов инфляции, ухудшение жизненного уровня населения, сокращение розничного товарооборота и ассортимента на предприятиях торговли. Правда, пока неизвестно, когда очередная инициатива правительства по поддержке отечественных товаропроизводителей воплотится в жизнь.

Первая информация о повышении торговой наценки появилась в государственной прессе 31 июля. Речь шла о *«повышении торговой надбавки на товары импортного производства на 50%»*. Это сообщение было категорически опровергнуто Михаилом Евтуховским, первым заместителем министра торговли, заявившим, что речь идет лишь о возможности введения в Беларуси обязательной 50%-ной торговой надбавки при реализации импортных изделий, что отнюдь не означает ее повышения на 50%.

Идея фиксации минимальной торговой надбавки для поддержки национальных производителей впервые была озвучена Василием Долголевым на заседании состоявшейся в Бресте выездной коллегии Министерства торговли. Повысив отпускную цену на импортные товары, сотрудники Минторга планируют достичь того, чтобы в общем объеме товарооборота отечественные товары составляли не менее 75%. По результатам коллегии было принято следующее решение: *«Управлению финансов, цен, бухучета и контроля в установленном порядке совместно со службами Министерства в месячный срок внести предложения об установлении торговых надбавок не менее 50% на импортные товары, кроме социально значимых, а также предельного уровня наценок на продукцию собственного производства и покупные товары на предприятиях общественного питания»*.

Позже, в июле 1996 года, идея «всплыла» на обсуждении итогов развития народного хозяйства в Кабинете Министров. По словам Михаила Евтуховского, после коллегии Министерством торговли были разработаны некие предложения об установлении надбавок. Впоследствии они были направлены в Минэкономики для дальнейшей проработки, после чего совместными усилиями предполагалось определить перечень товаров, на которые 50%-ная наценка будет необязательна.

Так развивались события с участием Министерства торговли. В Министерстве экономики работа над проектом ограничения минимальных наценок ведется несколько по-иному.

Михаил Чигирь направил Александру Лукашенко докладную записку, в которой поднимались вопросы, касающиеся поддержки экспортеров и национальных товаропроизводителей. К записке были приложены предложения по введению фиксированной минимальной надбавки на цены отдельных товаров, завозимых из-за рубежа. Данная записка с одобрительной резолюцией главы государства поступила в Минэкономики.

Ситуацию комментирует **Николай ЗАЙЧЕНКО, заместитель министра экономики:**

-- В наше министерство поступали рекомендации из других организаций, в частности, МВЭС, Минсельхозпрода и Минпрома, в которых предлагались более высокие уровни торговых наценок. Документы несколько раз рассматривались в Минэкономики с точки зрения их влияния на инфляцию (так как повышение цен на импорт автоматически приведет к повышению цен на аналогичную отечественную продукцию), на уровень жизни населения. В конечном счете, в связи с тем, что мы получили достаточно жесткое поручение из Кабинета Министров, пришлось прийти к какому-то консенсусу. Хотя я отдал распоряжение нашим специалистам еще раз пересмотреть величину надбавок и соответствующий перечень товаров.

В настоящее время записка Михаила Чигиря находится на изучении в Комитете цен при Министерстве экономики. До 30 августа сотрудники Комитета должны определить дальнейшую судьбу документа.

Александр ГРЕЦКИЙ, глава Комитета цен, высказал свое мнение о целесообразности повышения надбавки к розничной цене:

-- Я не считаю, что это принесет ощутимый эффект. Возможно, такая мера и нужна, но ведь цены на наши товары будут постепенно подтягиваться к ценам импортных. С точки зрения инфляции это -- ненужный шаг. В связи с этим мы, наверное, кое-что уточним в документе. Кто, например, вздумает сегодня завозить сюда польский картофель? Или капусту (надбавку на нее рекомендуется повысить на 60%)?

Меня беспокоит другое. Как только мы повысим надбавки, торговля станет работать именно с дорогой продукцией, а наши колхозы не смогут ей поставить свои товары. Так что нельзя утверждать, что это решение наверняка защитит белорусских производителей.

Несмотря на кажущуюся слаженность в работе двух министерств, сегодня существует несколько принципиальных отличий в их трактовке повышения наценки. Если в Минторге вопрос о повышении наценок рассматривается относительно всех категорий товаров, за исключением социально значимых, то документ, направленный в Министерство экономики, предполагает повышение наценки только на отдельные товарные группы.

Еще одна деталь: по словам сотрудников Минэкономики, размер торговой наценки будет дифференцирован для различных групп продукции в зависимости от их значимости. А информация, исходящая из Минторга, гласит о массированном введении размеров торговых наценок до 50%.

В перспективе -- согласование позиций Минторга и Минэкономики. Сведется ли это к совместной разработке перечня социально значимых товаров или будет утвержден список товарных групп, обязательных для продажи с фиксированной минимальной наценкой? Сохранится ли заявленный 50%-ный размер наценки или он будет дифференцирован? Ответы на эти вопросы сегодня получить невозможно. Остается только ждать, а ожидание, как известно, располагает к размышлениям. Вашему вниманию предлагаются размышления белорусских экономистов о возможных последствиях повышения наценок.

СПОСОБНЫМ НАДО ПОМОГАТЬ -- БЕЗДАРНОСТИ ПРОБЬЮТСЯ САМИ

Макс КУНЯВСКИЙ, президент Союза предпринимателей и арендаторов:

-- Если при повышении наценок будет учитываться реальная эффективность работы наших субъектов хозяйствования, если это защитит их, если не будет допущено, чтобы цены на отечественные товары выросли, а качество снизилось -- то эта мера разумна.

В том же случае, если это будет сделано лоббистским методом, только для того, чтобы защитить производителей, не учитывая качество их товаров,-- пострадает население Беларуси.

Отрицать необходимость подобной меры нельзя. Опасен бюрократический подход. Например, если надбавка будет осуществляться по тем спискам товаров, которые определят министерства (а некоторые из них пекутся не о интересах людях, а исключительно о показателях своих субъектов хозяйствования) -- потребители неизбежно пострадают.

Защищать надо тех производителей, которые стремятся к снижению издержек производства и цен, повышению качества. Нельзя защищать тех, кто хочет, ничего не делая, сбыть низкокачественные и дорогие товары. Я боюсь, что кропотливая работа по изучению деятельности субъектов хозяйствования не будет произведена и наценки «накрутят» на особенно необходимые людям товары.

Существует опасность, что поступления товаров сократятся, так как для многих завозить их станет невыгодно. Увеличение наценки повлечет увеличение розничной цены. Платежеспособный спрос населения низок. Поэтому потребительский рынок сузится.

При условии защиты производителей качественных товаров, способных продавать товары по низким ценам, подобная мера допустима. Это делает любая страна мира. Все хотят, чтобы наш рынок был открыт, все хотят выиграть в конкурентной борьбе. Но один это делает за счет снижения издержек и повышения качества, а другой -- уничтожая конкурента. А если будет уничтожен конкурент, который стимулирует снижение издержек и улучшение качества, мы проиграем.

ЗАЩИЩАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, НЕ ЗАБЫВАТЬ О ПОТРЕБИТЕЛЯХ

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК, член экономического совета Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей:

-- Нашего производителя необходимо защищать. Все упирается в то, каким образом это делать. Предлагаемая система принесет больше вреда, чем пользы. Ведь основа ее -- повышение таможенных пошлин. Здесь мы должны руководствоваться соглашением о Таможенном союзе с Россией. В одностороннем порядке сделать ничего нельзя.

По имеющимся у нас сведениям, сегодня предполагается ввести квотирование завоза товаров из-за пределов Беларуси. В Кабинете Министров, по слухам, готовится проект постановления «О дополнительных мерах по государственному регулированию торговой деятельности и завоза в Республику Беларусь ТНП». Согласно ему предполагается с 1 января временно ввести квотирование на ввоз ТНП из стран дальнего зарубежья, включая Литву, Латвию и Эстонию.

Другой документ, который также призван защищать национального производителя,-- проект закона о сборе с продаж. Предполагается, что плательщиками сборов с продаж будут юридические лица, включая предприятия с иностранными инвестициями, а также физические лица, вводящие и реализующие товары импортного производства на территории Беларуси.

В случае принятия этого документа импорт станет, скорее всего, нерентабельным -- предлагается установить ставки сборов с продаж на уровне 50-100% в зависимости от товарной номенклатуры.

В программе защиты отечественного производителя есть три негативных момента.

Во-первых, действуя не синхронно с Россией, мы добьемся того, что все товары будут поступать к нам через российский рынок. Поскольку легально провозить их будет нельзя, многие товары станут реализовываться на черном рынке.

Во-вторых, где гарантия того, что западные страны, включая Турцию, импорт из которой сегодня достаточно велик, не примут аналогичные меры по отношению к нашим товарам? Недавно из Турции вернулся белорусский президент. Им была достигнута договоренность о снижении налоговых ставок на ввозимые из Беларуси мотоциклы и волокно. Если мы введем предполагаемую надбавку, то ответная мера может быть предпринята относительно наших холодильников, телевизоров и т.д.

В-третьих, сразу после повышения цен на импортные товары начнут расти цены и на продукцию отечественных производителей. Защищая производителей, не надо забывать о защите потребителей.

Впрочем, белорусским правительством предпринимаются меры, которые действительно способны защитить национального производителя. В частности, есть указ президента N108 от 19 марта 1996 года «О совершенствовании внешнеэкономической деятельности». В пункте N4 указа сказано: *«Правительству в двухнедельный срок утвердить перечень остродефицитных товаров, по которым возвращаются ввозные таможенные пошлины и НДС, выплаченные при таможенном оформлении»*. Сейчас уже конец августа, а перечня все нет. Эта норма могла бы существенно облегчить положение, например, отечественных производителей сахара.

ПОСЛЕСЛОВИЕ

Итак, сегодня в повышении торговой наценки не заинтересованы ни импортеры (так как это значительно сузит спрос на поставляемые ими товары), ни торговые предприятия (наценка способна существенно сократить товарооборот), ни национальные товаропроизводители (во-первых, белорусская торговля с большей охотой работает с дорогими товарами; во-вторых, инфляция может значительно ослабить их потенциал), ни рядовые белорусские потребители, по которым надбавка «ударит» больнее всего.

Более того, увеличение торговой надбавки способно породить много вопросов в Москве, у партнеров по таможенному союзу, так как россияне могут истолковать появление фиксированной минимальной торговой наценки как отклонение от исполнения тарифного соглашения.

Словом, повышение наценки принесет больше негативного, чем позитивного. Как показывают комментарии, сегодня это понимают даже специалисты, работающие над данным проектом. Возможно, на коллегии, которая состоится после 30 августа, будет поднят вопрос о целесообразности повышения цен на импортные товары, и проблема будет решена в пользу потребителя. Но вполне возможен и другой сценарий.

ТОРГОВЛЯ

МИНТОРГ ПЫТАЕТСЯ ОБУЗДАТЬ АППЕТИТЫ ПРОДАВЦОВ

БелаПАН

Министерство торговли установило предельный уровень оптовой надбавки к отпускаемой цене на продукцию. Надбавка не должна превышать 25 процентов на продукцию производственно-технического назначения и товары народного потребления. Причем не важно, продаются эти товары или перепродаются внутри республики через снабженческие, оптовые или другие предприятия.

«Оптовая надбавка не может превышать 25 процентов к отпускной цене, сформированной изготовителем в Республике Беларусь, или к цене, сформированной оптовым продавцом, осуществившим ввоз продукции в республику независимо от количества участвующих оптовых продавцов»,-- так написано в только что принятом Министерством торговли дополнении к уже существующему «Положению о порядке формирования и применения цен и тарифов».

СОСЕДИ

УКРАИНА СОЗДАЕТ БАРЬЕРЫ ДЛЯ ИМПОРТНОГО ТАБАКА И АЛКОГОЛЯ

УНИАН -- БелаПАН

Постановлением Кабинета Министров усилен контроль за ввозом в Украину алкогольных напитков и табачных изделий.

Как сообщило БелаПАН украинское информагентство УНИАН со ссылкой на информацию, полученную в правительстве Украины, согласно этому документу условием пропуска через таможенную границу Украины этих групп товаров является представление таможне в пункте пропуска на границе Украины копии платежного поручения, завизированного таможней по месту государственной регистрации субъекта предпринимательской деятельности, на общую сумму обязательных платежей в госбюджет (пошлина, акцизный сбор, налог на добавленную стоимость).

Указанные средства должны быть перечислены на депозитные счета таможен по месту регистрации субъекта предпринимательской деятельности.

РЫНОК ЗЕМЛИ И ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ

«КУПІЦЬ ЗЯМЛЮ, ПРЫДБАЦЬ СВОЙ КУТ...»

Виктор ДЕМИДОВ

Разные государства весьма по-разному подходят к вопросу частной собственности на землю. В странах с развитой экономикой земля давно стала полноценным рыночным товаром, но преимущественно «для внутреннего пользования». Богатые страны не создают лишних трудностей в вопросах покупки и продажи земли для собственных граждан, но стараются не продавать землю иностранцам. По этому пути пошли и многие страны бывшего социалистического лагеря: Польша, Чехия, Венгрия, страны Балтии.

В то же время ряд развивающихся, да и достаточно развитых стран успешно используют продажу земли иностранцам для привлечения в экономику колоссальных средств. Ведь, например, иностранное предприятие, приобретая в собственность землю и строя на ней завод, сначала платит непосредственно в казну (за землю), а затем инвестирует большие средства в экономику страны (строя завод) и создает рабочие места. Таким образом, разумные руководители страны одним выстрелом убивают сразу двух зайцев.

А есть еще и государства, руководство которых вместо того, чтобы стрелять зайцев, старается отогнать их подальше. К таким странам, увы, относится и наше многострадальное Отечество.

По сравнению с другими европейскими странами Беларусь хорошо обеспечена землей. Количество земли, приходящейся в среднем на одного жителя, у нас, к примеру, больше, чем в Бельгии, в 7,5 раза; Великобританию мы превосходим по этому показателю в 6,5 раза; Германию -- в 4 раза; Польшу, Чехию, Венгрию, Румынию, Болгарию -- в 2,5 раза.

Процесс реституции (т.е. возвращения собственности) оказался у нас невозможен. А ведь он мог фактически сформировать рынок, особенно в Западной Беларуси. Нечто подобное уже произошло в Латвии и Эстонии.

А пока в соответствии с законом о праве собственности на землю РБ в частную собственность поступило немногим более 50 тыс. гектаров земли, около 60% которой -- приусадебные участки. Если вспомнить, что площадь всех земель страны превышает 20 млн. га, становится очевидным, что закрепление в частную собственность фактического малого семейного землепользования слабо продвинуло Беларусь в направлении создания земельного рынка.

ЗАКОНЫ ЕСТЬ, НО ЭТО КАК-ТО НЕЗАМЕТНО

До 1991 года согласно действовавшему в то время Земельному кодексу существовал лишь режим землепользования различных субъектов земельных отношений. Введенный в действие с 1 января 1991 года Кодекс о земле, являющийся основным нормативным документом, регулирующим земельные отношения в Беларуси, впервые предусмотрел, помимо землепользования, и режим землевладения. Окончательно право владения землей закрепил Закон «О праве собственности на землю», введенный в действие с 1 сентября 1993 года. Он определил две формы собственности на землю -- государственную и частную. Впервые появился и своеобразный суррогат собственности -- пожизненное наследуемое владение землей (для частных лиц) и постоянное владение (для юридических лиц).

Все земли, за исключением переданных в частную собственность, находятся в собственности государства. Действующее земельное законодательство устанавливает, что земли, находящиеся в госсобственности, помимо отчуждения в частную собственность, передаются Советами депутатов в соответствии с их компетенцией во владение или пользование. Владение является более широким понятием и отличается от пользования по субъектам, которым предоставляется земля, их правомочиям по отношению к полученным земельным участкам, срокам, а также целям предоставления земли.

Различают пожизненное наследуемое владение землей и постоянное владение. В пожизненное наследуемое владение земля предоставляется гражданам для ведения крестьянского хозяйства, ведения личного подсобного хозяйства, строительства и обслуживания жилого дома, садоводства и животноводства, дачного строительства, традиционных народных промыслов, в случае получения по наследству или приобретения жилого дома. Возникает, правда, вопрос: почему дом может быть частной собственностью, а земля, на которой он стоит, -- нет?

В постоянное владение земля предоставляется колхозам, совхозам, другим государственным, кооперативным, общественным предприятиям, учреждениям и организациям, религиозным организациям для ведения сельского и лесного хозяйства.

Кстати, в пользование земля передается и гражданам, и юридическим лицам для тех же целей. Пользование землей может быть постоянным или временным. Согласно статье 9 Кодекса о земле постоянным признается пользование землей без заранее установленного срока. Временное пользование (такое только у нас могут изобрести -- и не владение, и не аренда!) различается в зависимости от сроков предоставления земельных участков: краткосрочное (до 3 лет) и долгосрочное (от 3 до 10 лет). Правда, Закон «О праве собственности на землю» увеличил этот срок для иностранных инвесторов до 99 лет.

Одним из видов временного пользования землей является ее аренда, то есть основанное на договоре срочное возмездное пользование землей. В соответствии со статьей 28 Кодекса о земле во временное пользование на условиях аренды земля предоставляется гражданам РБ, колхозам, совхозам и другим государственным, кооперативным, общественным предприятиям, учреждениям и организациям, совместным предприятиям, международным объединениям и организациям с участием белорусских и иностранных юридических лиц, а также иностранным государствам, международным организациям, иностранным юридическим и физическим лицам. Арендодателями являются местные Советы депутатов в пределах своей компетенции. Правда, последний тезис вызывает сомнение, особенно если вспомнить, как сравнительно недавно Верховный Совет долго и бурно обсуждал: отдать ли кусок пустыря под Минском для строительства завода компании «Кока-Кола».

Интересно, что закон запрещает приобретение в собственность земли белорусским юридическим лицам, но разрешает то же самое иностранным, правда, с дозволения парламента.

РЫНОК ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Рынок земельных участков -- самый, пожалуй, слаборазвитый сектор рынка недвижимости Беларуси. При существующем законодательстве иного трудно было бы ожидать. Участки земли в пределах 50 километров от Минска предлагаются по цене $300 - 700. Правда, реальные суммы сделок обычно составляют $150 - 400. Но действительно хороший участок, особенно в уже сформировавшемся престижном коттеджном поселке или на берегу озера может стоить до $4.000. Подведенные коммуникации резко удорожают земельный участок, порой в 3-5 раз.

В городах, особенно в Минске, стоимость пригодных (для застройки) участков колеблется от нескольких тысяч до нескольких десятков тысяч долларов (если есть все необходимые для застройки разрешения). Характерно, что агентства по торговле недвижимостью землей практически не интересуются. При существующих мизерных ценах и редких сделках заработать на торговле землей невозможно.

КАК СТАТЬ ЗЕМЛЕВЛАДЕЛЬЦЕМ

Получить в собственность участок земли -- заветная мечта многих граждан. Интересно, что если еще пять лет назад 90% желающих обзавестись землей собирались использовать свой участок для банального огородничества, то теперь желающих заняться выращиванием картошки гораздо меньше -- около 40%. Остальные хотели бы построить на участке полноценный дом или перепродать землю с выгодой.

Получить землю сейчас сравнительно несложно, но дадут ее вам совсем немного, да и то под конкретные нужды.

ЗЕМЛЯ -- ЗАЛОГ ИНВЕСТИЦИЙ

Как показала многолетняя практика, привлечение иностранных инвестиций практически невозможно без четкого определения прав собственности на землю. Нередки случаи, когда иностранцы отказывались от строительства заводов, гостиниц и даже жилых домов только из-за того, что не были уверены в полноте своих прав собственника на построенное.

У инвестора возникает вполне логичный вопрос: *«Ну, хорошо, построю я сейчас на принадлежащей вашему государству земле пятизвездочную гостиницу, а через три года чиновники решат использовать эту землю для чего-то другого... Что тогда будет? Отберут здание или просто заставят платить арендную плату по своему разумению?»* Возражать трудно. Особенно после знаменитых «экспроприаций» Ивана Титенкова. По мнению президента Белорусской гильдии специалистов по недвижимости Николая Трифонова, для привлечения инвестиций необходимо ввести право собственности на землю для юридических лиц. В крайнем случае -- возможность приобретать в собственность участки, на которых расположены строения.

СТОЛИЦА И ЕЕ ЗЕМЛИ

Городская земля используется сейчас крайне нерационально. Прежде всего -- из-за отсутствия рынка земли. Городской бюджет имеет от владения землей только 1% поступлений, тогда как налоги с населения составляют 27% его доходной части.

Между тем наибольшим спросом земельные участки всегда пользуются именно в столице. Так что, продавая даже небольшие участки земли (а большие никто и не просит), Мингорисполком мог бы изрядно пополнить казну, а впоследствии регулярно взимать с собственников земельный налог. Если подсчитать возможные суммы денежных поступлений, то становится понятно, почему Борис Ельцин прямым указом ввел в России право собственности на землю, невзирая на протестующие вопли Думы. Бюджет-то пополнять не Дума будет.

По мнению нового председателя Комитета по архитектуре, градостроительству и землеустройству Мингорисполкома, известного архитектора Александра Чадовича, реформа земельной собственности нужна для нормализации процесса градостроительства, особенно в Минске.

Установление реальной цены на землю и ее свободная продажа приведут к эволюционным изменениям, адекватным потребностям города. Увеличатся плотность и этажность застройки, промышленные предприятия начнут перебираться из центра на окраины, а их место займут магазины, гостиницы, бизнес-центры. Покупка земли по реальной цене сделает ненужными практикуемые сейчас горисполкомом сборы на создание инфраструктуры. Будет значительно ограничена экспансия города на прилегающие территории, вызывающая крайне негативную реакцию сельских землепользователей. Невозможным станет самовольный захват участков и строительство коттеджей или других объектов. Ведь пока есть надежда, что удастся договориться «с кем надо», и нужное решение по отводу участка все же будет принято, есть смысл строить особняки даже в водоохранной зоне. Если же останется единственный путь -- покупка земли по реальной стоимости -- то жить, допустим, в городском парке, выплачивая заодно соответствующие налоги, не захотят даже миллионеры.

VOX POPULI -- VOX...?

Как известно, одним из основных вопросов осеннего президентского референдума станет вопрос о частной собственности на землю. Правда, пока не совсем понятно, что последует за народным ответом. Если народ проголосует за частную собственность на землю, то известный своим отношением к земельной реформе президент может просто заявить, что соответствующий закон уже существует, *и хватит с вас.*

А если против? Отменят закон, принятый Верховным Советом? Отберут дачные и приусадебные участки, а затем милостиво разрешат ими пользоваться? В любом случае, новый земельно-территориальный кодекс, проект которого сейчас лежит в Верховном Совете, останется лишь набором благих пожеланий.

Справка БДГ.

В соответствии с Законом «О праве частной собственности на землю» от 16.06.93г. в частной собственности могут находиться земельные участки, приобретенные для ведения личного подсобного хозяйства, строительства и обслуживания жилого дома; садоводства и дачного строительства.

Общая площадь таких участков не должна превышать 0,25 га в сельских населенных пунктах и 0,15 га в городах и поселках городского типа. Лимит площади участков для строительства и обслуживания жилого дома определен в 0,15 га в городах и 0,25 га в сельской местности. Для дачного строительства и садоводства предоставляется участок 0,1 га.

Для получения земли в частную собственность надо написать заявление в Совет народных депутатов по месту нахождения участка. В заявлении указывается общая площадь всех земельных участков, находящихся во владении гражданина, цель, для которой они были предоставлены, а также площадь земельных участков, которые он желает получить (в том числе по льготной цене).

Участок потребуют сначала оплатить. Правда, по обоснованной просьбе Совет может отсрочить внесение платы (или ее части) на два года. Цена земли «плавающая» и устанавливается Кабинетом Министров РБ исходя из качества и месторасположения.

Граждане, имеющие земельные участки, предоставленные им до 16 июня 1993 года для ведения личного подсобного хозяйства, строительства и обслуживания жилого дома, садоводства и дачного строительства, приобретают один из этих участков по льготной цене, которая равна пятикратной ставке земельного налога, уплачиваемого за эту землю на момент выкупа. При наличии документов, на основании которых можно определить точные размеры испрашиваемого участка (строительный паспорт, паспорт домовладения и др.), соответствующий Совет принимает решение о передаче участка, цене его предоставления, размере платы и сроке ее внесения.

В случае, когда такие данные отсутствуют, Совет поручает землеустроительным органам изготовить схематический план. Кроме того, сельские, городские (поселковые) и районные Советы депутатов определяют перечень и границы земель, которые не подлежат передаче в частную собственность. Это, например, земли, подвергшиеся радиоактивному загрязнению в зонах эвакуации и первоочередного отселения; территории заповедников, памятников природы и архитектуры, оздоровительного, рекреационного и историко-культурного назначения, лесного и водного фондов; сенокосы, пастбища и др. угодья населенных пунктов, используемые для общих нужд населения; служебные семейные наделы и т.д.

Законом предусмотрен и вариант замены земельных участков, расположенных на малоценных, заболоченных, удаленных от населенных пунктов и других территориях на более удобные. Вариант-то предусмотрен, но «качать права» насчет плохой земли, как показывает практика, бесполезно. Стоимость составления и выдачи госактов на землю – 0,1 минимальной зарплаты.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПЕРЕКОВАТЬ МЕЧИ НА ОРАЛА БЕЗ ЖЕРТВ НЕ УДАЛОСЬ

Отдел промышленности «БДГ»

Политическое и военное противостояние между СССР и Западом обеспечивало и Советскому Союзу, и западным странам стабильное и надежное функционирование предприятий ВПК. В числе белорусских заводов, работавших на союзную «оборонку», выделялось Белорусское оптико-механическое объединение (БелОМО).

Законспирированное секретное БелОМО было известно массовому мирному потребителю в основном по продукции вилейского завода (фотоаппараты «Зенит», «Эликон» -- 25% от производства в СССР), завода «Диапроектор» в Рогачеве (диапроекционная техника -- 50%), а также по некоторым видам медицинской техники, товаров народного потребления и др.

Определяющими направлениями работы объединения, которое до 1991 года являлось одним из наиболее мощных производителей оптических приборов в бывшем СССР, было производство космической, кинофототеодолитной и фотограмметрической техники, а также прицелов для танков, боевых машин пехоты, стрелкового оружия. На эти направления приходилось более 70% всего объема производства.

С приходом перестройки и с окончанием «холодной войны» ситуация в отрасли изменилась. В начале 90-х годов оказалось, что в Беларуси существует предприятие, не уступающее по уровню производства и занятости (более 20 тыс. работающих) известным промышленным гигантам страны. Но вместе с известностью БелОМО получило и множество экономических проблем. Плюс ко всему -- проблемы большинства конверсионных предприятий, заключающиеся в специфике продукции, главными потребителями которой являются бюджетные сферы.

Генеральный директор объединения Вячеслав Бурский отмечает: *«Процесс конверсии мы в основном пережили, но потеряли за это время очень и очень много»*. Во-первых, более чем на 1/3 сократилась численность работающих, резко уменьшилась наукоемкость продукции, а технически сложная продукция остается невостребованной.

Начала падать квалификация персонала, коллектив стал «стареть».

В цепочке «наука--технология--производство» образовались провалы из-за отсутствия молодых специалистов и рабочих: вместе со старыми кадрами уходит и их практический профессиональный опыт. Болезненные процессы, связанные с конверсией и с общей экономической ситуацией, продолжаются до сих пор.

Начать рушить то, что создавалось долгие годы, над чем трудились специалисты всего СССР, было тяжело. Это был вынужденный шаг -- предприятия аналогичного профиля в Западной Европе в большинстве своем дотируются бюджетом через государственные заказы. БелОМО же сегодня не имеет ни одного заказа от государства, являясь при этом государственным предприятием.

Г-н Бурский вполне справедливо опасается, что отсутствие госзаказов на технически сложную продукцию и естественное стремление предприятия к самосохранению приведут к примитивизации продукции. Это может нанести непоправимый урон уникальным технологиям, научному, инженерному и кадровому потенциалу. И главное, что этот процесс может принять необратимый характер в связи со старением кадров. *«Несомненно, что экономическая ситуация в Беларуси изменится к лучшему, но уже не будет самого главного -- квалифицированных инженеров и рабочих»*,-- считает директор объединения. Кроме того, отказ от производства технически сложной продукции, ее упрощение негативно сказывается не только на научном и технологическом потенциале предприятия, но и на экономических показателях.

В то же время, решая конверсионные проблемы, объединение осваивает новые для себя направления. Это и медицинская техника, и компрессоры для промышленных холодильных установок, и комплектующие для автотракторостроения, и целый ряд технически сложных ТНП, и многое другое.

Однако низкая платежеспособность белорусских предприятий, для которых предназначена эта продукция, недостаток бюджетных средств, снижение покупательной способности населения -- все это осложняет освоение новых видов деятельности.

Кроме того, неравные начальные условия для белорусских и российских товаропроизводителей, которые вызваны разницей в стоимости энергоносителей (особенно тепла), материальных ресурсов, налогах, приводят к ценовым ножницам, уменьшающим конкурентоспособность отечественной продукции на этом рынке.

Существуют и проблемы с обеспечением юридических и финансовых гарантий в области взаимных поставок.

В числе основных мер, принятие которых обеспечит выживание и дальнейший подъем объединения, г-н Бурский называет следующие:

1. Реструктурирование предприятия с созданием условий для личной заинтересованности каждого работающего в конечном результате труда. Переход к более гибким структурным производственным образованиям, их акционирование и последующее преобразование в холдинговые компании.

2. Резкое увеличение объемов экспорта как за счет готовых изделий, так и за счет создания совместных предприятий и совместных производств с западными партнерами. В качестве приоритетного остается российский рынок.

В 1995 г. объем экспортных поставок в дальнее зарубежье составил 55% продукции, произведенной на объединении. Кроме этого, создано 5 совместных производственных предприятий оптико-механического профиля с фирмами Германии, Италии, США. Сегодня объединение сотрудничает с более чем 18 фирмами в 7 странах.

3. Общее оживление экономики, зависящее от объективных причин государственного уровня.

В сложных экономических условиях объединение ищет и использует любые возможности для сохранения рабочих и специалистов -- носителей уникального технологического опыта. К сожалению, сделать это удается далеко не всегда.

Если на головном предприятии объединения -- Минском механическом заводе им. Вавилова -- заработная плата регулярно выплачивается два раза в месяц и предприятие не имеет задолженностей в бюджет, то на заводе «Зенит» в Вилейке обстановка совершенно иная. Хронически задерживается выплата зарплаты. Кроме того, «Зенит» является должником государства. Как считает г-н Бурский, меры по выходу из кризиса, принимаемые на этом производстве, дадут положительные результаты не ранее конца 1996 -- начала 1997 гг. Немало сложностей и у завода «Диапроектор» в г. Рогачеве.

Тем не менее, по словам г-на Бурского, *на всех предприятиях объединения есть твердая уверенность в том, что положение будет поправляться*. Это, однако, возможно лишь в том случае, если государство проявит больше гибкости, четкости при принятии решений, касающихся промышленности.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

БОЛЬШЕ АУКЦИОНОВ -- МЕНЬШЕ СОЦИАЛИЗМА

Отдел информации «БДГ»

В августе - сентябре при технической помощи Международной финансовой корпорации в стране будет проведена целая серия аукционов малой приватизации -- в Минске, Гомеле, Витебске, Барановичах и Пинске.

x x x

29 августа состоится аукцион по продаже городской коммунальной собственности в Минске. На нем покупателям будут предложены три продовольственных магазина в центральной части города, столовая по ул. Калиновского, кафе «Рябинка» по ул. Кальварийской, здание бывшей прачечной самообслуживания по ул. Чайковского и один объект, который может заинтересовать фермеров -- свиноферма в Минском районе, в д. Курганы.

Особенностью предстоящего аукциона можно считать сравнительно невысокие стартовые цены на столичную недвижимость: 110 - 280 млн. руб. Торги по столовой N 100 начнутся и вовсе с небывало низкой для столичных объектов цены 15 млн. руб.

x x x

3 сентября пройдет двадцатый городской аукцион в Гомеле. На нем будут продаваться 13 лотов: 8 магазинов, 3 парикмахерские, баня и киоск. Городские власти Гомеля стремятся создать максимально благоприятные условия для потенциальных покупателей: при оплате покупки свыше 100 млн. руб. новым собственникам предоставляется возможность рассрочки платежей.

Большинство объектов выставлено на аукцион впервые. Например, единственный государственный специализированный спортивный магазин города «Товары для спорта» с просторным торговым залом и большими подсобными помещениями. Или магазин «Комиссионный» на центральной улице города -- ул. Советской. Это красивое здание с уникальной архитектурой знает почти каждый гомельчанин. Начальная цена магазина -- 350 млн. руб.

Магазин N54 «Продукты» представляет собой отдельное одноэтажное кирпичное здание с широкими стеклянными витринами в одном из престижных районов Гомеля -- на так называемом «Старом аэродроме», прилегающем к центру города.

Небольшой магазин «Ягодка», занимающий половину особняка в старинном стиле, находится недалеко от Черниговского шоссе и популярен у автолюбителей. Кроме всего прочего, у него неожиданно низкая начальная цена -- 20 млн. руб.

Низкие стартовые цены установлены также на приватизируемые парикмахерские. А продовольственные магазины по ул. Ридного, ул. Полукруглой и промтоварный магазин по ул. Хутрянской неоднократно выставлялись на торги, что значительно снизило их начальную цену.

x x x

6 сентября будет дан старт малой приватизации в Витебске и Витебской области. В этот день в 14.00 в зале Витебского горисполкома будет проводится первый открытый аукцион по продаже объектов как городской, так и областной коммунальной собственности. На продажу выставлены два кафе, два магазина, два ателье, парикмахерская, пивбар, здание цеха и фабрики.

Всего 930 тыс. руб. составляет начальная цена парикмахерской по проспекту Победы. Все остальные объекты продаются в собственность, и среди них тоже немало привлекательных. Например, кафе «Отдых» -- отдельное одноэтажное кирпичное здание, расположенное в любимом витебчанами месте отдыха -- в парке Мазурино на берегу Двины. Здесь большая кухня; банкетный зал с камином отличается приятной отделкой; есть складские помещения; площадь земельного участка позволяет оборудовать автостоянку.

Хорошие перспективы начать новый бизнес или расширить сферу своей деятельности появятся у того, кто купит магазин базы «Обувьторг». Это новое сборнометаллическое, построенное по финскому проекту здание с торговой площадью 350 кв. м и огромными складскими помещениями отличается современным дизайном и практически не требует ремонта. Оно расположено по ул. Покровского, в историческом центре города, через который проходят маршруты всех туристических экскурсий.

x x x

13 сентября проводится очередной аукцион в Барановичах. На нем будут продаваться три действующих магазина, четыре здания складов и право аренды земельного участка.

Промтоварный магазин «Мечта» размещается во встроенном в жилой дом просторном помещении с торговой площадью 771 кв. м по ул. Курчатова, в центре города. Покупатель магазина должен будет оплатить его долги, поэтому стартовую цену этого торгового предприятия можно считать символической -- 16 млн. руб.

Повторно, по значительно более низкой начальной цене выставлен на торги магазин «Садогород», расположенный в оживленном месте на Колхозном рынке. По-прежнему привлекательным лотом остается комиссионный магазин «Кирмаш» на Колхозном рынке. Он размещается в отдельном одноэтажном кирпичном здании с торговой площадью 264 кв. м, в хорошем техническом состоянии.

Продаются по отдельности три расположенные рядом здания складов по ул. Загородной площадью от 456 до 550 кв. м. Их стартовые цены сравнительно невысоки -- от 48 до 238 млн. руб.

В соответствии с законодательством на 20% снижена стартовая цена арочного склада площадью 450 кв. м на охраняемой территории по ул. Вильчковского. Торги по нему начнутся с цены 277 млн. руб.

x x x

17 сентября состоится аукцион в Пинске. Городская программа приватизации на 1996 г. отводит аукционам важную роль. Регулярные городские аукционы должны обеспечить быстрые темпы и эффективность малой приватизации в Пинске.

На аукционе 17 сентября будут продаваться три действующих магазина и два кафе, приемный пункт по ремонту обуви и различные здания. Потенциальных покупателей наверняка заинтересуют расположенные в центре города магазин «Хозтовары» по ул. Первомайской с невысокой стартовой ценой 38 млн. 600 тыс. руб., а также кафе «Минутка» по ул. Ленина, продающееся в собственность вместе с помещением, которое находится в хорошем техническом состоянии, с начальной ценой 56 млн. 300 тыс. руб.

Также в центральной части города на ул. Днепровской флотилии и Первомайской расположены продающиеся нежилые здания, часть которых представляет историческую ценность.

x x x

14 августа отдел по управлению государственным имуществом и приватизации Лидского горисполкома провел пятый городской аукцион по продаже коммунальной собственности в Лиде. Было продано три лота. Арочное здание по ул. Чехова куплено в собственность за 330 млн. руб.

Проданы также права аренды помещения магазина на одной из центральных улиц и здания комплекса бытового обслуживания.

x x x

Дополнительную информацию о прошедших и предстоящих аукционах можно получить:

в Лиде -- в отделе по управлению государственной собственностью и приватизации Лидского горисполкома: ул. Советская, 8, ком. 43, тел. (01561) 2-24-35;

в Минске -- в Комитете по управлению государственным имуществом и приватизации Минского горисполкома: пр. Скорины, 8, отдел аукционно-конкурсной продажи и отчуждения, комн. 225, тел. (017) 220-66-24;

в Гомеле -- в отделе приватизации управления коммунальной собственности и приватизации Гомельского горисполкома: ул. Советская, 16, комнаты 19, 20, тел. (0232) 55-87-20 и 55-51-35;

в Витебске -- в горисполкоме: ул. Правды, 38, каб. 59, тел. (0212) 37-22-63, 36-26-89, а также в комитете «Витебскоблимущество»: ул. Правды, 38, каб. 313, тел. (0212) 37-61-00, 37-61-16;

в Барановичах -- в отделе по управлению государственной собственностью и приватизации Барановичского горисполкома: ул. Советская, 79, каб. 215, 219, тел. (01634) 5-36-33, 5-87-29;

в Пинске -- в горисполкоме: ул. Днепровской флотилии, 21, каб. 16, тел. (01653) 5-33-10, 5-37-71.

СИТУАЦИЯ

«ПРОЗРАЧНЫЕ» ТАМОЖЕННЫЕ ГРАНИЦЫ ИСКАЖАЮТ СТАТИСТИКУ

Валентина ЮРИК,
МВЭС, кандидат экономических наук

Статистика внешней торговли Беларуси, как самостоятельного и суверенного государства, ведется с 1992 года. До 1996 года статистический учет внешнеторговых операций производился на предприятиях и в организациях всех форм собственности, осуществляющих экспортно-импортные операции. Оборот внешней торговли определяется и в отношении стран СНГ и стран дальнего зарубежья в целом, и для каждого из государств в отдельности.

Сегодня статистика внешней торговли осуществляет переход на принятые в мировом сообществе стандарты, что позволяет повысить объективность отражения внешнеторговых потоков и унифицировать процедуры ведения статистической отчетности.

Согласно постановлению Кабинета Министров от 21.02.1996 г. N129 «О совершенствовании ведения статистики внешней торговли» начиная с 1996 года торговый баланс Республики Беларусь разрабатывается на основе данных грузовых таможенных деклараций (до 1996 года данные торгового баланса формировались на основе статистических отчетов предприятий). Это означает, что данные об экспортно-импортных торговых операциях с государствами дальнего зарубежья и государствами СНГ, имеющими таможенную границу с Республикой Беларусь, регистрируются по грузовым таможенным декларациям. С основным торговым партнером -- Россией -- статистика внешней торговли продолжает вестись на основе отчетов предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность.

Это постановление призвано способствовать унификации ведения статистики внешней торговли в соответствии с мировыми стандартами. Согласно этим стандартам оценка торговли товарами основывается на таможенной статистике, учитывающей стоимость продукции, декларируемую на таможне импортерами и экспортерами при пересечении границы.

По данным грузовых таможенных деклараций, реальные объемы внешней торговли в январе--мае 1996 года таковы:

46,3% общего объема товарооборота Республики Беларусь приходилось на государства дальнего зарубежья и страны СНГ, имеющие таможенную границу с Беларусью (все страны СНГ, кроме России). Из них на экспорт и импорт приходилось 45,7% и 46,8% соответственно. Данные о торговле с Россией были отражены по статистическим отчетам предприятий.

Таким образом, хотя сегодня по грузовым таможенным декларациям оценивается меньшая половина внешнеторговых потоков, в целом можно говорить об определенном прогрессе в точности статистической оценки внешнеторговых операций со странами, имеющими таможенную границу с Республикой Беларусь.

Приведенные цифры свидетельствуют, что таможенная статистика зафиксировала появление отрицательного сальдо в торговле с государствами дальнего зарубежья уже во втором квартале 1995 года. Министерство статистики и анализа, наоборот, вплоть до конца 1995 года по данным статистических отчетов предприятий регистрировало актив в торговле с этой группой стран.

Естественно, когда с января 1996 года начался переход на новую систему ведения статистики по данным грузовых таможенных деклараций, первые итоги были обескураживающими: они обнажили тщательно скрываемую отчетами предприятий дефицитность торговли с государствами дальнего зарубежья. Отрицательное сальдо января в размере $-198,7 млн., накапливаемое в течение полугода, стало неутешительным отражением экономической действительности. Таким образом, начиная с 1996 года статистика внешней торговли начала более адекватно реагировать на экономическую ситуацию в стране.

Среди основных проблем повышения адекватности определения внешнеторговых потоков -- недостаточная точность оценки показателей внешней торговли с Россией. Это обусловлено отсутствием таможенной границы с этим государством. Ввоз и вывоз товаров между нашими странами осуществляется как крупными субъектами хозяйствования (государственными предприятиями и внешнеторговыми фирмами), так и мелкими фирмами и физическими лицами. При этом первые подпадают под статистическую отчетность Министерства статистики и анализа, а вторые в силу разных причин предоставляют отчетность Минстату не в полном объеме.

По мнению МВЭС, указанное несоответствие приводит к недооценке экспортных потоков в Россию, которые осуществлялись резидентами Беларуси и не нашли отражения в отчетности Министерства статистики и анализа.

Примером может служить ситуация с импортом из Германии. В первом квартале 1996 года при пересечении таможенной границы зарегистрирован ввоз алкогольных напитков на сумму $31,3 млн. (рост по сравнению с объемом всего 1995 года в 3,6 раза). В результате дефицит торговли с Германией за первый квартал увеличился на 24% и составил $132,7 млн.

Поскольку после ввоза указанной продукции в Беларусь значительного увеличения ее реализации на внутреннем рынке не произошло, МВЭС склонно предполагать, что подавляющая часть товара через «прозрачную» таможенную границу последовала в Россию. Указанная операция не была отражена в торговом балансе как реэкспортная, и вследствие этого, по мнению экспертов, реальный дефицит торгового баланса страны несколько меньше официального, зарегистрированного только по факту пересечения германской продукцией таможенной границы с Республикой Беларусь.

Указанную операцию по ввозу алкоголя нельзя назвать товарной (напитки ввозятся в бутылках и на территории Беларуси, если следовать логике здравого смысла, переливаться в другую тару не должны). Следовательно, указанный объем с учетом транспортных и других накладных расходов, связанных с перевозкой и возможным хранением, должен быть отражен в графе экспорта в Россию. Разница между стоимостью товара, декларируемой на границе с Германией и на границе с Россией, должна быть проведена активом по графе «услуги». Ничего подобного пока не происходит. А это приводит не только к неправильному отражению внешнеторговых операций, но и к неточностям в оценке сальдо взаимной торговли с основным (из государств дальнего зарубежья) партнером Беларуси.

Алкогольные напитки -- не единственная товарная позиция, по которой резиденты Беларуси осуществляют реэкспортные операции. Есть еще и автомобили, и пищевая продукция, и одежда, и челночная торговля и т.п.

Отсутствием таможенной границы обеспокоены специалисты и Российской Федерации. Так, Министерство финансов России оценивает общие потери российского бюджета от недополучения налогов и сборов в связи с «прозрачностью» таможенной границы с Беларусью в 1,8 трлн. рублей. Аналогичные потери несет и бюджет Республики Беларусь.

В рамках Европейского союза также отсутствуют государственные границы между некоторыми государствами. Однако для правильной оценки межгосударственной торговли каждая из этих стран имеет так называемую границу «для статистических целей». Кроме того, для минимизации потерь от ошибок и неправильного отражения объемов внешней торговли данные таможенной статистики постоянно сверяются с данными деклараций о доходах, которые заполняются субъектами хозяйствования для налоговой инспекции.

В связи с расширением Таможенного союза вопросы оценки внешнеторговых потоков должны отслеживаться и обсуждаться предельно внимательно. Недооценка объемов внешней торговли, связанная с отсутствием таможенных границ, как показывает и опыт европейских стран, ведет к неверному отражению экспортно-импортных операций, недопоступлениям в республиканский бюджет и неправильному отражению объемов внешнеторговых операций со странами--внешнеторговыми партнерами Беларуси.

Внешняя торговля Республики Беларусь в 1995 году (таможенная статистика с досчетом России и отчетность предприятий)

	Новая статистика		Старая статистика	
	1 кв.	2 кв.	1 кв.	2 кв.
Внешнеторговый оборот	2084,6	2532,1	1804,6	2095,6
экспорт	938,9	1126,1	837,6	986,2
импорт	1145,7	1406,0	967,0	1109,4
сальдо	-206,8	-279,9	-129,4	-123,2
в том числе государства дальнего зарубежья	763,8	998,9	587,6	807,1
экспорт	401,2	479,0	353,4	435,1
импорт	362,6	519,9	234,2	372,0
сальдо	38,6	-40,9	119,2	63,1

СТАТИСТИКА

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ ЗА ПОЛГОДА: ДЕФИЦИТ ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ

Отдел внешней торговли «БДГ»

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь за январь--июнь текущего года сложился в размере $6 млрд. Товарооборот со странами СНГ составил $4 млрд., в том числе с Россией -- $3,2 млрд., со странами дальнего зарубежья -- $2 млрд. Удельный вес товарооборота по кварталам в общем объеме товарооборота за шесть месяцев т.г. составил соответственно 49,1% и 50,9%.

Общий объем экспорта за январь--июнь т.г. составил $2549,1 млн., в том числе экспорт в страны СНГ -- $1731,9 млн., из них в Россию -- $1360,7 млн., в государства дальнего зарубежья -- $817,2 млн.

Удельный вес объемов экспорта по кварталам т.г. в объеме экспорта шести месяцев составил соответственно: общий объем -- 47,7% и 52,3%; в страны СНГ -- 47,5% и 52,5%; в Россию -- 49,2% и 50,8%; в страны дальнего зарубежья --- 48,1% и 51,9%.

Общий объем импорта за январь--июнь т.г. составил $3420,6 млн., в том числе импорт из стран СНГ -- $2226,8 млн., в частности, из России -- $1804,7 млн., из государств дальнего зарубежья -- $1193,8 млн.

Удельный вес объемов импорта по кварталам в объеме импорта шести месяцев т.г. составил соответственно: общий объем -- 50,2% и 49,8%; из стран СНГ -- 48,7% и 51,3%; из России -- 49,5% и 50,5%; из стран дальнего зарубежья -- 52,7% и 47,3%.

Сальдо внешней торговли за январь--июнь текущего года оставалось отрицательным, достигло $-871,5 млн. и складывалось из дефицитных сальдо первого и второго кварталов в размере соответственно $-498,5 млн. и $-373 млн. (57,2% и 42,8% общего объема дефицита). По сравнению с первым кварталом т.г. дефицит второго квартала сократился на 25,2%.

Согласно анализу, проведенному экспертами отдела платежного и торгового баланса МВЭС, дефицит внешней торговли за январь--июнь 1996 года формировался под влиянием дефицита торгового баланса со странами СНГ, равного -$494,9 млн. (в том числе с Россией -$444,0 млн.), и дефицита внешней торговли со странами дальнего зарубежья в размере -$376,6 млн. По кварталам дефицитное сальдо сложилось в следующих размерах: для стран СНГ соответственно -$261,8 и -$233,1 млн. (по сравнению с первым кварталом т.г. дефицит второго квартала сократился на 11%), из них по России: -$225,6 и -$218,4 млн. (во втором квартале дефицит сократился на 3,2%); для государств дальнего зарубежья -$236,7 и -$139,9 млн. (во втором квартале т.г. по сравнению с первым дефицит сократился на 40,9%).

НОВОСТИ

ПРОЦЕДУРА ЗАТЯНУЛАСЬ...

Отдел внешней торговли «БДГ»

Несколько затянулась внутригосударственная процедура ратификации Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Республикой Беларусь и государствами--членами Европейского союза, подписанного 6 марта 1995 года в Брюсселе.

Для вступления в силу этого основополагающего политико-экономического договора необходима ратификация документа парламентами всех стран--участниц ЕС. Сегодня в поддержку договора высказалась лишь треть государств--членов ЕС: Дания, Испания, Ирландия, Великобритания, Швеция. Остальные, видимо, откладывают рассмотрение соглашения до лучших времен.

ВСТУПИЛ В СИЛУ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ДОГОВОР С ГЕРМАНИЕЙ

Отдел внешней торговли «БДГ»

23 августа в Министерстве иностранных дел Беларуси состоялся обмен ратификационными грамотами с германской стороной.

Данная процедура -- одна из последних, необходимых для вступления в силу межправительственного договора о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций, подписанного 2 апреля 1993 года в Бонне. Таким образом, Германия стала шестой страной, заключившей с Беларусью подобный двусторонний договор. Всего Беларусь подписала 19 инвестиционных соглашений, 13 из которых ратифицированы Верховным Советом страны в одностороннем порядке.

БЕЛАРУСЬ-ЯПОНИЯ: ПОКА ГОВОРИМ ЛИШЬ О БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ

Отдел внешней торговли «БДГ»

23-24 августа Минск посетила делегация японского Движения в помощь Чернобылю, в составе которой находились студенты, инженеры, журналисты, домохозяйки, врачи.

Благотворительная организация, созданная в Японии после взрыва реактора на Чернобыльской АЭС, призвана содействовать скорейшей ликвидации последствий ядерной катастрофы. С помощью сторонников движения в Беларусь уже поставлялась гуманитарная помощь, а в спортивно-оздоровительном комплексе «Стайки» открыт лечебно-оздоровительный пансионат «Кюсю на Свислочи».

Визит преследовал главным образом ознакомительные цели. Делегация была принята в Министерстве по чрезвычайным ситуациям, где обсуждалась возможность строительства под Минском санаторно-курортной базы.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ

ЛЬГОТЫ КАК ЗЕРКАЛО БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Сейчас, пожалуй, уже всем очевидно, что выполнение подготовленного правительством и утвержденного парламентом бюджета более чем проблематично. Пусть не главной, но одной из весьма существенных причин этого стала политика правительства по предоставлению различного рода льгот отдельным субъектам хозяйствования. По поручению Верховного Совета Контрольной палатой проведена проверка законности и обоснованности предоставления такого рода льгот за прошлый -- начало нынешнего года. Отчет по итогам этой проверки предоставлен Контрольной палатой руководству парламента.

КОГО ХОЧУ -- ПОМИЛУЮ, КОГО ХОЧУ -- КАЗНЮ

Проверкой было выявлено, что в течение 1995 года Кабинет Министров издал 119 распоряжений, касающихся льготирования предприятий. Они предусматривают снижение ставки налога на добавленную стоимость и ставок акцизов, предоставление отсрочки в погашении задолженности по платежам в бюджет, освобождение от пени за несвоевременную уплату налогов и приостановление взыскания бюджетных платежей. При этом более половины подобных распоряжений Кабинет Министров издал, превышая свои полномочия. В частности, это касается освобождения от НДС и налога на прибыль ПО «Горизонт», отсрочек по налогам, предоставленных минскому заводу «Электроника», снижения ставок акцизов на продукцию ОАО «Ковры Бреста» и белорусского шинного комбината «Белшина».

Существенные льготы в прошлом году получили предприятия, занимающиеся производством и продажей алкогольных напитков. В частности, в октябре 1995 года от уплаты НДС, акцизов и таможенных пошлин на ввозимые на территорию Беларуси 750 тысяч дал этилового спирта и 100 тысяч дал винного спирта освобождены предприятия «Белпищепром» и «Минсккрахмалпром». Только по последнему предприятию общая сумма неперечисленных в бюджет средств составила более BLR100 млрд.

Льготы по различным видам налогов предоставлялись автопредприятию Управления делами президента и Службе безопасности президента. В начале 1995 года списана бюджетная задолженность ремонтно-строительного предприятия Управления делами президента на сумму BLR140 млн.

В принципе предоставляя льготы производителям Беларуси, Кабинет Министров преследовал достаточно благие цели. Сейчас налоги и различные неналоговые платежи составляют более 40% стоимости продукции белорусских предприятий. Очевидно, что зачастую это делает белорусскую продукцию неконкурентоспособной как на внешнем, так и на внутреннем рынке. Естественно, чтобы предотвратить всеобщий обвал в экономике, правительство вынуждено поддержать хотя бы отдельные предприятия. Прежде всего это касается гигантов белорусской промышленности.

Поэтому налоговые льготы часто предоставлялись производителям в связи с невозможностью сбыта их продукции в пределах Беларуси из-за высокой стоимости. Так, в апреле прошлого года на 21 пункт снижена ставка акцизов для продукции предприятия «Белшина»; на месяц предоставлена отсрочка по НДС, налогу на прибыль, чрезвычайному налогу и налогу на недвижимость минскому заводу «Электроника». По аналогичным причинам предоставлены льготы лидскому заводу «Оптик», АО «Орша», пинскому заводу «Камертон» и заводу «Неман». Кроме того, в ряде случаев налоговые льготы предоставлялись для пополнения оборотных средств предприятий.

Разрешая такого рода отсрочки, правительство фактически признало непосильность нынешней налоговой нагрузки для белорусских товаропроизводителей. Тем не менее вместо радикального изменения налогового законодательства Кабинет Министров предпочел пойти по пути точечного предоставления налоговых льгот отдельным предприятиям. Как отмечается в заключении Контрольной палаты, *«практика освобождения отдельных субъектов хозяйствования от уплаты налогов или снижения для них ставок налогов на определенный срок стала в последнее время системой, в результате чего для отдельных предприятий создаются более выгодные экономические условия в сравнении с другими аналогичными товаропроизводителями»*. Разделив предприятия на «белые» и «черные», правительство неограниченно поддерживает первых и практически никак не помогает вторым.

Обращает на себя внимание и то, что для многих предприятий получение льгот по различным видам налогов стало нормой хозяйственной деятельности. Так, в 1995 году комбинату «Белшина» и АО «Ковры Бреста» льготы предоставлялись четыре раза. Трижды налоговые льготы предоставлялись минскому ПО вычислительной техники и стеклозаводу «Неман». Одновременно с льготами, дозволенными Кабинетом Министров, многие предприятия пользовались и льготами, полученными по решению Главной государственной налоговой инспекции и таможенных органов. В частности, в 1995 году было издано 8 распоряжений Кабинета Министров, в соответствии с которыми Минскому автомобильному заводу разрешалось использовать полученные средства на выплату заработной платы--взыскание бюджетных платежей с этого предприятия было приостановлено. В то же время ГНИ предоставила автозаводу отсрочку на три месяца по уплате пени на сумму в BLR9600 млн. Отсрочка платежа на сумму BLR585 млн. была разрешена МАЗу таможенными органами. Аналогичная ситуация наблюдается с АО «Ковры Бреста» и некоторыми другими предприятиями Беларуси.

НАЛОГИ И ЗАРПЛАТА НЕСОВМЕСТИМЫ

В начале прошлого года принято постановление Кабинета Министров, устанавливающее очередность платежей для предприятий Беларуси. В соответствии с ним заработная плата в перечне платежей была поставлена на четвертое место после налоговых выплат и плат за энергоносители. Фактически именно с этого времени задержки с выплатой заработной платы стали привычным явлением на подавляющем большинстве предприятий страны. Тем не менее вводя столь строгую норму, правительство не забывало предоставлять возможность для маневра избранным предприятиям.

Только в прошлом году Минский автомобильный завод 8 раз получал право использовать полученные денежные средства на выплату заработной платы. Неоднократно аналогичные льготы предоставлялись Минскому тракторному заводу, Минскому заводу автоматических линий и Минскому подшипниковому заводу. Специалисты Контрольной палаты отмечают: *«Отсрочки погашения задолженности по платежам в бюджет являлись, по сути, формой предоставления налогового кредита. В соответствии с условиями предоставления такого рода кредитов налогоплательщики должны уплачивать в бюджет проценты в размере одной второй действующей учетной ставки Национального банка на день погашения суммы кредита. В данном случае налогоплательщики никакой платы за временное пользование бюджетными средствами не вносили»*.

ЛЬГОТЫ КАК СТИМУЛ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПАРАЗИТИРОВАНИЯ

Естественно, что в большинстве случаев такое льготирование заканчивалось бюджетным недопоступлением. В заключении Контрольной палаты, направленном на имя руководства парламента, подчеркивается, что *«механизм восполнения недопоступающих в бюджет сумм»* Кабинетом Министров не определялся. В результате недопоступление бюджетных доходов только по 30 промышленным предприятиям в прошлом году составило около BLR200 млрд. В том числе: НДС -- BLR 15,5 млрд., акцизы -- более BLR 100 млрд., пеня -- около BLR 35 млрд., таможенная пошлина -- более BLR 30 млрд. Предоставленные правительством льготы составляют значительную долю недополученных бюджетных доходов и в 1996 году.

При этом в большинстве случаев эти послабления не привели к улучшению финансового состояния предприятий. Так, в июне 1995 года на 28 пунктов снижена ставка акциза на продукцию ОАО «Витебские ковры», реализованную за пределами Беларуси. Общая сумма льготы составила более BLR 1,5 млрд. Несмотря на это, остатки готовой продукции на складе предприятия увеличились на два с лишним миллиарда рублей. В 8,5 раза после предоставления льготы на сумму в BLR 3125 млн. возросла задолженность перед бюджетом у ПО «Гомсельмаш».

Получив льготы, многие предприятия не выполнили распоряжения о предоставлении расчета полученного экономического эффекта. В то же время, льготируя отдельные субъекты хозяйствования, правительство не определяло направления целевого использования этих льгот. Как выявила проверка, на 12 предприятиях Беларуси дополнительно полученные доходы направлялись на увеличение общей массы прибыли. Среди этих предприятий: «Белшина», ОАО «Ковры Бреста», АО «Минский часовой завод». На отдельных постоянно пользующихся льготами предприятиях, в том числе «Белшина» и стеклозавод «Неман», ежемесячно повышалась средняя заработная плата.

Непосильность налогового бремени на фоне углубления финансового кризиса предприятий привела к тому, что практика льготирования в 1996 году еще более расширилась. Только за первый квартал текущего года Кабинет Министров издал 76 распоряжений о предоставлении налоговых льгот. 55 из них изданы правительством с превышением своих полномочий. Так, освобождено от уплаты НДС за ввоз компьютерной техники товарищество с ограниченной ответственностью «Крафтвей компьютерс». Льготы по таможенным пошлинам и НДС получило совместное предприятие «БелШкода».

В общем, можно с уверенностью утверждать, что широко используемая правительством практика точечной поддержки предприятий потерпела крах. Лишаясь существенной части бюджетных доходов, правительство в то же время не в состоянии реально помочь даже льготируемым производствам. В большинстве случаев дополнительно полученные средства самым бездарным образом «проедаются», не улучшая финансового положения предприятий.

Не разработав целостную концепцию экономического развития, не определив приоритетные производства, власть отдала право льготирования на откуп государственным чиновникам разных рангов. Политика предоставления льгот при этом выглядит как некие шарахания из стороны в сторону, не имеющие в большинстве случаев ни малейшего отношения к экономической целесообразности и интересам государства. Фактически правительство оказалось в тупике и сейчас вынуждено предоставлять все новые льготы, уменьшая тем самым и без того весьма скудные доходы государственного бюджета.

Тем не менее власть не склонна идти на сколько-нибудь существенное изменение налогового законодательства. Вместо того, чтобы признать непосильность налогового бремени и пойти на уменьшение налогов, правительство предпочитает действовать по шариковскому принципу «все отобрать и поделить».

ГЕРМАНИЯ

НЕМЕЦКИЙ ВОДОРАЗДЕЛ

Вскоре после объединения двух Германий в 1991 году канцлер Гельмут Коль конфиденциально поведал промышленникам свою мечту о процветающих восточных землях. Однако сегодня премьер-министр восточной земли Заксен-Анхальт Райнхард Хеппнер придерживается мнения, что между богатым западом и бедным востоком Германии существует перманентное неравенство.

«Основной проблемой является малая производительная мощность экономики Восточной Германии»,-- считает г-н Пауль Крюгер, представитель парламентской группы Христианско-демократического союза. -- *Выпуск продукции в новых землях составляет лишь около 2 / 3 потребления. В 1995 году производственная брешь достигла DM220 млрд»*.

В течение шести лет, прошедших после объединения, Западная Германия перечислила Восточной почти DM700 млрд. Но несмотря на это, индустриальная база последней остается значительно более слабой. Чтобы компенсировать недостаток промышленной мощности, правительство земли Саксония проигнорировало мнение Европейской комиссии и предоставило крупнейшему немецкому автопроизводителю «Volkswagen» DM421 млн. непредусмотренной помощи для завершения строительства двух автомобильных заводов.

«Мы намерены предоставить субсидии компании «Volkswagen», -- заявил один из официальных представителей этой земли, добавив при этом, что перспектива роста безработицы реальна не только для Саксонии, но и для всей Восточной Германии.

Официальный уровень безработицы составляет здесь 15%, что на 50% выше средненационального. Более того, 7-8% рабочей силы не попали в разряд безработных благодаря правительственной программе создания рабочих мест. Ее Бонн намерен постепенно свернуть к концу этого столетия.

В первом квартале текущего года внутренний валовый продукт Восточной Германии уменьшился на 2,5%. В целом по стране он снизился на 0,5%. «DIW» -- институт экономических исследований (Берлин) -- прогнозирует, что экономический рост в восточных землях в будущем году может составить лишь 1%, что ниже предсказываемых 1,5% для Германии в целом.

Г-н Удо Людвиг из Института экономических исследований в Галле считает, что все проблемы этого региона заключаются в чрезмерной зависимости его экономики от строительной отрасли. Доля промышленного производства выглядит здесь ничтожной по сравнению с показателями Германии в целом, где вместе с производством энергии она формирует около 30% ВВП. *«На долю строительной отрасли (в Восточной Германии) приходится около 17,5% ВВП, в то время как в среднем по стране этот показатель равен примерно 5%. Доля же промышленности составляет здесь лишь 18%. Это весьма угрожающее соотношение»*,-- утверждает г-н Людвиг.

Путешествие по традиционно промышленным регионам Восточной Германии к югу и юго-западу от Берлина подтверждает этот дисбаланс. Современные малые и средние фабрики, встречающиеся повсеместно вдоль автотрасс Западной Германии, отсутствуют на всем пути из Галле к земле Заксен-Анхальт, через старую промышленную столицу Саксонии Хемниц в Шварцхайде на земле Бранденбург.

Здесь, правда, встречаются новые крупные электростанции и химические заводы, например, предприятие «BASF» в Шварцхайде. Однако их совсем немного и они зачастую расположены в непосредственной близости от заброшенных старых фабрик -- памятников коммунистических времен.

Крупномасштабные инвестиции, стимулируемые специальными налоговыми скидками, направляются на строительство новых или модернизацию старых офисов, возведение крупных загородных торговых центров. Однако снижение затрат на инфраструктуру, сокращение инвестиций в жилищное строительство и необычайно суровая зима нанесли в этом году ощутимый удар по строительной отрасли Восточной Германии. Резко увеличилось количество банкротств мелких компаний, возникших на волне строительного бума. В Саксонии число фактов банкротства возросло в прошлом году на 46%, в соседней земле Бранденбург с января по май -- на треть по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Причем 90% несостоятельных компаний были основаны после объединения двух Германий.

Хотя восточные земли еще многие годы будут получать финансовую помощь от Западной Германии, ее объемы, вероятно, снизятся. Одна из основных причин -- стремление правительства уменьшить бюджетный дефицит Германии перед ее вступлением в Европейский валютный союз.

Тем не менее среди многих восточных немцев и их лидеров преобладают оптимистичные настроения.

«Проблемы востока Германии вполне разрешимы,-- считает г-н Клаус Шухт, министр экономики земли Заксен-Анхальт,-- *однако мы должны запастись терпением. Хотя мы и говорим, что преодолели уже полпути в восстановлении Восточной Германии, вторая половина может потребовать значительно большего времени»*.

Последний отчет Боннского министерства экономики констатирует, что большая часть промышленности Восточной Германии по-прежнему неконкурентоспособна. Наиболее явными симптомами этого являются низкая производительность, трудности с реализацией продукции и финансовые проблемы.

Крупномасштабная реструктуризация и модернизация не привели к ожидаемому повышению доходности. Объемы инвестиций здесь по-прежнему отстают от Западной Германии: основной капитал восточного региона, по некоторым оценкам, составляет DM750 млрд., что в пересчете на душу населения вдвое ниже, чем в западном.

Как правило, производители Восточной Германии испытывают серьезные трудности в увеличении своей доли на рынках, за исключением собственного региона. По мнению специалистов, многие восточно-немецкие продукты не соответствуют современным требованиям качества.

Financial Times.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

СПОСОБНА ЛИ «СЛАВНЕФТЬ» РЕКОНСТРУИРОВАТЬ МОЗЫРСКИЙ НПЗ

Алексей ЖУКОВ

И в Соединенных Штатах Америки, и в Европе сегодня наблюдается глобальное сокращение нефтеперерабатывающих заводов. По данным Oil & Gas Journal, в 1995 году закрыто 11 нефтеперерабатывающих предприятий. И если до недавнего времени списание мощностей приходилось на относительно небольшие компании, то в нынешнем году к ним присоединятся ведущие фирмы мира. Среди крупнейших концернов одним из первых о 30%-ном сокращении мощностей по нефтепереработке заявил «Бритиш Петролеум».

По свидетельству аналитиков компании «Мобил», рынок нефтепродуктов в глобальном масштабе перенасыщен. Для его стабилизации потребуется сокращение производства почти на 12 млн. тонн в год. Благоприятными сегодня остаются прогнозы роста потребления нефтепродуктов лищь для Азиатско-Тихоокеанского региона и Южной Америки.

Каковы перспективы российского рынка нефтепродуктов в свете наблюдающегося общемирового сокращения их производства?

Оценки положения нефтеперерабатывающей сферы в России в 1995 году показали, что спад производства практически остановлен. Объемы переработки нефти в минувшем году составили 98% от уровня 1994 года. Хотя пока нельзя определенно сказать: действительно ли произошла остановка падения производства или это всего лишь временное явление.

Оценки аналитиков носят крайне противоречивый характер. Наиболее оптимистичный прогноз дает Союз экспортеров энергии. Наблюдатели исходят из того, что сегодня российский рынок нефтепродуктов в значительной мере «сжат» неплатежами. Ожидается, что реанимирование платежеспособного спроса может увеличить потребление нефтепродуктов в 1,5-2 раза. На дальнейшее же развитие нефте-продуктообеспечения должен повлиять рост числа импортируемых автомобилей и развитие в крупных городах частного строительства.

Иного мнения придерживаются зарубежные эксперты, в частности, из Международного энергетического агентства. По их оценке, положение российского нефтяного комплекса сейчас в известной мере аналогично ситуации, характерной 20 лет назад для США и Западной Европы. Резкий рост цен на нефть и последовавший за ним энергетический кризис заставили тогда ведущие западные компании сокращать мощности по нефтепереработке на 15-20%. И только после прохождения нижней точки спада стал возможен некоторый рост. Зарубежные аналитики полагают, что дальнейший рост потребления нефтепродуктов -- далекая перспектива. Аналогичное сокращение мощностей за рубежом заняло в свое время около 8-10 лет.

И даже если прогнозы западных аналитиков слишком пессимистичны, то все же очевидно, что российская нефтеперерабатывающая промышленность сейчас находится в крайне тяжелом положении. Большинство нефтеперерабатывающих предприятий России нуждается в реконструкции. Физический износ оборудования на многих НПЗ составляет почти 85%. Кроме того, необходима модернизация производства, поскольку глубина переработки нефти в России в среднем находится на уровне 65%, тогда как в промышленно развитых странах она достигает 85-90%. Программа реконструкции нефтеперерабатывающих предприятий осуществляется с большими трудностями и отставанием от запланированных сроков. Причина этого -- отсутствие надежного инвестирования, которое возможно только при условии стабилизации макроэкономической и политической ситуации. Собственные средства предприятий, направляемые на реконструкцию, также сильно ограничены из-за жесткого налогового пресса. Общий инвестиционный дефицит нефтяной промышленности России сегодня превышает $100 млрд.

Нефтеперерабатывающим заводам России не хватает средств на закупку сырья, в результате чего значительная часть мощностей простаивает. Производство бензина возросло в 1995 году на 10%, производство же остальных нефтепродуктов продолжает неуклонно снижаться. Нефтепереработчики вынуждены кредитовать потребителей ряда территорий. Долги нефтепереработчиков в 1994 году составили почти RUR 7 трлн. Дебиторская задолженность нефтепереработчикам была на RUR 1 трлн. меньше. Такая ситуация вызвана повышением цен на нефть и нефтепродукты (в себестоимости нефтепродуктов сырье занимает 80-85%).

И вот в таких условиях российско-белорусская компания «СЛАВНЕФТЬ» претендует на передачу ей контрольного пакета акций Мозырского НПЗ. Возникает вопрос: каково положение самой «СЛАВНЕФТИ» на российском рынке?

По добыче нефти эта компания находится в середине рейтинга крупнейших нефтяных компаний России. Ее балансовые запасы нефти оцениваются в 300 млн.тонн (обеспеченность добычи почти на 25 лет). По сравнению с другими компаниями эти показатели не слишком высоки. Присоединенные недавно компании нефтепереработки и сбыта находятся далеко не в лучшем положении. Мощности «Ярославнефтеоргсинтеза» (17,9 млн.тонн в год) загружены менее чем на половину.

Компания традиционно является экспортером нефти за рубеж. Хотя в последнее время из-за введения валютного коридора эффективность ее работы на зарубежных рынках несколько снизилась. В текущем году «СЛАВНЕФТЬ» планирует перейти от экспорта нефти к экспорту нефтепродуктов. Для этого ей потребуются модернизация нефтеперерабатывающих предприятий и привлечение новых инвестиций. Приблизительно 60% из них составят кредиты. Партнерами «СЛАВНЕФТИ» в организации одной из кредитных линий выступают японская корпорация «Мицуи» и «Эксимбанк» Японии. Принять участие в проектах по модернизации нефтеперерабатывающих предприятий намерены и германские инвесторы -- компания «Лурги» и «Дрезденер банк». Ожидается, что в результате этого экономическое положение компании стабилизируется.

Основной проблемой «СЛАВНЕФТИ» остается развитие ресурсной базы. Однако в конце 1995 года «Мегионнефтегаз» выиграл тендер на месторождение в Красноярском крае (Куюмбинское месторождение и Терско-Камовсий нефтегазоносный блок с запасами 946,8 и 655,7 млн.тонн). Хотя Терско-Камовский блок разрабатывается совместно с «Восточной нефтяной компанией», можно ожидать, что инвестиционная привлекательность «СЛАВНЕФТИ» возрастет.

Тем не менее пока «СЛАВНЕФТЬ» не выглядит компанией, способной внести реальные средства, необходимые для модернизации производства Мозырского НПЗ.

ПАРТНЕРСТВО

БЕЛОРУССКИЕ ПРИЦЕЛЫ ДЛЯ ШВЕДСКОЙ АРМИИ

Отдел информации «БДГ»

В бывшем СССР одним из крупнейших производителей точной оптико-механической продукции, которая в большинстве своем предназначалась для ВПК, было Белорусское оптико-механическое объединение (БелОМО). Сегодня БелОМО стремится закрепиться на мировом рынке.

Реализация внешнеэкономической программы осуществляется путем создания СП, продажи лицензий, поставок комплектации потребителям. Если в 1992 году объем экспорта составил всего 1,5%, то в 1995 году -- уже 55%. На головном предприятии объединения -- заводе им. Вавилова -- объем экспорта вырос в прошлом году до 69% от всей реализованной продукции.

Кроме традиционных рынков стран СНГ (и в первую очередь России), в последнее время в сферу внимания БелОМО попали Болгария, Германия, Италия, Словакия, Франция, Чехия и другие страны.

В середине 1995 года шведское правительство объявило тендер на разработку и поставку лазерных прицелов для шведского корпуса группы войск Объединенных Наций. В тендере приняли участие 7 фирм: три американских, немецкая, израильская, шведская и БелОМО.

В течение второй половины 1995 года на ЦКБ-«Пеленг» разрабатывались белорусские образцы. По итогам испытаний, проводившихся в стране-заказчике, они были признаны лучшими.

Шведское правительство предложило БелОМО составить контракт на поставку в течение 1996 года 700 прицелов. Сегодня на объединении ведется подготовка к производству первой части заказа.

Размер поставок прицелов в следующем году будет уточнен шведской стороной после подведения итогов реализации заказа на 1996 год. Предполагается, что в 1997 году БелОМО выпустит от 700 до 1000 прицелов. По условиям контракта, всего белорусская сторона должна поставить шведской армии 6 тыс. лазерных прицелов.

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ

НЕ ОЧЕНЬ ОБЩИЙ, НЕ СОВСЕМ РЫНОК

Мэтью КАМИНСКИ, Шандер ТЕНЕШ (Financial Times)

Замкнутая советская экономика являлась общим рынком в высокой степени. Ее распад на 15 обособленных частей сопровождался большими потерями, а попытки некоторых независимых сейчас государств склеить эти «куски» воедино сталкиваются с серьезными трудностями.

Как известно, в прошлом году Россией, Казахстаном и Беларусью создан Таможенный союз. В марте этого года к нему присоединился Кыргызстан. Страны-участницы дали слово постепенно устранить барьеры на импорт и экспорт, координировать экономическую политику и работать над созданием единой валюты.

Другие бывшие республики СССР пока размышляют, стоит ли присоединяться к союзу. Сокращение торговли между этими странами составило в прошлом году 26%.

Центрально-европейские и Прибалтийские государства сумели изменить вектор своей внешней торговли, что в конечном итоге способствовало их обусловленному экспортом промышленному росту. Экс-советские страны добились на этом поприще значительно меньших успехов. Таможенный союз является свидетельством того, что некоторые пост-советские правительства полны желания смягчить негативное воздействие на свои тесно сращенные экономики, используя для этого иные средства.

Богатый нефтью Казахстан особенно ратовал за подписание данного соглашения. С момента создания Таможенного союза его торговля с Россией увеличилась на 50%.

Другим энтузиастом была Беларусь. Местные крупные промышленные гиганты видят свое будущее в возвращении российских поставщиков и рынков сбыта. Однако президент Беларуси в прошлом месяце обвинил Россию в невыполнении обязательств, предусмотренных Таможенным союзом, и в том, что она не списала белорусскую задолженность по газу, несмотря на то, что ее войска базируются в Беларуси.

В отличие от Беларуси, которая уповает на братские чувства и просит милостыню, Казахстан предпочитает играть собственную политическую игру. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в начале этого года выразил горячую поддержку политики Бориса Ельцина и соглашения с Россией по строительству нового нефтепровода, который помог бы освоить богатые природные ресурсы Казахстана. С другой стороны, Казахстан в одностороннем порядке снизил единые высокие пошлины на импорт автомобилей, мебели и продукции машиностроения,-- т.е. на ввоз продукции именно тех отраслей, которые Москва хотела бы защитить.

В результате этого широкий перечень товаров был исключен из свободной беспошлинной торговли. *«Жизнь показала, что порой очень нелегко сбалансировать интересы всех стран»*,-- считает заместитель председателя таможенного комитета Казахстана г-н Рустем Куватов.

Другие страны с недоверием относятся к российским начинаниям. Когда Латвия, Литва и Эстония отказались присоединиться к СНГ, им пришлось пережить серьезные экономические и торговые трудности. Но вскоре все они смогли восстановить. Эти три государства (особенно Эстония) после осуществления рыночных реформ быстро сумели найти новые рынки в близлежащих североевропейских и центральноевропейских странах.

Хотя Украина добилась меньших успехов в переориентации торговли, она также не ищет выгод в Таможенном союзе. Украинское руководство считает, что этот союз превращает более бедные страны-участницы в поставщиков дешевого сырья для России и создает благоприятные условия на их рынках для российских промышленных товаров. Заключенное между Россией и Украиной соглашение о свободной торговле, по мнению заместителя украинского министра иностранных дел г-на Антона Бутейко, *«к сожалению, не работает»*, потому что российская сторона исключила из беспошлинной торговли 168 наименований товаров.

Многочисленные препятствия делают работу Таможенного союза практически невозможной. Даже увеличение объемов торговли вызвано, скорее, ростом спроса и некоторым экономическим подъемом в России.

Россия уже имеет положительный торговый баланс благодаря экспорту энергоносителей на Запад. Она все меньше и меньше зависит от экс-советских рынков. Доля торговли России со странами-членами СНГ, по данным голландского инвестиционного банка ING BARINGS, упала в прошлом году до 14% в сравнении с почти 50% в течение четырех предыдущих лет. И это одно из объяснений отсутствия энтузиазма у стран СНГ по поводу перспектив создания нового общего рынка на российских условиях.

Экспорт и ВВП некоторых экс-советских государств (ежегодные изменения с 1992 по 1994 год в %)

	Экспорт в экс-советские государства	Экспорт в другие страны мира	Общий экспорт	ВВП
Беларусь	-33,3	-0,4	-30,7	-15,4
Эстония	-38,4	73,7	-5,1	-0,5
Казахстан	-22,2	-5,6	-20,1	-19,2
Кыргызстан	-33,6	21,0	-30,2	-20,8
Россия	-33,2	6,3	-18,0	-10,7
Украина	-24,9	-12,0	-22,4	-18,7
Узбекистан	-13,6	2,4	-10,6	-3,2

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

КТО НА БИРЖЕ ВСЕХ ГЛАВНЕЕ?

Дмитрий МАШАРА

Углубление кризиса государственной политики валютного регулирования и курсообразования в Беларуси, помимо ужесточения административных мер, повлекло и обостренное внимание государства к деятельности валютной биржи. Руководство страны связало банкротство своей политики в этой области с организацией торгов на МВБ и спекулятивными действиями коммерческих банков-участников.

Открытые «военные» действия против биржи исполнительная власть начала 28 февраля, когда президент Лукашенко подписал указ N88 «Об освобождении В.Г.Бирюка от должности генерального директора ЗАО «МВБ». Далее, 9 и 13 апреля увидели свет указ N139 «О преобразовании ЗАО «МВБ» и указ N147 «О назначении Н.А.Белова генеральным директором МВБ».

О правовых аспектах данных актов говорилось достаточно. Подчеркнем лишь, что они вступают в противоречие с законами «Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью», «О предприятиях», «О собственности», а также превышают полномочия главы государства, определенные Законом «О Президенте». Правда, непосредственные исполнители так же легко преступить закон не пожелали.

Что же изменилось в работе МВБ? Обилие нормативных документов, принятых с начала года, привело лишь к административной путанице. Формально обязанности генерального директора МВБ одновременно исполняют пять человек: избранный собранием акционеров Владимир Бирюк, назначенный указом президента Николай Белов, уполномоченный распоряжением Нацбанка и приказом по МВБ Александр Вербицкий, уполномоченный приказом по МВБ Валерьян Яблонский и назначенный приказом Нацбанка по согласованию с президентом Олег Сапунов. Реально же обязанности руководителя по-прежнему исполнял Владимир Бирюк. Изменения коснулись только его зарплаты, которую он перестал получать.

Не изменилось и участие Нацбанка в контроле над биржевыми торгами и в установлении спроса и предложения на валютные ресурсы. Его роль и так была более чем доминирующей. Определенное разнообразие в деятельность биржи вносила работа ликвидационной комиссии, состав которой периодически менялся. Но результат -- а вернее, его отсутствие -- оставался неизменным.

Чтобы из первых уст услышать о сегодняшнем состоянии дел на валютной бирже, о предпосылках последних решений ее руководства, корреспондент «БДГ» обратился к Владимиру БИРЮКУ.

-- Кто сегодня реально руководит деятельностью биржи?

-- Как известно, формально существуют пять руководителей биржи. Самое неразумное, что все эти люди уполномочены различными ведомствами. Поэтому из-за чьих-то непродуманных решений вполне могла возникнуть непредвиденная ситуация. Чтобы избежать этого, в течение полугода с момента выхода указа президента о моем освобождении от занимаемой должности я остаюсь генеральным директором биржи. Остальные руководители участвуют в изучении проблем и вопросов, связанных с деятельностью биржи. Но документы подписывают только уполномоченные мной лица. В случае, если эти действия станет осуществлять кто-либо другой, они будут расценены как противозаконные.

-- Кто сегодня подписывает результаты валютных торгов?

-- Уполномоченный моим приказом человек. Сегодня его подпись является единственно верной.

-- В приказе сказано, что ежемесячные убытки биржи составляют BLR4 млрд. На чем основано данное утверждение?

-- В соответствии с распоряжением Нацбанка мы были вынуждены аккумулировать находящиеся в обороте собственные средства МВБ. Сейчас эти средства находятся на счету и не приносят доход, хотя известно, что капитал должен быть в движении. Нельзя забывать, что эти средства подвержены и инфляции.

Кроме того, остановлена реализация нескольких инвестиционных проектов. Все ощутимее становятся потери в объемах торгов. Среда перестала быть привлекательной для их участников, которые вынуждены работать на бирже не столько по собственной воле, сколько в силу необходимости.

Зарегулированный и заадминистрированный биржевой рынок при отсутствии рынка внебиржевого вынуждает инвесторов искать применение своим капиталам в другом месте. А Беларусь соответственно теряет на оттоке капитала.

-- В приказе говорится об угрозе признания недействительными результатов торгов и совершаемых сделок. С чем это связано?

-- Ежедневные объемы сделок на бирже огромны, и если документ подписывает лицо, не уполномоченное законом, то данная сделка может и должна быть признана незаконной. В таких ситуациях первых лиц не может быть несколько, и множественность первых подписей исключается.

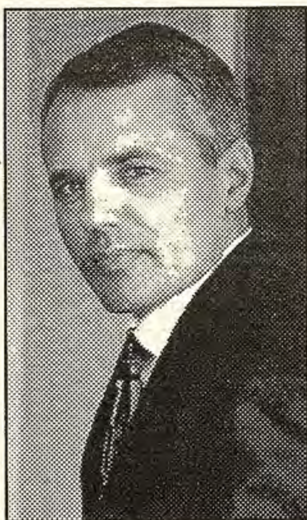
-- Были ли случаи незаконного изъятия имущества биржи?

-- Полгода неустойчивого состояния показали, что самым уязвимым является «know-how». Программные продукты, которые являлись собственностью разработчиков биржи, безвозвратно уходят. Авторские права сейчас практически не защищены, и это влечет самые большие потери. Материальная часть более контролируема. Возможность ее утраты не столь реальна, хотя и такие прецеденты не исключены.

Кроме того, с биржи начался отток высококвалифицированных специалистов. На подготовку новой смены потребуется время. И этот урон не менее ощутим.

-- Вопрос правомерности действий государства по отношению к бирже остается открытым уже полгода. Почему Вами избран именно такой путь разрешения проблем МВБ и именно этот момент?

-- Я не мог реагировать иначе, поскольку три моих письма президенту так и остались без ответа. Таков же результат обращений в Кабинет Министров, Администрацию президента и Национальный банк. Три указа президента и несколько распоряжений Нацбанка не выполняются. Это действительно серьезно. Причина несогласованности достаточно глубока и кроется в деятельности всей банковской системы и органов государственного управления.



Конечно, компромисс может быть найден, но только в том случае, если будет учтена позиция всех сторон. Эту проблему необходимо решить корректно. Биржа -- это непрерывный технологический процесс. Ее работа не может быть остановлена. Поэтому для ее передачи нужны особые условия, которые должны быть скрупулезно оговорены.

То, что приказ появился именно сейчас, вызвано тем, что в последнее время особенно велика вероятность разрыва биржи по элементам и по направлениям. Существует прямая угроза ее целостности. Различные ведомства пытаются получить какую-то часть биржевой структуры, а этого мы допустить не можем.

В ближайшее время акционеры биржи соберутся для принятия промежуточного решения. Наши предложения стоят на страже интересов государства.

-- Является ли решение предпринять подобные действия лично Вашим или этот шаг инициирован всеми акционерами?

-- Данный шаг продуман и согласован. Но сегодня наши акционеры не могут выработать открытого решения по объективным причинам. Каждый из них находится под влиянием всевозможных проверок и откровенного прессинга. У них нарушены планы собственного развития и существует масса проблем. Поэтому проблема МВБ для них вторична.

-- Вы расцениваете свой приказ именно как приказ, или это, скорее, предложение, направленное исполнительной власти?

-- Данный документ не может рассматриваться иначе как приказ. В случае его невыполнения я волен поступать со своими сотрудниками в соответствии со своими полномочиями. В приказе нет ничего, что отлично бы его от других ведомственных документов. Главный упор в нем сделан на то, что первое лицо организации сегодня остается первым.

-- Каких ответных шагов исполнительной власти, по Вашему мнению, следует опасаться в ближайшее время?

-- Конечно, данный шаг не может не повлечь ответных действий со стороны органов государственной власти. Но я осознавал возможность последствий. Тем не менее я не хотел бы стать оппозицией власти. Я хочу остаться в рядах патриотов, которые пытаются что-то реально делать для Беларуси.

-- Как реагируют финансовые круги России на происходящие вокруг МВБ события?

-- 30 июля я был приглашен в качестве наблюдателя на Ассоциацию российских бирж, где присутствовали и представители государственных органов. На встрече выражалось сочувствие белорусским финансовым кругам, так как деятельность МВБ практически парализована и мы не можем принимать участия в интеграционных процессах.

Сегодня Россия объединила все свои биржи в глобальный рынок. Актуальным стало создание электронных мостов с Беларусью, Украиной, Казахстаном и другими государствами. Равноудаленным местом, которое являлось бы опорным пунктом для обращения капитала, могла бы стать МВБ. Все это время на бирже работали над организацией такой инфраструктуры. Россияне не могут понять наших подвижек по реформированию биржи как государственного предприятия в то время, когда на государственном уровне задекларированы намерения об унификации законодательств двух стран.

В России 8 валютных бирж работают в форме ЗАО и прекрасно находят общий язык с государством. Руководство страны свободно изыскивает методы для управления и контроля за их деятельностью. Подобным образом характеризуют ситуацию и официальные лица России.

Приведу пример, доказывающий, что биржа является очень чувствительным рыночным инструментом, способным помочь просчитать возможность краха того или иного финансового института. За три месяца до кризиса «Тверьуниверсалбанка» МВБ официально предупредила своих клиентов о возможных проблемах. После этого в наш адрес последовали обвинения со стороны руководства и «Тверьуниверсалбанка», и даже Нацбанка РБ. Но, как показала практика, мы оказались правы.

Как и следовало ожидать, появление приказа 19 августа вызвало незамедлительную реакцию исполнительной власти. 20 августа на МВБ появилась новая ликвидационная комиссия. 22 августа в средствах массовой информации прошло сообщение о том, что Нацбанк по согласованию с президентом назначил директором МВБ Олега Сапунова. О неподготовленности и поспешности принятия данного документа свидетельствует следующее. Указом N147 президент назначил на должность генерального директора МВБ Николая Белова. Сообщений об отмене данного решения не было. Кроме того, приказом Нацбанка N147-а от 26 июля Олег Сапунов уже был назначен директором МВБ. Если информационное сообщение в конце августа не является запоздалой реакцией, то не совсем понятен смысл подобного дублирования.

На 27 августа назначено заседание Ассоциации белорусских банков, где будет рассматриваться вопрос о статусе МВБ. Не исключена возможность давления власти на акционеров МВБ в лице коммерческих банков. Поэтому вполне возможно, что на заседании будет принято абсурдное решение об отказе их от своих долей в акционерном обществе. Примечательно то, что банки, смирившиеся в данном вопросе с откровенным государственным произволом, заведомо проигрывают и в будущем. Никто не гарантирует, что в случае какой-нибудь «высшей» необходимости и остроты момента участь МВБ не постигнет их самих.

Если здравый смысл возобладает и конструктивное решение по выходу из кризиса будет выработано совместно, то возможно, что будет проведен тендер на замещение вакантной должности генерального директора МВБ. Учитывая, что эта специальность требует специфичных навыков и большого практического опыта, при соблюдении правил конкурсного отбора претендентов больше всего шансов имеет ее прежний генеральный директор.

А пока Владимир Бирюк, который принимал участие в строительстве 4 крупнейших бирж России и которому в мае этого года Министерством финансов России вручена медаль «За вклад в развитие российского фондового рынка», вынужден практически в одиночестве противостоять исполнительной власти Беларуси.

РЫНОК БАНКОВСКИХ КРЕДИТОВ

ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ОСТАЛИСЬ ПРЕЖНИМИ

Игорь ВОРОБЬЕВ

Как известно, предоставление кредитов -- основная экономическая функция банков, реализуемая с целью финансирования потребительских и инвестиционных целей фирм, физических лиц и государственных предприятий.

От того, насколько хорошо банки выполняют свои кредитные функции, во многом зависит экономическое положение обслуживаемых ими регионов. Ведь банковские кредиты способствуют появлению новых предприятий и увеличению количества рабочих мест. Однако это предполагает, что необходимые кредитные ресурсы коммерческие банки предоставляют по обоснованным, компетентным образом установленным процентным ставкам.

Текущие тенденции процентных банковских ставок по кредитам в Беларуси в основном совпадают с изменениями процентных ставок по депозитам,-- находясь, конечно, и под воздействием соотношения спроса и предложения на кредитном рынке.

Еще с прошлого года для регулирования рынка банковских кредитов Нацбанком активно используются различные средства как административного, так и рыночного характера. Определенное влияние на процентные ставки по кредитам оказывают учетная ставка Национального банка, ограничения по отдельным кредитным ставкам, операции главного банка на межбанковском кредитном рынке. На размеры валютных ставок в первую очередь влияет государственное регулирование валютного рынка.

Значительных изменений процентных ставок по предоставляемым коммерческими банками рублевым кредитам в первой половине текущего года не произошло. Средний их размер за июнь-июль 1996 года в целом по стране составил 64,6% годовых. Наиболее «дорогую» кредитную политику проводили ЧСБ А.Климова (195,6% годовых), АКБ «Брестскомбанк» (114,2% годовых), АКБ «Минсктранзитбанк» (113,3% годовых). Значительно дешевле предлагали кредитные ресурсы АКБ «РРБ-банк» (43,5% годовых) и АСБ «Беларусбанк» (51,8% годовых).

В отраслевом разрезе средние процентные ставки за рублевые кредиты в июне-июле текущего года наименьшими были для строительства (46,3% годовых). А для коммунального хозяйства и непроизводственных видов обслуживания они составляли 82,6% годовых.

Средние процентные ставки по инвалютным банковским кредитам остались на прежнем уровне и составили в целом по стране (июль-июнь 1996 года) 27,1% годовых. Валютные кредиты с наименьшей (за тот же период) средней процентной ставкой предлагали АКБ «Белинвестбанк» (11,2% годовых), АСБ «Чистьинвестбанк»(15% годовых) и АКБ «РРБ-банк» (15,2% годовых). В то же время у АКБ «Инфобанк» и АКБ «Новоком» они составили 71,2% и 69,7% годовых соответственно. Наиболее дешевыми валютные кредиты, как и рублевые, были для отраслей строительства (16,6% годовых). Для отрасли информационно-вычислительного обслуживания процентная ставка поднялась до 56,8% годовых.

Довольно жесткая депозитная политика, наличие огромной массы наличных денег в обращении привели к снижению доходности коммерческих банков. Об этом свидетельствует уровень маржи (разница между процентными ставками за выдаваемые кредиты и привлекаемые ресурсы). Если в прошлом году в среднем по Беларуси она составляла 44%, в январе-апреле текущего года -- 20%, то в июне-июле 1996 года -- 11,1%.

СРЕДНИЕ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ЗА РУБЛЕВЫЕ КРЕДИТЫ ПО ФОРМАМ СОБСТВЕННОСТИ С 21.06.96 ПО 20.07.96ГГ.

Наименование банка	всего	формы собственности			
		гос.	колл.	частная	прочая (смешан.)
СБ Беларусбанк	41,7	66,3	62,9	13,1	70,9
Белагропромбанк	56,8	53,0	61,8	52,7	79,8
Белпромстройбанк	71,9	73,5	69,6	56,5	78,8
Приорбанк	78,1	79,0	74,5	85,3	88,8
Белбизнесбанк	68,8	73,0	68,3	62,2	61,6
Белвнешэкономбанк	78,4	90,0	79,2	54,1	70,9
Комплекс	82,1	80,0	80,8	83,6	90,2
Поиск	80,8	98,2	75,1	83,0	73,7
Белсвязьбанк	56,6	43,3	66,9	32,0	0,0
Белинвестбанк	69,3	79,1	54,2	93,7	67,2
Минсктранзитбанк	113,1	120,0	113,0	68,2	0,0
Мосбизнесбанк	103,2	0,0	103,2	0,0	0,0
Белбалтия	94,9	0,0	95,0	69,6	0,0
Инфобанк	87,0	114,1	68,5	82,4	95,4
Профбанк	83,4	106,1	89,5	78,3	64,2
Белжелдорбанк	82,1	79,7	83,2	91,5	97,4
Инко	109,4	0,0	82,8	180,0	62,5
Биржевой банк	109,2	103,0	107,3	119,7	110,1
Олимп	84,8	94,4	81,4	88,2	119,9
Чистьинвестбанк	74,6	0,0	72,3	60,7	90,6
Белкоопбанк	85,3	94,0	77,9	89,2	99,2
Народный банк	67,2	53,6	155,3	67,9	130,9
Новоком	54,5	70,5	100,0	36,8	69,4
Абсолютбанк	71,1	96,2	82,1	14,0	0,0
Золотой талер	111,0	0,0	111,0	0,0	0,0
Технобанк	72,4	166,8	69,3	74,3	94,5
Объединенный капитал	84,3	0,0	83,3	91,1	92,1
Джем-банк	85,5	0,0	85,5	0,0	0,0
Брестскомбанк	112,6	105,0	152,7	118,5	104,5
Корпобанк	79,4	0,0	79,5	78,6	-,0
Рассвет	84,2	103,1	81,4	98,9	96,1
РРБ-банк	43,5	0,0	43,5	0,0	0,0
Банк А. Климова	181,4	0,0	121,8	523,1	60,4
Минсккомплексбанк	45,3	71,7	42,0	69,1	37,4
Итого по Беларуси	62,3	63,8	67,4	32,7	79,1

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ВРЕМЯ ПОКУПАТЬ ВАЛЮТУ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По итогам недельных торгов на Межбанковской валютной бирже курс доллара поднялся на 150 пунктов. Прошедшая неделя стала достаточно результативной -- были зарегистрированы большие объемы продаж валюты. По-видимому, стали популярны арбитражные сделки: банки и их клиенты стараются продать белорусские рубли за любую иностранную валюту, а затем уже менять ее на необходимую.

По итогам торгов в пятницу курс белорусского рубля составил 14450 BYB/USD, что на 1,2% выше соответствующего показателя предыдущего периода. Суммарный объем торгов увеличился по сравнению с предыдущей неделей на 27% и составил $23,146 млн. Количество участвующих в торгах банков снизилось до 22-25.

Курс немецкой марки за неделю поднялся на 150 пунктов до уровня 9680 BYB/DM. Таким образом, повышение за неделю составило 1,7%. Объем торгов за пять дней составил DM2,75 млн., что на 30% ниже аналогичного показателя предыдущего периода. В биржевых торгах по немецкой марке принимали участие 14-17 банков.

Курс российского рубля поднялся по итогам недели на 3 пункта до уровня 2,70 BYB/RUR, что на 1% выше курса предыдущей недели. Суммарный объем торгов составил 38,7 млрд. RUR -- рост данного показателя на 11%. Произошло и повышение количества участников торгов до 25-28 банков.

Украинский карбованец на прошедшей неделе относительно белорусской валюты остался на месте. Итогом недельных торгов стал курс 0,096 BYB/KRB. За пять торговых сессий было продано 114,75 млрд. KRB. Таким образом, данный показатель за неделю повысился почти вдвое. В торгах принимали участие от 12 до 15 банков.

МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА. Минск.

Дата	Курс торгов	V продаж, млн.ед.	Спрос, млн.ед.	Предложение, млн.ед.	Кол-во банков
USD					
21.08	14400	3,072	4,047	3,072	24
22.08	14400	4,829	4,829	4,829	25
23.08	14450	5,804	6,663	5,804	27
DM					
21.08	9630	0,741	1,564	0,712	16
22.08	9630	0,545	0,545	0,545	14
23.08	9680	0,460	1,213	0,460	17
RUR					
21.08	2,690	6829,9	9393,6	6829,9	27
22.08	2,690	6662,2	6662,2	6662,2	28
23.08	2,700	9896,4	12274,9	9896,4	26
KRB					
21.08	0,094	13265	13265	3164	12
22.08	0,094	25050	25050	14441	15
23.08	0,096	61821	65102	8207	11

СИНДРОМ БУРАТИНО,

или Почему не надо экономить на образовании ребенка

Екатерина ТУЗОВА

...Возвращаешься с работы поздно (опять был тяжелый день) и находишь в доме только своего малыша (какой-то он издерганный в последнее время) и его няню - своенравную особу с подозрительным выражением лица. Нет, с этим срочно надо что-то делать. Малышу явно не хватает общения со сверстниками, да и одна няня не в состоянии заменить несколько специалистов-воспитателей. Но не отдавать же ребенка в обычный детский сад (подобные учреждения, как известно, травмируют детскую психику раз и навсегда). Вот найти бы такое место, где были бы созданы все условия для полноценного развития ребенка и, соответственно, плодотворного бизнеса родителей. Скажем, в полвосьмого утра специальный микроавтобус отвозил бы любимого отпрыска в его детский сад (возможные варианты: начальную школу, среднюю школу - нужное подчеркнуть), где воспитатели и преподаватели - все, как на подбор, отличные специалисты с высшим образованием (а то и с двумя!), авторы собственных педагогических методик, попавшие на эту работу только пройдя тестирование, выдержав собеседование и предъявив рекомендации, будут весь день заниматься не чем-нибудь посторонним, а только твоим ребенком. И не только потому, что ты платишь приличные деньги.

Опыт работы у частной педагогической системы садшкола «Ганна» с экономико-лингвистическим уклоном - четыре года, и вскоре она открывает филиал старшей школы в Швейцарии, на базе одного из «их» университетов.

Изучению иностранных языков в «Ганне» уделяется самое пристальное внимание: английский начинают осваивать с трех лет, со второго же класса начальной школы добавляется еще один язык - французский или немецкий, по выбору.

В классе не более восьми человек, что обеспечивает высокий уровень усвоения материала. Но у каждого ребенка свои индивидуальные склонности и способности, и поэтому после основных общеобразовательных занятий в первой половине дня педагоги после обеда занимаются с учениками индивидуально. Занятия эти - живопись, лепка, компьютерная грамота, иностранный язык, хореография, музыка, в последнее время добавился еще вокал. Для старших ребят обязательны бассейн и посещение спортивных секций: большой теннис и художественная гимнастика для девочек. Детям делают массаж, с ними работает психолог, а с малышами еще и логопед. Такие затраты энергии ребятишкам помогает восстановить пятиразовое питание. Более того, на каждого ребенка заводится медицинская карта, штатный врач диагностирует детей, результатом чего является карточка-рекомендация для родителей.

Свой кругозор дети расширяют, посещая выставки, театры и музеи. Летнее время воспитанники «Ганны» проводят на даче в «Дроздах», а более старшие имеют возможность поехать за границу (с целью языковой практики).

Все праздники и утренники в саду-школе снимаются на видеокамеру. Запечатляются также занятия - впоследствии оператор монтирует видеокассету для каждого ребенка. А несколько раз в месяц преподаватель звонит родителям и беседует с ними о прошедшей неделе их ребенка, рассказывает, что за это время произошло интересного и значительного...

И стоит весь этот полный набор счастливого детства от 280 до 310 USD по курсу Национального банка РБ.

Добавлю лишь еще, что в «Ганне» были замечены и наследники дипломатического корпуса.

Итак, звонить никогда не поздно:2-223-000, 2-334-183, ул. К.Маркса, 40-20.

КОНТАКТЫ

ДИАЛОГ БАНКИРА С ДИПЛОМАТОМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Посол США в Беларуси г-н Яловиц посетил Национальный банк. Разговор дипломата и председателя правления Нацбанка Тамары Винниковой затронул тему преодоления кризиса, в котором находится экономика страны.

Г-н Яловиц отметил, что США хотели бы видеть Беларусь процветающей страной. В первую очередь это зависит от внутренних процессов реформирования экономики. *«Наши бизнесмены заинтересованы в хороших отношениях МВФ с Беларусью. Я знаю, что вы делаете трудные, осторожные шаги. Возможно, чтобы поднять экономику, так и нужно поступать»*,-- заявил посол.

Интересовало г-на Яловица и то, какие от этого медленного движения ожидаются результаты: рыночные или прежние.

Тамара Винникова заверила, что программа Нацбанка по выводу экономики из кризиса, рассчитанная на полтора года, предусматривает рыночные отношения: *«Наша задача -- сформировать сильную банковскую систему. Только определив долговременные цели, можно это осуществить. Именно поэтому мы привлекли к работе экономистов, специалистов «разных симпатий и антипатий», имеющих порой противоположные взгляды на реформы. Тем не менее программа отвечает требованиям времени. Она может стать инструментом консолидации общих усилий по достижению в относительно короткие сроки положительной динамики и темпов развития национальной экономики и финансовой инфраструктуры»*.

Тамара Винникова отметила также доброжелательное отношение президента страны к этой программе.

Достижением главного банка страны г-жа Винникова считает организацию в отдельные дни нормальной работы на бирже. *«Возможно, что в дальнейшем деятельность валютной биржи вообще будет либерализована»*,-- отметила она.

В беседе были затронуты и проблемы белорусской валюты. Г-н Яловиц заверил, что сегодня у Беларуси есть все условия для привлечения капитала. Но в первую очередь сюда идет капитал России, который может потеснить белорусский. А американские бизнесмены хотят видеть белорусский рубль крепкой валютой.

Тамара Винникова пояснила, что сейчас ведутся переговоры о том, чтобы российский рубль оставался для России, белорусский -- для Беларуси, а третья валюта, условно говоря, наднациональная -- для расчетов между сторонами. Правда, есть сторонники того, чтобы более сильной валютой стал российский рубль. Г-жа Винникова заявила, что Нацбанк и правительство были против валютного коридора на второе полугодие: *«У нас нет лишней валюты, чтобы держать курс. Но эксперты президента настояли на принятии этой меры. Сегодня отрицательное сальдо платежного баланса -- $800 млн. В связи с этим мы готовим президенту соответствующие предложения»*.

Говоря о перспективах развития экономики Беларуси на ближайшие три года, Тамара Винникова заверила, что уже к концу нынешнего года правительство удивит своих оппонентов активностью работы и обеспечит быстрое движение вперед.

В заключение беседы г-н Яловиц отметил, что многие американские фирмы желают реализовать свои планы на белорусской земле, но не знают правил игры. Большой интерес у бизнесменов вызвал закон о частной собственности на землю, а также вопросы свободного доступа на рынок, приватизации, прав человека.

Во время визита Тамары Винниковой в Вашингтон американская сторона готова провести консультации по этим и другим вопросам.

ОФИЦИАЛЬНО

СТЕПЕНЬ РИСКА ДЛЯ БАНКОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальный банк внес ряд изменений в действующие Правила регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков от 18.12.95.

Эта мера вызвана необходимостью реализации Основных направлений денежно-кредитной политики на 1996 г. и обеспечения безопасного и ликвидного ведения банковского дела в условиях банковского кризиса. При внесении поправок учитывались неоднократные обращения коммерческих банков по поводу смягчения существующего порядка при учете размеров гарантий и поручительств, выданных под встречные гарантии иностранных первоклассных банков и международных финансовых организаций.

В частности, максимальный размер риска на одного заемщика (К3), включая межбанковский кредит, устанавливается в размере не более 20% собственного капитала банка. Общий объем гарантий и поручительств, выданных банком в погашение обязательств других юридических лиц, не должен превышать 100% собственного капитала. При определении соответствия общего объема гарантий и поручительств 100% собственного капитала в данный объем не включаются гарантии и поручительства, выданные под встречные гарантии иностранных первоклассных банков и международных финансовых организаций.

Что касается коэффициента платежеспособности (К1), то документом предусмотрено изменить степень риска по статье «гарантии и поручительства, выданные банком в погашение обязательств других юридических лиц» на 20%, по статье «межбанковские кредиты просроченные» -- на 100%. Сумма кредитов, выданных юридическим и физическим лицам, для расчета коэффициента платежеспособности коммерческого банка уменьшается на сумму созданного резерва на возможные потери по сомнительным долгам.

Соответственно вносятся изменения и в расчеты по формам NN 2801, 2803, 2809.

ОФИЦИАЛЬНО

РЕЗЕРВ — ВСЕМУ ГОЛОВА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В целях стабилизации функционирования банковской системы и экономики Беларуси, защиты интересов вкладчиков и кредиторов банков правлением Национального банка утверждено положение N775 «О порядке формирования и использования специального резерва на возможные потери по сомнительным долгам».

В соответствии с этим документом коммерческие банки должны создавать резерв (в белорусских рублях) для поддержания ликвидности своих активов. Резерв создается в обязательном порядке по всем активным операциям банка, являющимся кредитными по экономической сущности. В их числе:

-- все виды кредитов юридическим и физическим лицам;
-- лизинг;
-- учет векселей;
-- факторинг;
-- межбанковские кредиты и депозиты;
-- исполненные обязательства по выданным банковским гарантиям и поручительствам.

Резерв, начисленный по группам кредитного риска, не включается в собственный капитал банка.

Кредитная задолженность, числящаяся на балансе банка, в зависимости от способности заемщика вернуть долг, наличия соответствующего и надлежащим образом оформленного реального обеспечения своевременного его возврата, а также длительности просроченной задолженности подразделяется на четыре группы кредитного риска:

1. Стандартные кредиты (все непросроченные кредиты, кредиты пролонгированные в исключительных случаях не более одного раза при условии своевременной выплаты по ним начисленных процентов). Резерв по этой группе не создается.

2. Субстандартные кредиты (обеспеченные кредиты, просроченные до 90 дней). Резерв по этой группе создается в размере 30% от общей суммы задолженности;

3. Проблемные кредиты (недостаточно обеспеченные и необеспеченные кредиты, просроченные до 90 дней; обеспеченные и недостаточно обеспеченные кредиты, просроченные от 91 до 180 дней). Резерв по этой группе создается в размере 50% от общей суммы задолженности;

4. Убыточные кредиты (все кредиты, просроченные более 180 дней). Резерв по этой группе риска создается в размере 100% от общей суммы задолженности.

В зависимости от наличия обеспечения своевременного возврата кредиты подразделяются на:

1. Обеспеченные кредиты -- кредиты, имеющие обеспечение в виде высоколиквидного залога, реализация которого на сумму кредита и процентов по нему в кратчайшие сроки не вызывает у банка сомнений (кредиты под гарантию или залог ценных бумаг правительства Республики Беларусь, Национального банка Республики Беларусь; кредиты под мобилизационные резервы; кредиты на пополнение собственных оборотных средств, выданные за счет ресурсов Национального банка в 1992-1994 гг.; рублевые кредиты под залог депозитов, размещаемых в банках, выдающих кредиты; кредиты под гарантию первоклассных банков).

2. Недостаточно обеспеченные кредиты -- кредиты, имеющие частичное обеспечение в виде высоколиквидного залога (по стоимости менее 100%, но более 70% от размера кредита и процентов по нему).

3. Необеспеченные кредиты -- кредиты, не имеющие обеспечения в виде высоколиквидного залога, либо те, у которых реальная (рыночная) стоимость залога составляет менее 70% от размера кредита и процентов по нему, а способность его реализации сомнительна.

С выходом данного положения утрачивают силу следующие документы:

-- Методические указания о порядке создания специальных резервов на возможные потери по сомнительным долгам от 15.08.94 N377;
-- письмо Национального банка Республики Беларусь от 26.09.94 N06020/285;
-- письмо Национального банка от 12.04.95 N523;
-- письмо Национального банка от 21.07.95 N28011/35;
-- письмо Национального банка от 29.02.96 N28010/69;
-- последний абзац письма Национального банка от 20.03.96 N28012/86.

НОВОСТИ

АТТЕСТАЦИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

21 августа в Национальном банке Республики Беларусь состоялось очередное заседание аттестационной комиссии.

Аттестовывались руководящие работники АКБ «Абсолютбанк», Частного строительного банка А.Климова, АКБ «Белагропромбанк» и ряда областных филиалов АКБ «Белагропромбанк», АКБ «Приорбанк», АКБ «Белбизнесбанк».

По существующей ныне традиции, руководители коммерческих банков, чем-либо не угодившие главному банку страны, тест на профпригодность не проходят. Не аттестован директор Частного банка А. Климова. По результатам тайного голосования не прошли аттестацию также гл. бухгалтер АКБ «Технобанк», один из заместителей директора АКБ «Приорбанк» по Могилевской области, начальник управления АКБ «Белбизнесбанк» по Брестской обл., один из заместителей управляющего АКБ «Белбизнесбанк» по Витебской и Минской областям.

ПОМОГИ СЕБЕ САМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

9 августа Национальный банк Беларуси подписал соглашение с Центральным банком Республики Армения и Центральным банком Туркменистана об организации расчетов.

Этот документ поможет создать условия для свободного движения товаров и услуг, обеспечить бесперебойность платежей на основе взаимной конвертируемости национальных валют и формирование оптимальной системы взаиморасчетов, организовать сбалансированные торгово-экономические отношения.

В соответствии с соглашением все расчеты и платежи за товары и услуги осуществляются между хозяйствующими субъектами (юридическими и физическими лицами) подписавших документ стран по заключенным между ними договорам (контрактам) в их национальных валютах, валютах государств-участников Платежного союза, а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законодательством стран, на территории которых осуществляются расчеты.

Документ не предусматривает ответственности по урегулированию взаимных обязательств уполномоченных банков (банков, получивших генеральную лицензию центральных банков на проведение операций с иностранной валютой) и не гарантирует сбалансированности расчетов по осуществляемым ими операциям.

Курсы валют во взаимных расчетах по отношению друг к другу каждой из сторон устанавливаются самостоятельно.

Срок действия подписанного соглашения считается продленным на каждый последующий год, если ни от одного из участников договора не позднее чем за 3 месяца до истечения срока действия соглашения не поступило предложения о его расторжении.

ФИНАНСОВЫЕ КОМПАНИИ БУДУТ РАБОТАТЬ ПО ПРАВИЛАМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

19 августа правлением Национального банка наконец-то утверждены «Правила регулирования деятельности небанковских финансовых организаций N92».

В целях обеспечения безопасного и ликвидного функционирования небанковских финансовых организаций этот документ определяет ряд обязательных экономических нормативов деятельности таких структур. К ним относятся:

-- минимальный размер уставного фонда;
-- показатели достаточности капитала (не менее 8%);
-- показатели ликвидности баланса (показатель текущей ликвидности (П2) не может быть менее 0,7; показатель общей ликвидности (П3) не может быть менее 1);
-- размер обязательных резервов, размещаемых в Национальном банке Республики Беларусь (5%);
-- максимальный размер привлеченных денежных средств физических лиц (не более 100%).

Регистрация и выдача лицензий на совершение банковских операций действующим финансовым организациям производится Нацбанком с 15 июня по 15 сентября 1996г. Лицензирование осуществляется при условии фактически оплаченного уставного капитала в сумме, эквивалентной не менее ЭКЮ100 тыс. Кроме того, учредители (участники) финансовой организации должны предоставить гарантии доведения уставного фонда до суммы, эквивалентной ЭКЮ250 тыс., к 1 июля 1997г., а к 1.01.98 -- до ЭКЮ500 тыс.

Собственный капитал финансовой организации не может быть меньше зарегистрированного уставного фонда.

Резервный фонд не может быть меньше 15% зарегистрированного уставного фонда.

Право на привлечение средств от физических лиц предоставляется финансовой организации не ранее трех лет со дня получения лицензии Национального банка на осуществление банковских операций, а также при условии ее устойчивого финансового состояния на протяжении этого периода.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СПОСОБНО ЛИ СТРАХОВАНИЕ ОЗДОРОВИТЬ МЕДИЦИНУ?

Дмитрий МАШАРА

В рамках постановления Кабинета Министров N400 «О мерах по развитию страхования и гарантий инвестиций в Республике Беларусь» предусмотрен перечень проектов законов и иных нормативных актов, которые должны выноситься на утверждение в 1995-96гг. Согласно этому плану к октябрю будет подготовлен проект закона «Об обязательном медицинском страховании».

С просьбой поделиться мнением о проблеме введения обязательного медицинского страхования (ОМС) в Беларуси «БДГ» обратилась к директору медицинской страховой компании «Беларосно» Виктору Колодкину, который является одним из разработчиков законопроекта.

-- Система ОМС существует во многих странах мира, три года она действует в России. Вводя подобную систему в Беларуси, нет смысла изобретать что-то новое -- достаточно выбрать лучшее из применяемого в мире. Пожалуй, опыт России может быть наиболее эффективно адаптирован к нашим условиям. Видимо, им и будут руководствоваться разработчики закона «Об обязательном медицинском страховании».

Российский закон определяет структуры, включенные в систему ОМС, и четко регламентирует их деятельность. Органы управления здравоохранения выполняют прежние функции: остаются ответственными за охрану здоровья граждан, профилактические мероприятия, оказание медицинской помощи, обеспечение качества ее оказания,-- в том числе посредством развития материально-технической базы лечебно-профилактических учреждений и подготовки кадрового потенциала.

Система ОМС ответственна за финансирование медицинской помощи застрахованным субъектам, вневедомственный контроль качества ее оказания, защиту прав застрахованных, повышение эффективности использования ресурсов.

В России для функционирования системы ОМС создана специальная структура -- Фонд медицинского страхования. Подразделения фонда действуют на уровне органов исполнительной власти в областях и районах. Фонды медицинского страхования ставят на учет всех юридических лиц, зарегистрированных на подведомственной территории, которые ежемесячно перечисляют 3,6% фонда заработной платы в региональный фонд. Лишь несколько процентов отчисляется в федеральный фонд, который занимается организационно-методической работой. Через страховщиков эти средства перечисляются учреждениям здравоохранения в виде оплаты за конкретно выполненную работу. Для этого страховые организации, занимающиеся медицинским страхованием, заключают договоры с лечебно-профилактическими организациями. Средства на страхование детей и неработающих граждан должны поступать от исполнительных органов. Кстати, в России наибольшие трудности возникают в работе именно с этой категорией источников финансирования.

Хороший опыт в создании системы ОМС имеется в Голландии и Израиле. Правда, хотя схемы деятельности ОМС в этих странах имеют незначительные национальные особенности, в принципе они идентичны российской.

-- Кто, по Вашему мнению, наиболее заинтересован во введении системы ОМС в Беларуси?

-- Существует мнение, что от введения обязательного страхования больше всего выиграют страховые компании. Это верно лишь отчасти. Во всем мире, где осуществляется ОМС, для страховых компаний и фондов медицинского страхования этот вид деятельности считается некоммерческим. Страховые компании будут находиться под строжайшим надзором государства, которое станет контролировать использование денежных средств. Не будет и доровых цен на медицинские услуги -- стоимость их должна быть строго регламентирована. Страховые компании смогут оставить только небольшую часть средств для ведения дела, размер которой будет четко оговорен. Эта сумма предназначена для оплаты труда своих специалистов и привлеченных экспертов, а также расходов, связанных с компьютеризацией учреждений здравоохранения.

-- Чем реформирование в рамках ОМС выгодно для белорусского здравоохранения?

-- Противники реформирования считают, что у нас была очень хорошая система здравоохранения и ломать ее не нужно. Но речь идет не о ломке. Ведь в условиях жесточайшего дефицита средств, выделяемых государством на социальные программы, в ближайшее время невозможно и расширение помощи здравоохранению. Выделяемые средства надо более эффективно расходовать.

Сегодня сохраняется система, при которой финансирование производится не в зависимости от количества больных и качества их обслуживания, а в зависимости от числа штатных сотрудников учреждения. Администраторам от здравоохранения невыгодно допускать на свое поле деятельности страховщиков, которые будут считать потраченные деньги. Вообще, в здравоохранении создана уникальная система: внешнего контроля за качеством обслуживания не осуществляется, это делается в рамках одного ведомства. Мы предлагаем ввести между медицинским учреждением и пациентом посредника в лице страховой компании. Так как она заинтересована в сохранении количества своих клиентов, то будет отстаивать их интересы. Страховщик будет требовать от медицинского учреждения предоставить клиенту полный перечень услуг.

Конечно, противники ОМС не хотят информировать страховые компании о том, как и чем лечился пациент, соответствовало ли лечение существующим параметрам и сколько денег было на него потрачено.

-- Оправдано ли включение в систему ОМС именно страховых компаний?

-- Существует мнение, что при создании системы медицинского страхования участие в ней страховщиков нецелесообразно. Считается достаточным, чтобы фонд медицинского страхования напрямую оплачивал расходы медицинских учреждений. Но каждая структура имеет четко ограниченный круг полномочий и обязанностей, и при отсутствии какого-либо звена система функционировать не сможет. Главная задача фонда -- собрать средства. Опыт России свидетельствует, что фонды медицинского страхования собирают средства более эффективно, чем налоговые службы.

Фонд также должен контролировать использование денег. Деньги транзитом поступают страховой компании для оплаты учреждениям медицинских услуг. Все операции достаточно прозрачны и легко контролируемы. Поэтому отвлечение средств на инвестиционную деятельность невозможно. Нецелевое использование средств чревато для страховщика потерей лицензии.

Можно, конечно, вместо страховой медицины придумать нечто другое. Главное -- необходима служба вневедомственного контроля. Мировой опыт и трехлетняя практика России говорят о том, что именно страховая организация лучше всего справляется с этой задачей. Естественно, денег, направляемых на здравоохранение, больше не станет, но тратиться они будут более эффективно.

Кроме того, в Законе «О внесении изменений и дополнений в Закон «О страховании» определено, что страховщики, которые занимаются страхованием жизни, пенсионным и медицинским страхованием, не имеют права заниматься рисковыми видами страхования.

Страховщик, специализирующийся на медицинском страховании, другим видом деятельности заниматься не будет. А значит, исключено, что у него не окажется средств, чтобы осуществить необходимые выплаты.

-- Наибольшие трудности могут возникнуть не с подготовкой проекта, а с его принятием. Как Вы оцениваете перспективы данного закона?

-- Перспективы весьма туманны. Для того чтобы принять любой закон, нужны движущие силы, отстаивающие его на законодательном уровне. Пока я не знаю ни одного политика, ратующего за страховую медицину. Управленцам от медицины создавать для себя вневедомственный контроль невыгодно. Страховщики, учитывая объемы поступлений от данного вида страхования, могут быть заинтересованы в принятии закона. Но сложное положение самого страхового бизнеса в Беларуси не позволяет убедить парламентариев и исполнительную власть в необходимости подобного реформирования.

Можно предположить, что принятие закона в Верховном Совете будет отложено под предлогом того, что его время еще не настало. Вероятно также, что он будет направлен на доработку.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ВЕСТИ ИЗ МИНГОСИМУЩЕСТВА

Отдел информации «БДГ»

*

Комитет «Минскоблимущество» 14.08.96 рассмотрел материалы, представленные отделом реализации материальных ресурсов Министерства обороны Республики Беларусь, и принял решение N01-2/389 о возможности продажи на конкурсной основе двух зданий хранилища техники и здания командного пункта, расположенных на Минском учебном центре поселка Колодищи.

*

«Гроднооблимущество» заключило договоры-поручения на обмен через отделения АСБ «Беларусбанк» акций открытых акционерных обществ «Картонная фабрика «Ольховка», «Лидсельмаш» и КСМ г.Гродно.

*

В соответствии с указом президента Республики Беларусь от 30.12.95 года N 526 «Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год» «Гомельоблимущество» издало приказ о начале работ по созданию ОАО в процессе приватизации государственной собственности на базе «Автотранспортного предприятия N 26». Аналогичную работу начало «Могилевоблимущество» по «Дорожно-строительному тресту N 3».

*

«Могилевоблимущество» продолжает заключать договоры купли-продажи с руководителями хозяйств, производящих сельскохозяйственную продукцию, на передачу им акций акционерных обществ, созданных в процессе преобразования государственных предприятий, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию, принадлежащих областной коммунальной собственности. Всего заключено с начала года 504 договора.

*

На коллегии «Минскгоримущества» от 16.08.96 приняты решения по приватизации объектов коммунальной собственности:

- магазина N 16 ТПФ «Зорина», аукцион, оценочная стоимость 182.454 млн.руб.;
- прачечной самообслуживания N 24 МСКФ «Чайка», аукцион, 146.5 млн.руб.;
- государственного торгового предприятия «Юнторг», конкурс, 63.162 млн.руб.;
- магазина N 4 ТПФ «Живинка», аукцион, 92 млн.руб.;
- незавершенного строительства «Насосная станция», аукцион, 4483 млн.руб.;
- права аренды здания «Зеленый Луг», аукцион, 315 млн.руб.;
- здания ББО по ул. Притыцкого, отчуждение посольству Российской Федерации, 25,6 млн.руб.;
- нежилого дома N 58 по 4-му Загородному переулку, отчуждение РГПП «Белавтострада», 2,5 млрд.руб.

*

«Мингосимущество» приглашает специализированные инвестиционные фонды принять участие в аукционе по продаже акций государства в капитале акционерных обществ за именные приватизационные чеки «Имущество».

Аукцион начнется 25 сентября 1996 г. в 10-00 по адресу: г. Минск, ул. Мясникова, 39, актовый зал.

Заявления на участие в аукционе принимаются до 18-00 23 сентября 1996 г. по адресу: г.Минск, ул. Мясникова, 39, каб.642, «Мингосимущество».

Перечень акционерных обществ, количество акций, намечаемых к продаже на аукционе, и начальная цена продажи будут опубликованы в газете «Человек и собственность».

Победитель аукциона возмещает затраты на подготовку и проведение аукциона в размере 4% от начальной цены продажи заявленного лота акций, пересчитанного в белорусские рубли по номинальной стоимости чека плюс 5% от превышения цены продажи над начальной.

Получить более подробные сведения о работе предприятий, показателях из проспектов эмиссий можно по адресу: г. Минск, ул. Мясникова, 39, комн.642.

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 августа 1995 г. N456 «О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия) органов, выдающих эти разрешения (лицензии)» «Мингосимуществом» начата работа по выдаче лицензий на организацию и проведение аукционов и конкурсов по продаже имущественных прав (ценные бумаги) и иных объектов государственной собственности.

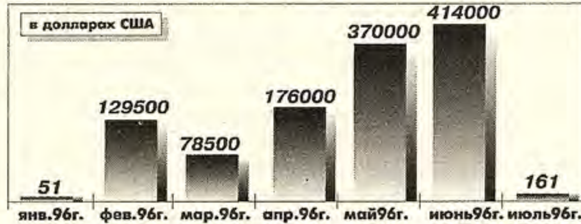
РЫНОК СРОЧНОГО КАПИТАЛА

ГОРДОЕ ОДИНОЧЕСТВО ФЬЮЧЕРСА

Дмитрий МАШАРА

Белорусский финансовый рынок еще молод и не имеет в своем арсенале достаточного количества работающих финансовых инструментов. В условиях жесткого ограничения операций на валютном рынке, переполненности ресурсами рынка МБК и при сравнительно невысокой доходности государственных долговых обязательств субъекты белорусского рынка вынуждены искать источники дохода за рубежом, в первую очередь в России. Предоставить капиталу возможность работать в своем государстве может развитие новых рынков, таких, например, как рынок срочного капитала.

Объемы фьючерсных торгов по месяцам в 1996г.



Выбор инструментов срочного рынка в Беларуси не богат. Только на Белорусской фондовой бирже (БФБ) сегодня организована торговля одной из разновидностей производных ценных бумаг -- валютными фьючерсами. Торги по данному инструменту представлены в двух вариантах: контрактами на индекс безналичного и наличного доллара США. Сегодня в торгах данным инструментом принимают участие только три банка, остальные брокеры представлены в лице финансовых компаний.

В свое время на БФБ было проведено несколько сессий по торговле фьючерсными контрактами на приватизационные чеки и на цену отсечения ГКО. Но ввиду стагнации рынка приватизационных чеков, а также недостаточно рыночного ценообразования на аукционах по размещению ГКО эти инструменты не получили распространения.

Комментируя состояние дел на площадке БФБ, торгующей валютными фьючерсами, начальник расчетной палаты биржи Евгений Пристром пояснил, что во многом срочный рынок зависит от положения дел с долларом на МВБ. В прошлом и в начале этого года, когда доллар был зафиксирован на одной отметке, интереса к фьючерсам практически не было. Ситуация кардинально поменялась весной этого года, когда усилились инфляционные ожидания и был установлен валютный коридор. В этот период наблюдалась значительная активизация фьючерсных торгов на бирже.

В марте, когда биржевой курс безналичного доллара практически оставался на фиксированном значении, на БФБ были введены в обращение фьючерсные контракты на индекс наличного доллара. Индекс рассчитывается по установленной методике и практически соответствует среднему обменному курсу 25 крупнейших банков г.Минска. В тот момент эти контракты представляли достаточно большой интерес для дилеров. Такая ситуация сохранялась до конца июня, т.е. до момента, когда верхняя граница валютного коридора не позволяла курсу доллара продолжать свой рост. И объемы торгов по индексу наличного доллара пошли на убыль.

В июле с установлением новых границ валютного коридора активность участников торгов по наличному и безналичному доллару стала более заметной. Но уже в середине июля, когда стало ясно, что валютный курс по-прежнему не соответствует реальной ситуации на рынке, июньское затишье повторилось.

По мнению Евгения Пристрома, к работе с фьючерсами дилеров могла бы привлечь не игра на курсовой разнице (поскольку рынок недостаточно прогнозируем и риск по таким операциям велик), а возможность хеджировать свои валютные контракты, либо реальная покупка валюты.

Кроме того, котировки срочных контрактов на свободном рынке могут быть своеобразным индикатором будущей цены, в данном случае на доллар. На курсообразование в Беларуси наибольшее влияние оказывают политические события, а не экономические законы. А в условиях, когда биржевой курс перестал соответствовать реальности, данные прогнозы невозможны. *«По мере приближения к верхней планке валютного коридора становится ясно, что банки будут вынуждены выставлять котировки по наличному доллару, не отражающие реальной ситуации. Примечательно, что сегодня котировки наличного доллара на ноябрь 1996 г. составляют 17500 BLR/USD, что выше максимально возможного курса даже с учетом длинговых премий. Значит, брокеры придерживаются мнения, что доллар не сможет устоять в коридоре»*, -- считает Евгений Пристром.

На БФБ торговля фьючерсными контрактами начала проводиться с сентября 1994 г. Первые полгода, пока курс национальной валюты не был жестко зафиксирован, котировки, устанавливаемые на торгах, через определенное время практически совпадали с реальным курсом.

На бирже существует определенная система гарантий, судить о надежности которой, по мнению ее специалистов, можно по ситуации прошлого года, когда многие брокеры прогнозировали резкий рост курса доллара и приобретали срочные контракты по стоимости, значительно превышающей официальный курс. Тогда все платежи были произведены своевременно и никаких сбоев в работе системы не было. Для этого каждый участник торгов вносит залоговые средства в виде вариационной и начальной маржи, а все расчеты проходят через клиринговую систему, которая ежедневно отслеживает состояние счетов каждого участника.

Чтобы привлечь дилеров, специалистами БФБ разработаны нормативные документы. Осенью планируется начало торгов на реальную поставку доллара и торгов на индекс российского ГКО. Участвовать в этих торгах в качестве брокеров будут белорусские банки и компании, а реальная поставка будет производиться через нерезидентов.

Что касается российских ГКО, то белорусские банки достаточно активно работают на этом рынке и объемы их операций сопоставимы с объемами их присутствия на рынке Беларуси. И если предположить, что хотя бы часть этих банков захочет хеджировать свои риски, то потенциально может возникнуть достаточно емкий рынок.

Другой потенциальной силой, способной обратить банки к белорусскому рынку срочных контрактов, по мнению Евгения Пристрома, может явиться прогнозируемое в скором будущем падение доходности на рынке государственных долговых обязательств России. Если это произойдет, то у белорусских дилеров появится необходимость поиска новых источников дохода, и вполне возможно, что они обратят внимание на фьючерсы, которые по своей доходности намного превышают многие другие рынки.

На БФБ разработана и находится в опытной эксплуатации система торгов в электронном режиме. Система расcчитана на торговлю в режиме реального времени всеми финансовыми инструментами, которые существуют в Беларуси, и подключение к ней возможно по опто-волоконной системе, телефонным, цифровым и другим каналам. Подготовлена программная версия, специально адаптированная для работы с межбанковскими ресурсами, существенным отличием которой является то, что ею предусмотрены лимиты на продажу ресурсов для каждого отдельного банка.

Полный запуск системы сдерживается, с одной стороны, отсутствием ликвидных инструментов, а с другой -- необходимостью технического оснащения брокерских контор.

Если говорить о белорусском рынке срочных контрактов в целом, то самой большой его проблемой по-прежнему является законодательный вакуум. И без реальной заинтересованности в его развитии со стороны государства говорить о перспективах данного рынка, разумеется, рано.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

И ОПЦИОН НЕ РОСКОШЬ ДЛЯ БЕЛОРУССКОГО РЫНКА

Игорь ВОРОБЬЕВ

В последние годы в мировой банковской сфере значительно выросла популярность срочных контрактов. Это связано с тем, что инструменты рынка производных финансовых бумаг не только предоставляют брокерам возможность зарабатывать на спекулятивных сделках, но и являются относительно дешевым «орудием» хеджирования (страхования) при широком разнообразии типов и сроков действия. В условиях нестабильной белорусской экономики необходимость существования рынка срочных контрактов очевидна.

Выбор базисного актива для производных ценных бумаг в мировой практике очень широк. Так, различают товарные, финансовые срочные контракты, а также контракты, в основе которых лежат ценные бумаги. К финансовым срочным контрактам относятся такие, в основе которых лежат валюта, процентные ставки, фондовые индексы, ценные бумаги. По условиям гарантий, обеспечивающих выполнение срочного контракта, различают форвардные, фьючерсные и опционные контракты.

Форвардный контракт -- это обязательное для исполнения соглашение между контрагентами о будущей поставке предмета договора. Исполнение договора происходит в соответствии с данными условиями в назначенный срок. Предметом соглашения могут выступать различные активы: товары, акции, облигации, валюта и тому подобное. Форвардный контракт заключается в целях осуществления реальной покупки или продажи соответствующего актива, в том числе для страхования поставщика или покупателя от возможного неблагоприятного изменения цены. Заключенный контракт не позволяет участникам воспользоваться будущей благоприятной конъюнктурой.

Фьючерсный контракт -- это соглашение о будущей поставке предмета договора. При совершении сделки продавец контракта берет на себя обязательство продать, а покупатель купить актив в определенный срок в будущем по цене, фиксируемой в момент сделки. Заключение сделки, как правило, имеет целью не реальную поставку (прием) актива, а хеджирование (страхование) позиций контрагентов или игру на разнице цен. В большинстве случаев контракты выполняются путем выплаты (получения) разницы между ценой, обозначенной в договоре в момент его заключения, и ценой, по которой этот же актив может быть приобретен в данный момент, и не сопровождаются движением актива. Абсолютное большинство позиций инвесторов по фьючерсным контрактам ликвидируется ими путем совершения офсетной (обратной) сделки, когда продавец должен купить, а покупатель продать договор. Только 2-5% договоров в мировой практике заканчиваются реальной поставкой.

Опцион обозначает срочную сделку, по которой одна из сторон приобретает право принятия или передачи актива по фиксированной цене в течение (по истечении) определенного срока, а другая сторона обязуется по требованию контрагента за денежную премию обеспечить осуществление этого права, возлагая на себя обязанность передать или принять предмет сделки по фиксированной цене. Срочная сделка с премией (опционный контракт) в настоящее время нормами гражданского права Республики Беларусь не регулируется. У покупателя право требовать исполнения возникает через уплату премии. «Право» означает возможность отказа покупателя от покупки или продажи реального актива, если это окажется для него невыгодным.

Возможность отказа не распространяется на продавца опциона, который обязан совершить операцию купли-продажи по оговоренной условиями договора цене, если держатель опциона решает реализовать свои права. Как правило, предметом опционного контракта выступают ценные бумаги. В качестве актива могут также выступать иностранные валюты, товарные и финансовые фьючерсы, процентные ставки по кредитам, биржевые индексы. Опцион также может заключаться на различные виды активов и не предусматривать реальной поставки активов. Такой опцион называется расчетным. В последнем случае вместо поставки актива осуществляется расчет и выплата прибылей-убытков в денежном выражении.

В Беларуси наиболее приемлемым базисным активом для рынка срочных контрактов являются государственные краткосрочные облигации. Сегодня рынок ГКО стал наиболее приоритетным для нашего государства. Он достаточно предсказуем, правила проведения торгов неизменны, поэтому можно утверждать, что срочные сделки с ГКО найдут свое место в инструментарии многих субъектов финансового рынка. Потребность в срочных инструментах, которыми и являются производные ценные бумаги, существует хотя бы потому, что, с одной стороны, при общей финансовой нестабильности необходимость страхования рисков очевидна, а с другой -- колебания доходности ГКО напрямую зависят от изменений политико-экономической конъюнктуры и потому вполне могут быть предсказаны на основе грамотного анализа.

Для белорусских банков работа на рынке производных финансовых инструментов затруднена в первую очередь из-за отсутствия соответствующей законодательной базы. Существующее «Положение о выпуске и обращении производных ценных бумаг» фактически не работает, так как из недр главного банка страны оно вышло с преамбулой: коммерческим банкам нельзя, можно только Национальному банку. Вследствие этого Национальный банк работает над внесением изменений в существующее положение. Однако есть ряд вопросов, на которые невозможно дать однозначные ответы. Поэтому очевидна потребность в создании рабочей группы из заинтересованных представителей коммерческих банков, организации работы с юристами Национального банка. Положение с поправками ожидается к декабрю 1996 года. Остается надеяться, что оно активизирует работу рынка производных ценных бумаг.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СЕКРЕТЫ

«КИО КУ МИЦУ» ПО-БЕЛОРУССКИ

Сергей АНИСЬКО

Проблема защиты государственных секретов уходит корнями в библейские времена. В течение тысячелетий происходил естественный процесс пересмотра перечня сведений, которые следует скрывать от неприятеля. В свою очередь совершенствовалась и методика защиты конфиденциальной информации. Тем не менее эта тема продолжает оставаться актуальной и сейчас, в том числе для суверенной Беларуси.

История свидетельствует, что наиболее жесткий режим секретности, переходящий порой все разумные пределы, свойственен странам с тоталитарными режимами. Наглядный пример -- Германия времен бесноватого фюрера. Законопослушные, педантичные немцы в общении с иностранцами обязаны были блюсти режим молчания практически по всем аспектам -- от оборонных до бытовых. Кстати, само общение с иностранными гражданами автоматически означало, что человеком займется гестапо. В составе домовых комитетов существовали штатные должности блюстителей порядка, отвечающих за режим секретности. Подавляющее число немецких городов (даже не имеющих оборонных предприятий) были закрыты для въезда иностранцев.

Не исключено, что именно опыт тотального режима секретности фашистской Германии был взят на вооружение Советским Союзом сталинских времен. В первую очередь строжайший запрет распространялся на обсуждение практически всех вопросов, имеющих отношение к вооруженным силам. И при этом не существовало разницы между тактико-техническими данными нового танка Т-34 и количеством подкованных лошадей в армии или наличием мыла в банно-прачечных отрядах МО. Закрытыми являлись данные о численности заключенных ГУЛАГа, расписания движения грузовых поездов, статистические сводки о работе отраслей народного хозяйства, схемы городских канализаций и т.д.

Официальные власти страны и непосредственные исполнители в лице органов госбезопасности сделали все возможное, чтобы довести народ до состояния умопомрачительной шпиономании. В иностранные агенты рисковал быть зачисленным человек, интересующийся, например, местонахождением здания обкома или фотографирующий летательные аппараты во время авиашоу в Тушино. Для миллионов людей это обернулось жизненной трагедией.

К сожалению, кончина Сталина не облегчила обстановку. Напротив, времена «холодной» войны ознаменовались очередным всплеском нагнетания шпиономании. Во всех городских райкомах партии имелись штатные сотрудники, обязанные предотвращать утечку конфиденциальных сведений. Гриф «секретно» ставился даже на статистические отчеты района об урожайности сельскохозяйственных культур. На топографических картах страны, которыми пользовалось значительное число людей (геологи, работники лесной промышленности, туристы и т.д.), преднамеренно искажались некоторые сведения. В первую очередь это касалось данных о грузоподъемности мостов, типов дорожных покрытий, наличия колодцев в пустынной местности, характеристик линий электропередач, заболоченных участков местности. Вероятно, авторы данной идеи таким образом пытались дезинформировать потенциального противника на случай войны. Только невдомек было «гениальным» разработчикам, что разрешающие способности современной космической техники сводили на нет их допотопные методы дезинформации.

Были случаи, когда от всех и вся охранялись сведения, уже наверняка ставшие известными в стане идеологического противника. Так, в конце 90-х годов на базе Белорусского военного округа проходили испытания автоматизированные системы управления войсками (АСУВ) «Маневр». Процесс сопровождался строжайшими мерами безопасности (ограниченный допуск лиц, создание легенд прикрытия, радиотехническое подавление, радиоконтроль). И это в то время, когда было известно о бегстве в США одного из главных разработчиков АСУВ.

В случае попытки посетить ряд городов иностранцы объявлялись персонами «нон грата». Перечень таких городов был чрезвычайно широк: Горький (ныне Нижний Новгород), Новосибирск, Комсомольск-на-Амуре, Архангельск, Красноярск, Магнитогорск, Приозерск и др. Всего в списке значилось около пятидесяти промышленных центров. Кроме того, строились закрытые даже для советских людей города. Это известные сегодня всем Арзамас-16, Красноярск-56, в которые еще десять лет назад попасть было тяжелее, чем выехать в Израиль.

С обретением суверенитета Беларусь тоже столкнулась с проблемой защиты государственных секретов. Сложность работы заключалась в том, что на первых порах отсутствовал единый орган, осуществляющий контроль за столь специфической сферой. Каждое ведомство: КГБ, МВД, Минобороны и погранвойска, другие учреждения и ведомства -- решали вопросы о степени и методах защиты сведений, руководствуясь «классовым чутьем и пролетарским сознанием».

Положение усугублялось отсутствием закона «О государственных секретах», который безуспешно пытались принять парламентарии 12-го созыва. Кстати, причина непринятия закона в 1994 году весьма прозаична. По утверждению одного из разработчиков проекта, это было связано с наличием в нормативном акте статьи, ограничивающей свободу выезда секретоносителей за рубеж. Это никак не могло понравиться депутатам ВС, многие из которых были допущены к информации, являющейся государственным секретом.

Немало казусов наблюдалось при реализации мер, направленных на сохранение секретов, особенно имеющих отношение к военному ведомству. В частности, до недавнего времени по учетам МО под грифом «секретно» числился полевой телефонный аппарат ТАИ-53, прототип которого можно часто видеть в кинохронике военных лет. Офицеры получают в секретных комнатах войсковых частей топографические карты менее стотысячного масштаба, на которых имеется штамп «ДСП» (для служебного пользования). Их в соответствии с требованиями инструкции запрещено выносить за пределы гарнизона и передавать сослуживцам. В то же время такие же топокарты (и даже более точные) можно свободно приобрести в книжных магазинах страны.

Функционирующие в составе Минобороны 8 отделы (отвечающие за сохранность секретов) и органы военной контрразведки порой впустую тратят время и деньги налогоплательщика, отвлекаясь на сохранение в тайне того, что ни для кого секретом уже не является. До сих пор проставлены грифы «ДСП», «секретно» и «совершенно секретно» на многих учебных пособиях и наставлениях по техническому устройству и эксплуатации бронетанковой, авиационной и противовоздушной техники, в основном произведенной в России и уже давно экспортируемой во многие регионы мира. Белорусские секретчики ссылаются на Генеральный штаб РФ, который, дескать, не ставит их в известность о снятии подобных грифов.

Никто не сомневается в неизбежности существования государственных секретов и необходимости их защиты. Однако осуществляться это должно разумными методами, с определенной долей избирательности, без ушедшей в историю шпиономании. Ибо непозволительно Беларуси, имеющей скудный госбюджет, транжирить средства на сохранение в тайне того, чего под пыткой не рассказал Мальчиш-Кибальчиш проклятым буржуинам.

САМООБОРОНА

ТРУДНО ЖИТЬ БЕЗ ПИСТОЛЕТА

Николай ПТУХА

Граждане любого государства, выплачивающие налоги, в том числе и на финансирование правоохранительных органов, вправе рассчитывать на защиту от преступников. Но в осложнившейся криминогенной обстановке помощь приходит не всегда вовремя. Чаще всего преступление совершается в расчете на беззащитность жертвы.

11 марта 1993 года Совет Министров Беларуси издал постановление «О мерах по защите прав граждан, охране правопорядка и усилению борьбы с преступностью». Чуть позже МВД издал приказ N 158 от 16 августа 1993 года «О порядке приобретения, перевозки, хранения, учета и использования специальных средств самообороны». В соответствии с этими документами граждане страны в целях самообороны могут приобретать различные средства активной защиты. Под специальными средствами самообороны, разрешенными для приобретения, подразумеваются в том числе и газовые пистолеты (револьверы), патроны к ним и газовые баллончики с веществами раздражающего действия.

Право на приобретение газового оружия имеют граждане Беларуси, достигшие 18 лет и имеющие постоянную прописку. Ношение газовых баллончиков допускается с 16 лет,-- разрешения на него не требуется. Разрешение на приобретение газового оружия выдается в лицензионно-разрешительной структуре, которая имеется в каждом РОВД.

Процедура приобретения этого вида оружия такова. В районный отдел милиции по месту жительства подается заявление на имя начальника отдела внутренних дел, написанное в произвольной форме с обязательным изложением мотивов приобретения газового оружия. К заявлению прилагаются две фотографии 3х4 см, медицинская справка из поликлиники по месту жительства с заключением, утвержденным руководителем медучреждения, а также справка о сдаче зачетов на знание правил пользования газовым оружием, выданная по прохождению соответствующих курсов. В Минске курсы владения газовым оружием находятся по улице Романовская Слобода, 24. Там же проводятся экспресс-курсы в удобное для вас время: с 9 до 18 часов по будним дням (1-2 часа), а также вечерние занятия (каждый четверг с 18 до 21 часа).

Заявление и указанные документы подаются лично в райотдел милиции. Срок рассмотрения заявления -- до одного месяца.

Выданное разрешение действует в течение трех месяцев со дня выдачи только на территории Беларуси.

В течение 10 дней после приобретения газового оружия, а при ввозе из другого государства -- в тот же срок после въезда, необходимо зарегистрировать его в райотделе по месту прописки, где вам выдадут специальное удостоверение. Оно действительно в течение трех лет и является разрешением на хранение, ношение, использование газового оружия в целях самообороны, а также на приобретение к нему патронов. При ношении оружия обязательно иметь разрешение при себе.

Оружие, применяемое для стрельбы газовыми патронами, как правило, является точной копией уже имеющегося нарезного огнестрельного оружия. В большинстве случаев металлические детали такого оружия изготовляются из хрупких металлов. На каждой модели в соответствующих местах выштампованы номер, наименование модели, калибр и другие маркировочные обозначения.

Пистолеты, применяемые для стрельбы газовыми патронами, являются автоматическим оружием, поскольку перезаряжение их и подготовка к следующему выстрелу осуществляется за счет действия пороховых газов после первого. Помимо пистолетов, для самообороны используются различные модели револьверов, предназначенных для стрельбы как газовыми, так и сигнальными патронами. Основное отличие револьвера от пистолета -- наличие вращающегося на оси барабана, служащего одновременно и магазином, и патронником.

Наиболее распространенные модели газового оружия в Беларуси:

UMAREX - 302

Автоматический пистолет немецкого производства. Карманная модель, имеющая малые размеры и массу. Кожух-затвор массивный. Спусковой крючок имеет плавный спуск. Слева за спусковым крючком расположен боковой передвижной предохранитель. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 6 мм.

RG 300

Автоматический десятизарядный пистолет. Ударный механизм курково-ударникового типа. Имеется выбрасыватель и передвижной боковой предохранитель, расположенный слева за спусковым крючком. В комплект входит насадка. Патроны калибра 6 мм. Размеры 143х100 мм. Масса 450 г.

HS 5

Шестизарядный автоматический пистолет немецкого производства. Широко распространен. Ударный механизм ударникового типа. Имеет боковой передвижной предохранитель, расположенный слева за спусковым крючком. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 8 мм. Размеры 115х85 мм. Масса 340 г.

Walter PPK

Семизарядный автоматический пистолет немецкого производства. Аналог знаменитого пистолета. Передвижной предохранитель. Пистолет оборудован сигнальным штифтом, указывающим на наличие патрона в патроннике. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 8 мм. Размеры 155х115 мм. Масса 570 г.

Mauser HSC

Восьмизарядный автоматический пистолет немецкого производства. Спусковой механизм двойного действия. Предохранитель боковой, передвижной, запирающийся курок и магазинный, выключение которого происходит лишь при наличии магазина в рукоятке. Накладка рукоятки деревянная. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 8 мм. Размеры 155х115 мм. Масса 600 г.

Perfecta 700

Револьвер немецкого производства, карманная модель. Ударно-спусковой механизм двойного действия. Барабан откидывается влево. Имеется центральный пружинный экстрактор. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 22.

Umarex GR 77

Револьвер немецкого производства, карманная модель. Ударно-спусковой механизм двойного действия. Барабан откидывается влево. Имеется центральный пружинный экстрактор. Накладки рукоятки пластмассовые. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 22.

Mini-Python

Один из самых маленьких револьверов в мире. Шестизарядный, с большим шумовым эффектом. Ударно-спусковой механизм одинарного действия. Для стрельбы применяются 2 мм стартовые (шумовые) патроны «Berlogue». Комплектуется насадкой для сигнальных ракет калибра 9 мм. Выпускаются никелированные и позолоченные револьверы. Размеры 40х28 мм. Масса 14 г.

Umarex Pyton

Шестизарядный револьвер итальянского производства. Копия одного из популярных американских револьверов. Ударно-спусковой механизм двойного действия. Барабан откидывается влево. Имеется центральный пружинный экстрактор для удаления гильз. Накладки рукояти пластмассовые. Патроны калибра 9 мм. Размеры 240х140 мм. Масса 950 г.

Erma EGR 66

Пятизарядный револьвер немецкого производства с ударно-спусковым механизмом двойного действия. Накладка рукоятки деревянная. Весьма точная копия известного американского карманного оружия. Выпускается из нержавеющей стали особой устойчивости и коррозийной стойкости. Комплектуется насадкой. Патроны калибра 9 мм. Размеры 160х107 мм. Масса 570 г.

ПОДРОБНОСТИ

БАНКОВСКИМ МОШЕННИКАМ В БЕЛАРУСИ ПРИДЕТСЯ ТУГО

Сергей АНИСЬКО

Банковская сфера Беларуси, несмотря на пристальное внимание к ней со стороны властных структур и декларированные обязательства о защите ее интересов, продолжает оставаться наиболее уязвимой перед преступными элементами и просто ненадежной клиентурой. В результате ежегодно государство несет колоссальные потери, составляющие, по некоторым данным, 8-10% от общего национального дохода.

Понимая, что в сложившейся ситуации спасение утопающих -- дело рук самих утопающих, представители банковских служб безопасности решили форсировать реализацию программы по созданию единой структуры, которая координировала бы усилия в работе по предупреждению преступных посягательств. С этой целью 23 августа в рамках Ассоциации белорусских банков состоялось очередное расширенное совещание руководителей СБ.

Во вступительном слове председатель БМРЦ Виктор Григорьев, являющийся инициатором и идейным вдохновителем программы, заявил: *«В денежном отношении трудно определить эффективность взаимодействия служб безопасности банков. Однако никто не может оспаривать позитивные аспекты сотрудничества и необходимость совершенствования данного процесса»*. Констатировалось, что, несмотря на отдельные недоработки, в результате повседневных контактов и обмена информацией противоправные действия удавалось предотвращать.

Чтобы поднять эту работу на более высокий профессиональный уровень, было предложено создать ООО «Банковский информационный центр». В соответствии с разработанным уставом эта структура призвана собирать сведения о неплатежеспособной и неблагонадежной клиентуре. Кроме того, в ООО будут накапливаться данные о залоговом имуществе. По мнению авторов программы, это позволит предотвратить махинации, связанные с предоставлением банкам физическими и юридическими лицами за полученный кредит имущества, которое им не принадлежит, имеет заниженную оценочную стоимость или уже числится в качестве залога в другом банке.

Однако на этом сфера деятельности ООО не ограничивается. Планируется, что БИЦ будет выпускать и распространять среди банковских учреждений Беларуси ежемесячный бюллетень по вопросам безопасности. Не исключается, что со временем общество займется оперативно-технической защитой банков и физической охраной отдельных банковских мероприятий. Кроме того, в обязанности новой структуры будет входить поддержание деловых контактов с коллегами из государств СНГ.

Инициативу руководителей СБ можно только приветствовать. Однако представители правоохранительных структур, призванные стоять на страже экономических интересов страны, никак не отреагировали на эти новаторские предложения. Несмотря на заблаговременное уведомление, Национальный банк, МВД и КГБ встречу проигнорировали. Между тем рядовые сотрудники этих учреждений относятся к деятельности служб безопасности банков с интересом и поддерживают с ними контакты. Но вопрос о придании этим контактам официального характера упорно не решается. По мнению некоторых осведомленных источников, это обусловлено позицией руководства силовых ведомств и главного банкира страны. Неукоснительно следуя генеральной линии партии власти, они, видимо, считают коммерческие банки *«грабителями простого народа, наживающими преступные капиталы»*, и всячески уклоняются от сотрудничества.

Между тем совместная работа «силовиков» и банковских служб безопасности могла бы принести ощутимые результаты. Ведь имеющаяся в СБ база данных о конкретных лицах, подозреваемых в приготовлении и осуществлении мошеннических операций, значительно шире сведений, накопленных в КГБ и МВД. Разница в качестве и объемах информации объясняется просто. В службах безопасности работают профессионалы -- бывшие сотрудники упомянутых структур. В новой работе они не связаны ведомственными инструкциями и опасениями политизированного начальника в погонах, который денно и нощно думает только о том, «как бы чего не вышло».

По информации из других источников, нерешительность правоохранительных структур связана с боязнью навлечь гнев со стороны Совета безопасности. Дело в том, что в недрах ведомства Виктора Шеймана зреет идея создать некий центр, который за определенную плату (видимо, не символическую) решал бы вопросы информационной безопасности банков. Внезапно появившийся проект БИЦа не только не вписывается в рамки подобных стратегических планов, но и создает им реальную конкуренцию.

ДЕНЬГИ

НЕ ВЕРЬ ГЛАЗАМ СВОИМ — ПРОВЕРЬ НА ОЩУПЬ

Николай ПТУХА

Если раньше появление фальшивых денег расценивалось у нас как единичный случай, то в последнее время это стало рядовым событием.



Рост фальшивомонетничества повлек за собой создание целых подразделений в управлениях внутренних дел Беларуси. Минскими специалистами по борьбе с фальшивомонетничеством в этом году разоблачено 11 групп, занимающихся изготовлением и сбытом поддельных денежных знаков. Четыре преступления носили международный характер. За этот год работники Управления по борьбе с экономической преступностью (УБЭП) УВД Мингорисполкома изъяли из оборота около $40000, DM7000 и 13000 рублей РФ.

В Минске в основном сбывались сто- и пятидесятидолларовые купюры. Как показывает анализ материалов уголовных дел и заявления специалистов в этой области, фальшивки, изъятые в столице, изготовлены за пределами Беларуси. В Минск они были завезены только для сбыта.

По сведениям начальника отдела по борьбе с фальшивомонетничеством УВД Мингорисполкома Валерия Алиева, за текущий год сотрудниками УБЭП возбуждено более 400 уголовных дел по статье 84 Уголовного кодекса: за изготовление, хранение или сбыт поддельных денег.

Тем не менее в Минске и сегодня ежедневно фиксируется по несколько фактов сбыта фальшивок. «Липовые» купюры изымаются работниками правоохранительных органов, но все же в обороте их остается немало.

Наряду с фальшивками, которые ввозятся из-за рубежа, в обороте периодически появляются и местные подделки. Доморощенные изготовители дензнаков производят подделки довольно невысокого качества. Их «продукция» рассчитана на невнимательного покупателя и может сбываться в спешке или в виде «кукол». Изготовляют такие купюры из подлинных банкнот путем наклейки на них рисунка денежного знака большего достоинства. Так, из 5-долларовой купюры делают 50-долларовую или из 10-долларовой -- 100-долларовую. Но если внимательно посмотреть на такую банкноту, подделка сразу заметна. Утолщение в районе наклейки можно проверить на ощупь или на свет.

А самый лучший способ уберечься от фальшивок -- не приобретать их у сомнительных продавцов.

ФИНАНСОВЫЕ «ПИРАМИДЫ»

«СЭНСЭЙ» ПРОСИТ ЗАИМОДАТЕЛЕЙ ПОДДЕРЖАТЬ ДВИЖЕНИЕ ЗА ЕГО ОСВОБОЖДЕНИЕ

Николай ВИКТОРОВИЧ

Находящийся с 27 июня нынешнего года в следственном изоляторе Минского УВД основатель системы «Сэкай» священник японской религиозной общины Оомото в Беларуси Валерий Буяк, он же Бумата Мататацу, направил в прокуратуру, а также инициативной группе по созданию союза клиентов «Сэкай» заявление. В нем он прокомментировал предъявленные ему обвинения и ситуацию, сложившуюся вокруг «Сэкай».

Напомним, что «сэнсэй» Буяк арестован по обвинению в нарушении порядка осуществления предпринимательской деятельности (статья 151-2 Уголовного кодекса РБ). В частности, на протяжении нескольких лет, не имея специальной лицензии Национального банка, возглавляемая Валерием Буяком система «Сэкай» под определенные проценты одалживала у граждан деньги. Однако весной этого года «Сэкай» прекратил выплаты своим заимодателям. Решение о прекращении финансовых операций «сэнсэй» мотивировал опасениями насчет того, что деньги клиентов «Сэкай» после появления президентского указа N157 могут быть изъяты фискальными органами в доход государства.

Кроме того, Буяк требовал выдачи лицензии на право занятия финансовой деятельностью. Так и не дождавшись заветного документа, Валерий Буяк оказался за решеткой, а около четырех тысяч заимодателей системы «Сэкай» до сих пор не могут получить своих денег. Общая сумма долгов перед клиентами, по словам самого г-на Буяка, составляет порядка $500 тысяч, по другим данным -- около $1 миллиона. Все деньги, по словам г-на Буяка, вложены в долгосрочные проекты и для вывода их из оборота потребуется несколько лет.

Впрочем, в своем послании, копия которого пришла в редакцию «БДГ», г-н Буяк, сообщает, что *«в договорах займа есть пункт об обстоятельствах непреодолимой силы, при возникновении которых действие договоров и выполнение обязательств по ним приостанавливается»*. К обстоятельствам непреодолимой силы относится, по мнению г-на Буяка, и его арест. Следовательно, сообщает «сэнсэй» своим вкладчикам, *«с момента ареста я не обязан никому ничего возвращать до тех пор, пока не прекратится обстоятельство непреодолимой силы»*.

Кроме того, г-н Буяк уверяет клиентов «Сэкай» в том, что в случае его дальнейшего нахождения за решеткой провалятся и коммерческие проекты, в которые вложены их деньги. *«Допустим,* -- говорится в этом заявлении, -- *проект «Бои почти без правил» -- «Мистер Силач «Сэкай». Он сейчас оценивается в $100 тысяч, а вложено в него всего около $15 тысяч. При осуществлении его осенью нынешнего года планируется доход от $100 тысяч до $600 тысяч. Бои тесно связаны с моим именем, и если я не смогу принять в них участие, то тогда грош цена будет этому проекту, а лишь одни убытки»*.

Таким образом, руководитель системы «Сэкай» недвусмысленно дает понять своим заимодателям, что они должны быть кровно заинтересованы в его освобождении. Однако клиенты «Сэкай», очевидно, намек не поняли и пока не предприняли каких-либо акций по спасению «сэнсэя».

КРИМИНАЛ

БДИТЕЛЬНОСТЬ НЕ ПОВРЕДИТ

Отдел информации «БДГ»

Несмотря на обилие правоохранительных структур и «героические» попытки служб безопасности банков объединить усилия в борьбе с преступностью, финансовые правонарушения продолжают наносить материальный ущерб стране.

В частности, в прошлом месяце представитель коммерческой фирмы «АЗЗИ» Владимир Ковчег, используя фиктивные документы, по удостоверению личности получил в банке «Славнефть» кредит в размере $36 тысяч. Позже выяснилось, что фирма «АЗЗИ», офис которой находится в здании гостиницы «Свислочь», действительно существует. Но сотрудник с такой фамилией в ней никогда не работал.

x x x

За последние два месяца в Беларуси отмечено пять фактов мошенничества при осуществлении операций по обмену валют. Например, чешские банкноты достоинством 500 крон пытались обменять, выдавая их за аналогичные банкноты немецких марок. На днях сотрудниками Кобринского РОВД при совершении подобной акции задержан сотрудник минского СП «Алматекст». Возбуждено уголовное дело по ст.90 УК РБ.

x x x

Не исключено, что в ближайшее время ООО «Реката» и ООО «Бивир» обратятся в белорусские банки с просьбой о предоставлении кредитов. В связи с этим Белорусский транзитный банк предупреждает, что данные фирмы имеют непогашенные просроченные долговые обязательства и к тому же намереваются закрыть свои расчетные счета в этом банке, открыв их в другом.

ПРОИСШЕСТВИЯ

УГОНЫ «МЕРСЕДЕСОВ» НЫНЧЕ В МОДЕ

Отдел расследований «БДГ»

Похоже, у белорусских автомобильных воров появилось хобби -- угонять служебные «Мерседесы» известных в стране людей.

Еще не успели отгреметь хвалебные речи в адрес сыщиков, нашедших служебный автомобиль премьер-министра Михаила Чигиря, как произошла очередная дерзкая кража -- угнан «Мерседес» митрополита Филарета. Случилось это еще 27 июля. Однако правоохранительные органы лишь совсем недавно допустили «утечку» информации о краже. То ли не хотели омрачать праздник по поводу найденного «Мерседеса» Михаила Чигиря, то ли опасались, что сообщение в СМИ помешает поиску автомобиля владыки Филарета.

Примечательно, что сценарий угона митрополитовского «Мерседеса» был почти тот же, что и при краже служебного автомобиля премьер-министра. В обоих случаях водители проявили поразительную беспечность. Напомним, что премьерский «Мерседес» был угнан почти из-под самого носа водителя, заехавшего домой на обед. Попытки сотрудников ГАИ остановить угонщика оказались безуспешными. Служебная иномарка Филарета угнана тоже в обеденное время, когда водитель заехал на работу к своей супруге. И на этот раз задержать угонщика по горячим следам сотрудникам милиции не удалось. Как и угон премьерского автомобиля, кража служебного «Мерседеса» Филарета, вне всякого сомнения, была тщательно спланирована и подготовлена. Не исключено, что оба преступления совершили одни и те же автомобильные воры.

Непонятно только, почему угонщики на сей раз положили глаз именно на «Мерседес 200Е» митрополита Филарета -- ведь это не самый роскошный автомобиль в столице.

Кража из мести маловероятна, ибо вряд ли между главой православной церкви Беларуси и преступным миром мог возникнуть конфликт. Наоборот, несколько лет назад известный кикбоксер и рэкетир Владимир Задиран разъезжал по доверенности на принадлежавшем Минской епархии автомобиле «BMW».

К сведению рекламодателей

РЕКЛАМНЫЙ ОТДЕЛ
ЗАО «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»
СООБЩАЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИИ РАСЦЕНОК НА РЕКЛАМУ

«БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

1 полоса	80000 руб. за см²
внутренняя полоса	42000 руб. за см²
последняя полоса	на сентябрь продана

«ИМЯ»

внутренняя полоса	42000 руб. за см²
в программе TV	80000 руб. за см²

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!
Редакция благодарит всех своих читателей за внимание и поддержку

Проводится подписка на сентябрь - декабрь 1996 г.

В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами. Для желающих подписаться за безналичный расчет сообщаем наш расчетный счет:
Получатель платежа:
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
р/с 3012100060014 в АКБ "Корпобанк", код 152

Белорусский рынок
БДГ
Грамадзянін
Свабода
Народная воля
Свабода
БДГ
Народная воля
ИМЯ
ИМЯ
Белорусский рынок
БДГ

Стоимость подписки:	1 месяц
БДГ	30 000 руб.
Имя	18 000 руб.
Свабода	10 000 руб.
Народная воля	12 000 руб.
Грамадзянін	10 000 руб.
Белорусский рынок	16 000 руб.
Наша Нива	13 000 руб.

Отдел распространения и доставки "БДГ"
Тел./факс (017) 229-22-10
226-87-99

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежки, которую вы отправляете нам по факсу, точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса)

Министерство связи и информатики
Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ
БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Количество экземпляров	63879 Подписной индекс

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА НА ГАЗЕТУ
БИРЖИ и БАНКИ
63879 Подписной индекс
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 90.000(1 экз.) на месяц -30.000руб.(1экз.)	Количество экземпляров

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамилия, инициалы)

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 53 (311) 26.08.96

Главный редактор **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Компьютерный выпуск **Сергея ОСИПЦОВА**
Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Председатель правления: **Петр МАРЦЕВ**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Рекламная служба: **Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Татьяна ГУСЕВА, Нина ШТРИК**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл.Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(017) 2237-118, 2267-877**
ФАКС: **(017) 2236-105**
КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: **тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)**
E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Заказы на рекламу принимаются по телефонам:
тел. (017) 2238-588; факс (017) 2292-210

Отдел подписки и распространения:
тел./факс 292-210

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **24.08.96 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 30 26 августа 1996 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

АКТУАЛЬНО

Тихо в лесу...

Развал СССР как единой сырьевой базы еще достаточно долго будет сказываться на состоянии сырьевых отраслей в бывших советских республиках. Уход с европейских рынков ведущего экспортера леса вызвал тайную радость у его конкурентов, которые в одночасье поспешили занять образовавшуюся нишу.

С 1991 года произошли весьма значительные изменения в структуре европейского рынка древесины. Российская доля в экспорте мягких сортов дерева, по данным Федерации лесной торговли Великобритании, сократилась с 14% до 8%. (В натуральном измерении -- с 3,1 млн т в 1991 году до 1,9 млн т в 1995-м.). Наибольший выигрыш от этого получили скандинавские переработчики древесины -- их рыночная доля возросла пропорционально снижению российской. Изменение ситуации оказалось позитивным и для **стран Балтии**. Литва, Латвия и Эстония, имевшие ранее незначительную долю на европейском рынке леса, также увеличили свои зарубежные продажи -- в основном заменив канадский экспорт, который переориентировался на более выгодный и перспективный для него тихоокеанский регион. Доля балтийских стран на европейских рынках выросла практически с нуля в 1991 году до 6% в прошлом. Эти страны по большей части поставляют древесину низкого качества для строительства и производства тары. На долю Латвии в прошлом году приходилось почти 10% иностранных продаж леса в Великобритании (эта страна является крупнейшим в Европе покупателем древесины). На долю Литвы и Эстонии на этом рынке -- еще 3%.

Активно действует на рынке **Швеция**, на долю которой приходится более 1/4 всего европейского экспорта леса. Несмотря на падение производства в лесной промышленности Швеции, запасы древесины, целлюлозы и бумаги продолжают возрастать, что позволяет этой стране сохранять лидерство на европейском рынке. Практически все шведские производители с осени прошлого года снизили цены на древесину -- по некоторым позициям до 25%. Данное понижение не могло не сказаться и на мировых ценах на лес -- среди экспортеров разворачивается если не «ценовая война», то уж «пристрелка» точно.

Что касается **российского** рынка леса, то местным производителям, по мнению *Financial Times*, не хватает в современных условиях необходимого запаса прочности, в избытке наблюдающегося у их западных конкурентов. Тяжелое финансовое положение обусловило сокращение объемов производства лесоматериалов и в текущем году. По итогам полугодия заготовка леса сократилась на 7%, объем производства деловой древесины -- на 12%, пиломатериалов -- на 17%. Сокращение производства напрямую влияет и на стоимость лесоматериалов. Так, например, средняя цена приобретения пиломатериалов в июне по сравнению с маем, по данным Госкомстата РФ, в целом по России увеличилась на 9,7% и составила 530.000 руб./куб.м. Деловая древесина приобретается в среднем по 160.000 руб./куб.м. Необработанные материалы, напротив, понижаются в цене (*см. таблицу*).



В связи с продолжающимся спадом производства в лесной промышленности сокращаются и общие объемы российского экспорта леса, а его вывоз имеет нестабильный характер, колеблясь как в сторону снижения, так и в сторону увеличения (*см. диаграмму*). Так, экспорт древесины в июне по сравнению с предыдущим месяцем повысился на 15%. Произошло это в основном за счет увеличения объемов поставок за рубеж необработанного леса.

Неблагоприятно для российских экспортеров леса складывается в настоящее время и ценовая конъюнктура на мировых рынках. Экспортные цены на необработанную древесину в первом полугодии 1996 года падали. Если в январе 1 куб.м необработанного леса, по данным ГТК России, стоил в среднем \$68,4, то в июне -- \$56,4. Что касается экспортных цен на различные пиломатериалы, то на протяжении 6 месяцев наблюдалось их снижение -- с \$138 в январе до \$133,5 в июне.

Лесные массивы **Беларуси** занимают около 30% всей территории страны. По данным Минстата Беларуси, ежегодный объем потенциальных лесозаготовок составляет около 10--11 млн куб.м, из которых 3,0--3,5 млн куб.м приходится на хвойную древесину. До 1990 года ежегодный объем лесозаготовок в Беларуси составлял 10 млн куб.м, а импорт из России -- 700.000 куб.м. В настоящее время лесозаготовки сократились до 5 млн куб.м, а импорт прекратился практически полностью. Это было вызвано, в первую очередь, сокращением спроса на лес со стороны лесоперерабатывающих предприятий. С 1990 по 1995 год объем производства в этой отрасли упал в 2,5--3 раза. Основную коммерческую работу белорусские продуценты ведут в настоящее время на рынках Польши, стран Балтии и, конечно же, России, где отечественная продукция более конкурентоспособна по сравнению с местной как в плане цен, так и качества. (Правда, это относится лишь к некоторым ее видам -- пиломатериалам, картону, фанере.) Широкому выходу Беларуси на европейский рынок препятствуют те же факторы, что и в России. И тем не менее, учитывая географические и природно-климатические условия, а также структурные реалии отечественной промышленности, лесную отрасль можно считать одной из наиболее перспективных в плане привлечения зарубежных инвестиций для модернизации производства (и не только по каналам международных финансовых организаций, но и напрямую со стороны заинтересованных фирм).

Виктор ДАШКЕВИЧ

БИРЖЕВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕОБРАБОТАННЫЕ ЛЕСОМАТЕРИАЛЫ В РОССИИ (ТЫС.РУБ./КУБ.М)

26/06/1996	220
24/07/1996	200
21/08/1996	173



ОБЗОР

Понятие «нефтедоллары» каждый трактует по-своему

Мировые рынки: нефть — в Европу, валюту — в Азию

Из других событий на мировых товарных рынках следует отметить реакцию рынка **нефти** на частичную отмену санкций против Ирака. До недавнего времени бытовало мнение, что выход на экспортный рынок Ирака потеснит других членов ОПЕК и заставит их вступить в борьбу друг с другом. Однако, по оценке западных экспертов, мировому рынку потребуется примерно полгода, чтобы справиться с иракской нефтью при объемах ежесуточного потребления в 600.000—700.000 баррелей. Тем не менее в первое время следует ожидать дестабилизации средиземноморского рынка, где предполагается продать большую часть иракского сырья. Иран, как давний соперник Ирака и крупный поставщик нефти на средиземноморский рынок, пострадает больше других. Россия, главный защитник Ирака в Совете Безопасности, также имеет интересы в этом регионе, куда поставляет значительную часть добываемой на Урале нефти.

Некоторые специалисты полагают, что Ирак постарается сбить цены на этом рынке и максимально увеличить объемы экспорта, чтобы восстановить связи со старыми покупателями и привлечь новых. Они отмечают, что договор с ООН, оговаривающий стоимость экспорта нефти (\$2 млрд), а не его объемы, играет на руку Ираку. Однако, скорее всего, США будут контролировать каждую сделку, чтобы убедиться, что Ирак не получил с нее неразрешенных доходов.

Пока нет точной информации о том, решен ли окончательно в Багдаде вопрос о географии продовольственных закупок в обмен на нефть и о доставке груза в Ирак. Почему это не оглашается, в общем-то понятно, ибо вопрос этот вполне политический -- в свое время иракское руководство сулило уйму всевозможных контрактов России, да и Беларуси (вряд ли наши лидеры ездили в Багдад на экскурсию), приложи эти страны усилия для снятия санкций. Усилий было приложено, очевидно, немало, что способствовало созданию нам имиджа одних из ближайших союзников Ирака. Но вот реальные контракты -- первые из ожидаемого потока -- ушли, судя по всему, в страны Юго-Восточной Азии: сработал элементарный финансовый интерес. (Проследить дальнейшую судьбу иракских нефтедолларов, на наш взгляд, можно будет лишь Интерполу, да и то с оговорками.)

ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ СЫРЬЕВЫЕ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ С 14 ПО 21 АВГУСТА 1996 ГОДА (\$/Т)

Наименование товара	Западная Европа	Россия	Украина
Пшеница	165,4	185	190
Сахар	348,8	480	435
Бензин А-76	-	240	266
Бензин АИ-93	-	290	320
Дизтопливо	-	200	175

Украина: пшеницу не отдадим, а бензин нам не нужен

Из новостей СНГ можно отметить дестабилизацию рынка зерновых и нефтепродуктов на Украине. Субъекты рынка практически полностью отказались от заключения закупочных контрактов на внутреннем и внешнем рынках. Причиной дестабилизации, а в отдельных случаях и полной остановки работы на рынке **зерновых, зернобобовых и продуктов их переработки**, стал запрет председателей ряда областных администраций на вывоз за пределы областей пшеницы, других зерновых культур и продуктов их переработки, закупленных у тех сельскохозяйственных структур, которые не выполнили в полном объеме государственный и региональный контракты (очевидно, экономический расчет оказался не в пользу госзаказа).

Главным событием на рынке **нефтепродуктов** Украины стал ввод новых ставок акцизного сбора и ввозной таможенной пошлины на все виды бензина и дизельного топлива. По предварительным оценкам руководителей коммерческих структур, осуществляющих импорт нефтепродуктов на Украину, оптовые цены на светлые нефтепродукты с введением новых ставок возрастут на 10--20%.

Казахстан: не платишь НДС на родине -- плати у нас

«С целью защиты товаропроизводителей Казахстана» его правительство приняло постановление «О взимании НДС по разнице в ставках при таможенном оформлении продукции, ввозимой из государств СНГ». Постановление предусматривает, что с продукции, ввозимой из государств СНГ, цены на которую сформированы с применением ставки НДС в размере ниже чем 20%, таможенные органы Казахстана обязаны взыскивать НДС по разнице в ставках при таможенном оформлении в общеустановленном порядке.

Россия: так откуда же текут бензиновые реки?

На рынке **нефтепродуктов** России средний уровень цен на автомобильные бензины и мазут слегка подрос за счет «выборки» покупателями самых дешевых позиций. В то же время произошло снижение цен на дизтопливо, которое частично компенсировало резкий рост цен в конце июля -- начале августа, когда власти Беларуси ограничили его вывоз с территории страны, дабы поддержать собственных товаропроизводителей в «битве за урожай». Теперь же, очевидно, торговцы нашли способ обойти ограничения, и дизтопливо из Мозыря и Новополоцка опять появилось в России, нормализовав уровень цен на рынке нефтепродуктов.

Виктор ДАШКЕВИЧ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, натуральный шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др. (более 20 видов)	от 9,75 млн руб.	276-9696 234-7812	Минск: ул. Я.Купалы, 27 (РВЦ), пр. Машерова, 9; Могилев: пр. Димитрова, 37, м-н «Горизонт» (0222) 421-714
	столы рабочие, компьютерные				0,95-1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				1,7-2,4 млн руб.		
	шкафы для докум. остекл. (в ассорт.)				1,1-1,9 млн руб.		
	офисные кресла и стулья	Италия	кожа натуральная	черный	от $56		
АСПЕКТ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от 1,9 млн руб.	275-3525 275-3652	Поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья (100 наименований)	Италия, Германия, Польша	кожа, ткань		от 0,6 млн руб..		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель офисная (50 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22-390	226-9885	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14)
ITN DESIGN Иностранное предприятие «ИТН Дизайн» г. Минск, ул. Варвашени, 77, офисы 407, 427 тел./факс (017) 234-77-09, тел. (017) 234-85-28	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, натуральный шпон	различный	от $210	234-7709 234-8528	Поставка со склада, под заказ, доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные стулья и кресла Essepiu		ткань, кожа		$53-600		Поставка со склада, под заказ, гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 цветовых вариантов	$4,5-593		Эксклюзивный представитель Multiform в Беларуси, со склада и под заказ
	компьютерные и принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210-612		Ступенчатая и плавная регулировка (газ-лифт) высоты стола
	настольные лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 цветовых вариантов	$25-7200		Поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная и офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $83	234-4342 234-4634	Поставка со склада и под заказ. Бесплатно: дизайн-проект, доставка по Минску, сборка-установка. Дополнительно: настольные лампы, светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель «Ленраумамебель» (системы модулей)	Финляндия-Россия	сверхпрочный меламин	белый, черный	от $52		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, натуральный шпон, массив	более 20 расцветок и оттенков	-		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 расцветок и оттенков	от $4,5		
	офисные кресла и стулья Meabi	Италия	износостойкая ткань, натуральная кожа	более 30 расцветок и оттенков	$53-264		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал	Цена, $	Телефон	Примечание
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	массив, ламинат, меламин, буковый и березовый шпон	стандарт - до 2500, н/с - от 2500	236-2103 236-2933	Компьютерная программа расстановки, бесплатная доставка, монтаж и сборка. Постоянно действующая выставка-продажа во Дворце искусств (ул. Козлова, 3)
	прихожие			от 800		
	ванные			от 1000		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15-790	223-3305	М-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
СЛАВНА торговый дом г. Минск, ул. Казинца, 2	кухонные углы	Чехия	натуральный шпон, ламинат, MDF (белый, черный, натур.)	199-226	224-2022	Дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса, отделочные и строительные материалы, сантехника
	корпусная мебель	Польша	натуральный шпон	1034-1638	224-2022	
	мягкая мебель	Словакия	плюш, гобелен, натуральная кожа	1365-1735	224-2022	
	спальни	Италия	массив, тамбурато (белый, орех) 4 вида	1680-2499	224-2022	
	гостиные	Италия	тамбурато	3000	224-2022	
Станнер	спальни	Италия	ламинат, ДСП, натуральный шпон	2600-3000	233-9157 276-6111 (сот.)	Предъявителю газеты, опт. покупателям - скидка 3%
Портэкс	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, полиуретан, лак	2300-3100	256-0721 256-5880	Предъявителю газеты - скидка 3%
Техно-Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать-полудиван-кровать-кресло)	Минск	велюр (США)	824	236-8202 факс (017) 210-0111	Преобразование диван-кровати в спальное место - 3 с, наоборот - 1с, мебельный м-н № 1 (ул. В.Хоружей, 4)
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, 2 кресла)		велюр (США)	646		
	мягкая мебель «Европа» (кровать)		велюр (США), массив	485		В любой комплектации. Мебельный м-н № 1 (ул. В.Хоружей, 4)
Фриал	декоративная фурнитура для производства мебели и отделки помещений	Турция	металл	от 0,61	236-7470 236-9813	Цвета изделий: никель, золото, хром, антик, черный, белый и их комбинации

ГИД

Где купить мебель

WINTRA
(ул.Пулихова, 21;
тел. 231-22-18)

Салон-магазин предлагает финскую мебель по индивидуальным заказам самой разнообразной цветовой гаммы (до 750 различных цветов и оттенков), из различных материалов (от древесного массива и натурального шпона до влаго- и термостойкого пластика). Вся мебель комплектуется кухонным оборудованием фиррмы ***Küppersbusch*** -- одного из лидеров среди производителей подобной продукции.

Дизайн-проект помещения -- по согласованию, в удобное для вас время.

По такому же принципу можно заказать и ванную комнату, изготовленную из влагостойкого материала.

Поставка -- 30--45 суток.

Гарантия на все -- 10 лет.

«ИНТЕРФОРМА»
(ул. 3-я Поселковая, 8;
тел.: 262-00-12, 232-57-05, 234-76-97)

Вниманию производителей мебели! «Интерформа» просит обратить внимание на выпускаемую кашированную ДВП размером 940х2440х3,2 мм различных расцветок, которая применяется для зашивки тыльных сторон мебели. Цена 3,2 $ / кв.м по курсу НБ РБ. Поставка -- со склада в Минске.

Фирма также предлагает:

-- искусственный шпон для каширования;

-- панели отделочные;

-- кромочные ленты;

-- ДСП и ДВП ламинированные (55 расцветок);

-- постформинг -- плиты для столешниц, подоконников, барных стоек (40 расцветок).

Владимир ОРЕХОВ

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Внимание: гигиеническая сертификация!

В соответствии с Законами Республики Беларусь «Об охране здоровья населения» и «О санитарно-эпидемическом благополучии населения» постановлением СМ РБ № 517 от 02.08.93г. «О государственной системе гигиенической регламентации и регистрации химических и биологических веществ, материалов, продуктов» на Министерство здравоохранения возложены функции по осуществлению государственной гигиенической регламентации и регистрации продукции (в том числе и мебели) как ввозимой в страну, так и выпускаемой в стране.

Данное мероприятие в Республике Беларусь обусловлено следующими основными причинами:

-- необходимостью предупреждения возможных неблагоприятных последствий для здоровья населения от использования импортируемой продукции;

-- прекращением функционирования соответствующих структур Минздрава СССР, осуществлявших государственную гигиеническую регламентацию и регистрацию импортируемой продукции на территории экс-СССР;

-- введением процедуры государственной гигиенической сертификации в России и других странах СНГ, являющихся основными потребителями продукции, производимой в Беларуси;

-- интенсивным внедрением в стране новых технологий, современного оборудования, более эффективных ингредиентов, технологических добавок и т.д., что в свою очередь потребовало разработки новых норм и правил, адаптации существующих показателей безопасности и токсиколого-гигиенических характеристик по отношению к товарам, ввозимым из-за пределов Беларуси.

Впервые импортируемая продукция, подлежащая сертификации в органах Белстандарта (функции по сертификации мебели возложены на проектно-конструкторское и технологическое бюро «Минскпроектмебель»). может быть допущена к сертификации при условии ее предварительной обязательной проверки на показатели безопасности для здоровья потребителей согласно действующим в стране нормативным актам МЗ РБ с выдачей удостоверения о государственной гигиенической регистрации.

Последующие партии импортируемой мебели, на которую имеется действующее удостоверение о государственной гигиенической регистрации, выданное МЗ РБ, подлежат сертификации в органах сертификации мебели.

Для координации проводимой совместной работы по безопасности импортируемой продукции МЗ РБ и Белстандартом было разработано совместное постановление № 9/7 от 04.08.94г. «О порядке государственной гигиенической регистрации и сертификации ТНП на территории Республики Беларусь», в котором оговорена процедура осуществления работ по государственной гигиенической регистрации и сертификации как импортной, так и местной мебели. Согласно данной процедуре, юридическое лицо, пожелавшее получить гигиенический сертификат, должно написать заявление на проведение государственной гигиенической регламентации установленного образца, к которому прилагаются:

-- сертификаты качества и безопасности фирмы-производителя;

-- спецификация веществ-ингредиентов, входящих в состав материала изделия;

-- нормативная документация на товар (ГОСТы, СТБ, ТУ, паспорта, руководства по эксплуатации).

Примечания:

1. Образцы продуктов, материалов, веществ отбираются представителями ЦГЭ или ЦСМ (ТПП) по направлению отдела регламентации МЗ РБ согласно ГОСТам, ТУ.

2. Лабораторные исследования продукта и т.д. проводятся ЦГЭ, БелНИСГИ, территориальными ЦГЭ и ЦСМ по направлению отдела регламентации МЗ РБ.

3. Вся иностранная документация должна быть переведена на белорусский или русский язык, заверена печатью организации, осуществлявшей перевод, либо печатью заявителя.

4. Гигиеническая регистрация проводится за счет заказчика (от $30 до $100).

P.S. Контроля за соблюдением обязательной гигиенической сертификации сегодня -- никакого.

Материал предоставлен главным специалистом отдела регламентации МЗ РБ П.Левиным и руководителем лаборатории БелНИСГИ В.Ковалевым

СОВЕТЫ

Что нам стоит дом построить?

С чего начать?

Конечно, с выбора организации, которая будет строить ваш дом. Но делать это нужно с умом. Как? Вот что советуют специалисты.

1. Выбирайте не одну, а несколько организаций, которые занимаются строительством садовых домиков, сравните услуги, которые они предлагают, и на каких условиях.

2. Когда вы остановитесь на какой-то одной, необходимо выяснить, имеет ли эта фирма лицензию.

3. Когда дело дойдет до конкретных переговоров, обратите внимание, как оборудован офис, в котором вас принимают. Есть ли у него вывеска, собственное помещение, оргтехника, насколько квалифицированны сотрудники.

4. Постарайтесь получить самую точную информацию о ценах, сроках строительства, порядке оплаты, гарантийных обязательствах, которые принимает на себя выбранная вами фирма.

5.Не постесняйтесь и попросите телефоны тех заказчиков, которые уже пользовались услугами этой фирмы. Разговор с ними не будет лишним. Когда все это проделано, считайте, что наступил срок заключать с фирмой договор. Об этом -- ниже.

Договор дороже денег

Прежде всего помните: никаких устных договоренностей. Договор на строительство должен быть заключен только в письменной форме.

Что в нем должно быть обязательно упомянуто?

1. Все реквизиты фирмы, которая вам будет строить дом.

2. Предмет договора. Здесь надо указать, что конкретно должно быть построено. Если вы все не укажете конкретно, вам могут в качестве готового объекта «сдать под ключ» летнюю теплицу, и вы потом не сможете доказать, что строить ее и не помышляли. В этот же пункт договора входит и согласованный с потребителем (т.е. с вами) проект дома.

3. В договоре четко должны быть указаны сроки начала и окончания работ. В противном случае ваше строительство к зиме может быть «заморожено» самым естественным образом... Стороны (т.е. вы и фирма) могут посоветоваться между собой и установить сроки завершения отдельных этапов работ. На этом стоит настоять при заключении договора -- и вам спокойнее, и работники фирмы не расслабляются.

4. Составление сметы. В ней оговариваются стоимость всех-всех работ, количество, качество и цена стройматериалов. Держите ухо востро -- это ваши деньги.

5. В договоре встретится и такой пункт, как «права и обязанности сторон по договору». Что в нем должно быть учтено? Кто и когда предоставляет место для строительства, а также стройматериалы.

6. Право заказчика (т.е. ваше) осуществлять контроль за ходом и качеством выполнения работ. А то ведь не запишете такое право, и поглядеть на промежуточный вариант не удастся. Потом -- «после драки кулаками...» -- себе дороже выйдет.

7. Порядок оплаты работы. Подумайте, посоветуйтесь дома, а потом с работниками фирмы и включите в договор или предоплату, или оплату отдельных этапов работы (сдали вам строители фундамент, настала ваша очередь платить). Или оплату по факту, т.е. после окончательной сдачи садового домика.

Этими пунктами договор не исчерпывается. Есть еще два важных момента -- гарантии исполнителя и ответственность сторон. Об этом -- ниже.

Нужен ли ремонт в новом доме?

Некоторые считают, что нужен, и начинают сразу, как уехали строители, что-то переделывать. Не торопитесь. Даже если вы не включили в договор пункт под названием «гарантийные сроки», то, обнаружив недостатки, можете предъявить претензии фирме, которая строила.

А теперь об ответственности сторон. За ненадлежащее исполнение условий договора вы имеете право потребовать:

-- возмещения убытков в полном объеме;

-- взыскания неустойки, причем сверх убытков.

К примеру, просрочили ваши строители начало и окончание работ — для них предусмотрена неустойка за каждый день просрочки. Внимание: в договоре размер неустойки не может быть меньше 3%.

Но эти цифры -- так, на всякий случай. Как говорится, информация к размышлению. Ведь вы надеетесь, что он поднимется быстро и ладно, ваш красавец дом? И мы тоже. Удачи!

(По материалам печати)

ГИД

Где заказать комплексный ремонт

«КМК» (ул. Жилуновича, 1а; тел.: 245-43-89, 246-43-58)

Частная строительная фирма «КМК» действует на белорусском рынке уже 5 лет и за это время реконструировала более 300 объектов по всей стране -- банков, офисов, магазинов, квартир.

Отличительные особенности работы «КМК» -- комплексный подход к реконструкции объекта (от проекта до мельчайших деталей его осуществления) и высокое качество работ.

Фирма работает без привлечения субподрядчиков, что значительно повышает ответственность за исход дела и сокращает сроки строительства.

К вашим услугам:

-- изготовление архитектурного и дизайн-проектов;

-- реконструкция помещений;

-- новое строительство;

-- все виды внутренних отделочных работ (столярные, малярные, сантехнические, облицовочные, паркетные);

-- поставка и монтаж мебели;

-- фитодизайн и благоустройство интерьера с использованием авторских художественных произведений.

Работы производятся на основании:

-- договора;

-- технического задания с изложением перечня и объемов работ;

-- калькуляции на используемые материалы, архитектурно-дизайнерского проекта.

Такой пакет документов готов уже через 72 часа после того как специалисты фирмы впервые посетили объект заказчика. Обследование объекта и подготовка документов осуществляются бесплатно.

Все работы производятся с применением импортных материалов высокого качества, которые доставляются на склад фирмы непосредственно от зарубежных производителей, минуя посредников. Налажены постоянные связи с поставщиками, поэтому выбор материалов, а также мебели и элементов оформления интерьера необычайно широк.

За решение ваших проблем возьмутся 35 инженерно-технических работников с высшим образованием и 20 комплексных строительных бригад.

Наш девиз: «Давайте жить красиво!»

Присоединяйтесь!

Некоторые объекты фирмы:

-- здание Заводского отделения АКБ «Белбизнесбанк» по ул. Филатова, 12 в Минске;

-- офисы АКБ «Приорбанк» в Несвиже и Жлобине;

-- трехэтажный особняк МЗАО «ЛУКойл» по ул. Революционная, 15а в Минске;

-- офис туристской компании «Алатан Авиатур»;

-- офис финансовой компании «Доминатор».

«АРНИКА-СЕРВИС» (ул. Ботаническая, 9; тел.: 236-21-03, 236-29-33)

Фирма предлагает ремонт, перепланировку, отделку и оформление квартир, офисов, коттеджей.

Все работы производятся в соответствии с проектом, разработанным архитектором, с учетом пожеланий и предложений клиента по типу отделки интерьера:

-- укладка паркета по выбранному клиентом рисунку;

-- сантехнические работы;

-- установка окон, дверей;

-- отделка стен ГКЛ и различными типами декоративных штукатурок;

-- оклейка стен и потолков любыми типами обоев;

-- установка подвесных потолков;

-- электрическая, телефонная и телевизионная разводка по евростандарту;

-- облицовочные работы и многое другое в соответствии с пожеланиями клиента при разработке эскизного проекта.

Все работы выполняются с применением новых технологий, а также высококачественных импортных материалов.

BROK FUDS (ул. Я.Купалы, 23--1; тел.: 229-20-53, 227-48-67)

Фирма *Brok Fuds* представляет наиболее полный ассортимент подвесных потолков *Donn* в комплекте с подвесной системой. В последнее время декоративные подвесные системы становятся неотъемлемым элементом обустройства офисов и жилых помещений. Потолки *Donn* -- наиболее удачный выбор. Изготовлены они из минераловолокна (материала, относящегося к группе трудногорючих, без применения асбеста). Подвесные потолки *Donn*, реализуемые фирмой *Brok Fuds*, прошли государственную гигиеническую регистрацию химического, биологического вещества, материала и продукта. Обладают нормальной и повышенной влагоустойчивостью.

Помимо традиционных объектов -- офисы, квартиры, бары, рестораны, коридоры и т.д.-- рекомендованы для установки в помещениях особого назначения.

В своих потребительских свойствах потолкам *Donn* не уступают алюминиевые реечные потолки *Geipel*. Предлагаются белый, хромированный и «под золото» потолки в комплекте с подвесной системой.

Покупатель имеет возможность дополнительно заказать установку подвесной системы, подобрать потолочные светильники.

С 27 по 30 августа ***Brok Fuds*** приглашает к своему стенду в РВЦ (ул. Я.Купалы, 27) на выставку «Стройимпекс-96».

Владимир ОРЕХОВ

НОВИНКА

InCoTrade: мы помогаем строить

Взаимоотношения покупателей и продавцов содержат элемент скрытой подозрительности. «Обманет», -- исподволь думает покупатель, нервно пересчитывая свои кровные дензнаки. «Что вы, как можно!» -- улыбается продавец. И эта улыбка так широка, что не оставляет места для тени сомнения. Верьте этой улыбке. Если, конечно, она не исчезнет после ваших следующих слов: «Мне бы скидочку».

Когда фирма *InCoTrade* объявила об открытии оптового склада-магазина, столичная публика, кстати, состоящая в основном из покупателей, тоже не осталась равнодушной. Фирма *InCoTrade* хорошо известна минчанам магазинами по продаже строительных и отделочных материалов из Германии и Польши.

Однако новая торговая точка предлагает товар по цене без малого на треть ниже среднерыночной!

Это действительно нас удивляет: сам продавец всерьез задумался над вопросом -- как сэкономить деньги своих клиентов?

Небольшие подрядные организации и частные застройщики до сих пор были вынуждены переплачивать за строительную продукцию, так как на мелкие партии товара не распространяются оптовые скидки. Это обстоятельство и заставило фирму обратить внимание на мелкооптового покупателя. Склад-магазин *InCoTrade* предоставляет скидки, начиная уже с одной фабричной упаковки товара.

Склад-магазин *InCoTrade* стал логичным дополнением к создающейся сети розничной торговли. К примеру, если вам нужны обои для ремонта одной комнаты, вы можете приобрести их в обычном магазине без скидки. Однако если вы решили освежить стены в двух комнатах, покупайте на складе одну стандартную упаковку -- и третья часть стоимости покупки останется в вашем кармане. 30.000 с каждой сотни -- игра стоит свеч!

Размеры склада *InCoTrade* позволяют разместить весьма солидный ассортимент товаров. Причем ассортимент неизменный. Для того чтобы улучшить внешний вид своего жилища или офиса, уже не придется слоняться по хозмагам и барахолкам двухмиллионного города. Все, что вам нужно, есть теперь в самом центре столицы -- у гостиницы «Планета». Экономьте время! Другие подобные склады обычно разбросаны по глухим окраинам и промышленным зонам. А тут, у *InCoTrade*, -- удобные подъездные пути и бесплатная охраняемая стоянка, что полностью снимает проблему транспортировки купленного товара.

Рассчитаться за товар вы можете в любой удобной для вас форме. Прямо на складе есть касса для наличных расчетов и пункт обмена валюты. И, наконец, чрезвычайно выгодно быть постоянным клиентом *InCoTrade* -- фирма готова предоставить отсрочку платежа, а каждый крупный заказ становится предметом особого разговора.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Наименование	Цена	Телефон
BROK FUDS	потолки подвесные DONN, минералволокно	от 11,9 $/кв.м	229-2053 227-4867
	ткани и комплкты для производства жалюзи	-	
	светильники к подвесным потолкам	от $5	
	потолки подвесные GEPIEL (алюминиевые, реечные; цвета - белый, золото, хром)	от 23,4 $/кв.м	
	панели стеновые ATEX (Германия) влагостойкие	$13	

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ — Т/Ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб.

ОБЗОР

Вот скрипнула дверь

Дверь только с виду простая штука. Вы поймете это, подбирая двери для нового дома или офиса. Вариантов -- масса. Нужно ведь выбрать цвет, материал, размер, прочность, наконец, сторону, в которую она будет открываться. И остаться при этом в разумных финансовых рамках.

Чем они отличаются?

Основные позиции, по которым оцениваются двери (спрашивайте у продавца): размер, толщина, покрытие, обработка, материал, звуконепроницаемость и время, в течение которого дверь способна удерживать пламя пожара.

Сегодня магазины и строительные фирмы предлагают внутренние двери из разных пород дерева (дуба, ясеня, сосны, красного дерева), а также из пластика. Покупатель может подобрать как монолитные, массивные двери, так и полые внутри, а также наполненные прессованным картоном; двери из прессованных пластин и древесно-волокнистых плит, из алюминия, из оцинкованной стали и из стекла.

Как правило, большинство дверей, установленных внутри помещений, -- как дома, так и в офисе -- имеют двухслойную окраску и поэтому практически не оцарапываются и не деформируются. Деревянные части могут покрываться прочным лаком, подчеркивающим фактуру материала.

В большинстве магазинов постоянно представлены несколько моделей дверей, как со стеклами -- прозрачными или матовыми, так и без них. Естественно, фактуру, рисунок и цвет дверного стекла можно выбрать. Кроме того, у некоторых производителей или их агентов можно заказать двустворчатые двери (актуально для владельцев больших квартир и домов с широкими дверными проемами).

Что нам рекомендуют?

Большинство дизайнеров рекомендуют устанавливать в квартире двери либо в классическом, либо в югендстиле -- к примеру, с круглым или полукруглым профилем. Особой популярностью в Европе пользуются двери с геометрическим рисунком. Специалисты утверждают, что европейцы предпочитают иметь в квартире белые двери, так как они подходят практически к любому цвету полов (в том числе паркету, ковровому покрытию), хорошо гармонируют с темной и светлой мебелью и вообще терпимы к любому стилю квартиры.

Дизайнеры считают, что между жилыми комнатами следует ставить двери со стеклом или с какимнибудь рисунком. Для кухни, ванной и туалета больше и, главное, лучше подойдут гладкие однотонные двери. В служебных же помещениях хорошо будут смотреться гладкие фанерованные двери, покрытые дубовым или ясеневым шпоном или шпоном красного дерева.

Многие фирмы успели приобрести для своего офиса внутренние двери из массивного дерева, произведенные в Норвегии или других скандинавских странах. У этих дверей, естественно, есть свои преимущества -- они не гнутся, не деформируются, их нельзя оцарапать. Дерево, из которого изготовлены эти двери (преимущественно сосна или дуб), специально просушивалось несколько лет в естественных условиях, а затем еще и обрабатывалось на соответствующем оборудовании. Однако цены на них, как говорится, кусаются.

Вообще говоря, дорогие «эксклюзивные» внутренние двери чаще приобретают не для офиса, а для дома. Поэтому некоторые фирмы для деловых помещений рекомендуют двери не из массива -- сосны или дуба, а тем более не из пластика или пресс-картона, а из алюминия или оцинкованной стали. Металлы, естественно, подвергаются соответствующей обработке, совершенно не окисляются и не вредны для организма человека.

Как их мыть?

Бовшинство предлагаемых на рынке дверей универсальны. Ухаживать за ними тоже очень просто (во всяком случае, за пластиковыми и вообще теми, что подешевле) -- влажной тряпкой с различными моющими средствами. Эти средства в настоящий момент представлены ну в очень широком ассортименте. Но лучше все-таки посоветоваться со специалистом. Чтобы не слезла краска. Или не отстал шпон, не началась коррозия металла и т.п. Но даже если уход за дверями правильный, не вовлекайте их в семейные или служебные скандалы. И старайтесь не .открывать ногами!

(По материалам газеты «Бизнес & Балтия ПЛЮС»)

ГИД

Где заказать двери

WESTERFIELD
(ул. Волгоградская, 80а;
тел.: 262-62-14, 262-52-62)

ИП *Westerfield* изготавливает металло-пластиковые окна и двери из материала бельгийской фирмы *Deceuninck* -- европейского лидера в производстве пластиковых профилей.

Предлагаемые изделия любых форм и систем имеют трехкамерный профиль, армируются сталью толщиной 2--3 мм и снабжены упрочняющими угловыми соединениями.

Кроме того, высокое качество изделий гарантируется:

-- их изготовлением на технологической линии немецкой фирмы *Schuring*;

-- предварительным обучением и аттестацией специалистов *Westerfield*'а в учебном центре *Deceuninck* (Бельгия);

-- поддержкой и контролем производственного процесса со стороны поставщиков оборудования и материалов.

Срок изготовления изделий не превышает 10 рабочих дней. По желанию заказчика специалисты нашей фирмы производят замеры и выполняют доставку и установку изделий.

«ВИМПА»
(пер. Домашевский, 9–212;
тел.: 259-09-18, 259-51-66, 224-16-95)

Фирма предлагает большой выбор дверей для любых помещений на любой вкус -- от декоративных деревянных до металлических повышенной надежности (современный дизайн, скрытые петли, высокая надежность и защита, доступные цены).

Доставка и установка производится по согласованию с заказчиком в удобное для него время.

Гарантия -- 2 года.

Вся продукция имеет сертификат эксплуатационной надежности и качества Республики Беларусь.

Цена доставки и установки входит в стоимость дверей.

«ВСЕЛЕНА»
(ул. Якубовского, 86; тел. 252-87-46)

Фирма изготавливает и устанавливает металлические двери для широких слоев населения с различным достатком. Цены колеблются от $160 до $600.

«Вселена» предлагает широчайший выбор самых разнообразных дверей:

-- с открытыми или закрытыми петлями;

-- арочных;

-- одно- и двустворчатых и др.

Также фирма предлагает большой выбор замков (более 10 видов). Для придания дверям изысканности используется 8 видов отделки.

Цена доставки и установки входит в стоимость дверей.

Фирма производит «пожизненное» обслуживание своих дверей. Из них 1,5 года -- бесплатно.

Диспетчер работает с 8.00 до 21.00. Справки по тел.: 237-03-06, 271-10-97

«СЕКРЕТ»
(ул. Бехтерева, 5;
тел.: 243-41-14, 246-46-50)

Фирма существует на рынке уже 3 года. За это время заняла ведущее место среди других фирм, предлагающих двери повышенной надежности.

«Секрет» изготавливает входные двери (стандартные и под заказ), обладающие всеми необходимыми «оборонными» качествами:

-- цельнометаллические;

-- с усиленным полотном;

-- с ригельной системой;

-- с запиранием по 10-ти точкам;

-- с замками *Moturra*, *Azbe*, *Ezcurra*, фурнитурой *Rosseti*;

-- с установкой видеокамеры и домофона;

-- с декоративной отделкой и многое другое.

Доставка и установка. Гарантия -- 2 года.

Также фирма предлагает пуленепробиваемые двери для квартир и офисов, с декоративной отделкой. Сертификат на пуленепробиваемость прилагается.

«ТЕХНОТЕРМ»
(ул. Щорса, 5--322;
тел.: 226-20-09, 222-98-96)

Белорусско-венгерское предприятие «Технотерм» изготавливает и устанавливает металлические двери для квартир, офисов и торговых помещений. Двери отличаются повышенной надежностью, качеством отделки и доступной ценой. Опытные специалисты за 3 часа установят дверь в течение суток с момента принятия заказа. Оплата -- по факту установки двери. Гибкое производство фирмы позволяет наряду со стандартными дверями изготавливать двери любой конфигурации по желанию заказчика.

Стоимость с установкой и доставкой по Минску -- $270.

Фирма может устанавливать установку импортные замки и осуществлять оригинальную отделку по согласованию с заказчиком. Отделка -- искусственная кожа с двух сторон по синтепону с декоративной жилкой и гвоздями с увеличенной декоративной шляпкой, деревянная обналичка по периметру коробки.

Гарантия -- 18 месяцев.

Анна ДАНИЛОВИЧ, Елена КУЗЬМЕНКО

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ В МИНСКЕ

Жалюзи, $/кв.м			Роллеты		Маркизы		Фирма	Телефон
Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Ценв, $	Установка		
гориз.	вертик.							
14,5	18-26	10% от цены заказа	от 180	в цене заказа	-	-	АССОН	226-0106 227-3128
-	-	-	-	-	по прайсу, 19 видов (стационарные и выдвижные)	10% от цены заказа	БЕЛВИНС	275-1443 275-2221
14,5	16,4-25	10% от цены заказа	-	-	-	-	BROK FUDS	229-2053 227-4867
14	от 18	10% от цены заказа	150-245	10% от цены заказа	в зависимости от заказа	-	ВЕСАНА	268-5468 268-5535
13	17-24	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	-	-	КАРИЦКИЙ&Ко	246-1570 275-1704
12	17-28	10% от цены заказа	-	-	-	-	ЛИГОС-ЮНИОН	233-1056 233-1881
от 14,5	16-26	10% от цены заказа	от 220	10% от цены заказа	договорная	10% от цены заказа	МАКВЭЛЛ	259-1864
14,5	от 18	5% от цены заказа	-	-	от 200	10-15% от цены заказа	МАКИНВЕСТ	268-3200 266-3835
12	17-23	$3 за единицу	-	-	-	-	МЕЧИС	266-0184
14,5	17-31	10% от цены заказа	150-205	10-20% от цены заказа	-	-	ЮМАКС	266-0401 266-0699

ПРЕДЛОЖЕНИЕ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/п.м	Телефон
BROK FUDS	ковровые покрытия	Бельгия	-	200, 400	от 4	229-2053 227-4867
КОЛТАВОС	линолеум (более 30 расцветок)	Франция	1,3	200	14,1	251-6022
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум на вспененной основе	Словения	1,1-2,0	300	от 5,2	233-1056 233-1881
	линолеум на джутовой основе	Словения	3,0	200	5,4	
РОТОКЛОН	синтетическое ворсовое на линолеумной основе	Франция	5	200, 50x50	7	268-4296
ФРИАЛ	ковровые покрытия	Турция	3,0-11,0	400	3,2-12,3	236-7470 236-9813
ЭРНИС	ковровые покрытия для дома и офиса	Бельгия, Франция, Польша	5,0-15,0	200, 300, 400	от 5	222-3928

ГИД

Выбираем стиральную машину

BOMPANI

Одно из первых мест среди производителей стиральных машин в Европе занимает фирма *Bompani*. Вся продукция этой компании ориентирована на потребителя со средним достатком. Так, некоторые из выпускаемых моделей стоят дешевле «Вятки».

Основной отличительной особенностью всех выпускаемых машин является использование в них системы *Oko Sistem*, что делает эти агрегаты более экономичными по сравнению с аналогичными «стиралками» других фирм. Машины *Bompani* используют моющих средств на 20% меньше. В Минске представлены три марки машин этой фирмы -- *Mediterranea, Midy* и *Thinny*. Все стиральные машины имеют безупречный дизайн и полный набор необходимых функций. Количество программ в зависимости от моделей варьируется от 14 до 18 режимов и позволяет выбрать оптимальный вариант стирки.

Наряду с машинами с фронтальной загрузкой белья фирма производит модели *Mediterranea BO 02781* и *BO 02786* с вертикальной загрузкой.

Что особенно привлекает в стиральных машинах фирмы *Bompani*, так это их компактность, позволяющая наиболее рационально использовать жилплощадь.

BOSCH, SIEMENS

Несмотря на заявление, что они «нужны каждой семье», не каждой семье они по карману. Стиральные машины *Bosch* и *Siemens* на данный момент являются самыми дорогими. Цена отдельных моделей доходит до $2000. Но за эту цену фирма предоставляет отличное качество, безупречный дизайн и массу всяких полезных мелочей.

До недавнего времени *Bosch* и *Siemens* были «злейшими» конкурентами на рынке Германии. Но недавно эти фирмы объединились в один концерн (хотя публично этого и не признают). Сейчас эти две марки различает лишь дизайн. Если *Bosch* придерживается классических форм, то *Siemens* -- это *new modern* в бытовой технике. Начинка же этих, на первый взгляд, совершенно различных «стиралок» абсолютно идентична. Стиральная машина *Bosch WFT 6030* с одной загрузки выстирывает 5 кг белья. На этом агрегате установлена защитная система *Aquastop*, которая избавит вас от скандалов с соседями по поводу затекших потолков. *WFT* 6030 признана во всем мире как самая бесшумная модель. Стоит это чудо техники $1600.

Также довольно привлекательная модель *Siemens WV 64510* (с вертикальной загрузкой). В ней предусмотрены 20 программ стирки (включая предварительную) и многоступенчатую систему защиты от протечек (в варианте *Siemens* она называется *Aquatronic*). Эта машина обойдется вам в $1000. Но если вы не располагаете данной суммой, то *Siemens* предлагает стиральные машины серии 5000. Имея необходимый (и даже более) набор функций, цена их очень приемлема -- $600--800 в зависимости от модели.

В результате исследований, проведенных журналом «Спрос», стиральные машины *Bosch* и *Siemens* на сегодняшний день признаны самыми экономичными и бесшумными.

CANDY

Примерно за $680 можно купить большую функциональную модель *Candy Alise 1050 ES*. Ширина этой модели -- 60 см. Преимущество -- ускоренная турбосушка, овальная форма барабана (что экономит расход воды) и цикл глубокого полоскания. Также предусмотрены весы, соразмеряющие количество белья и расход воды.

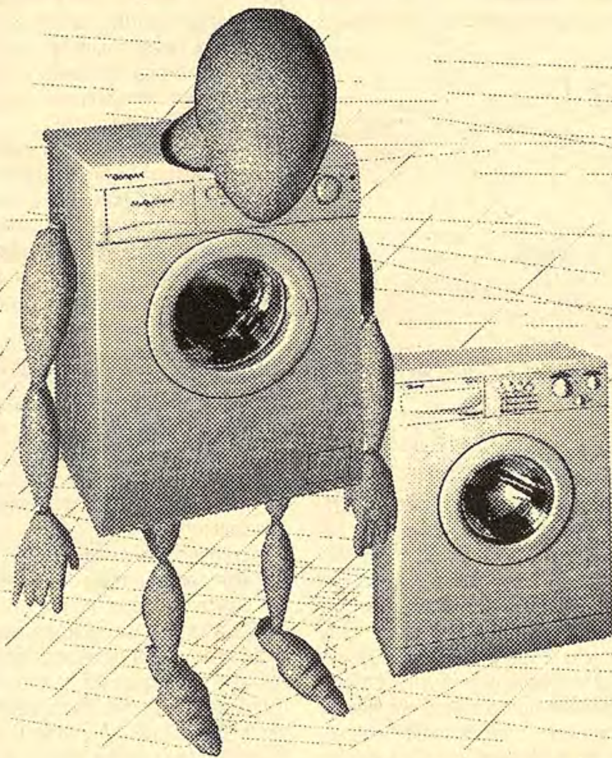
Где-то около $500 вы заплатите за небольшую стиральную машину *Aquamatic 6T* (69,5x51x42 см). Это машина без сушки, но с основной задачей -- стиркой -- она справляется хорошо.

MERLONI

Довольно большой популярностью на нашем рынке пользуются агрегаты итальянской фирмы *Merloni* -- производителя известных у нас марок *Indesit* и *Ariston*, а также пока малоизвестной *Ardo*.

Основной особенностью стиральных машин *Ariston* является новая система стирки. Белье в машине подвергается двойному воздействию -- в режиме замачивания и орошения. Это конструктивное решение позволило снизить скорость вращения барабана и производить стирку даже самого тонкого белья. Такая система используется в большинстве моделей *Ariston*. Максимальная загрузка белья -- 5 кг. Это также относится ко всем стиральным машинам этой марки. Выбор программируемых режимов стирки колеблется от 16 до 20 программ. В быту, как правило, используется не более 10 режимов.

Наряду с привычными нашему глазу стиральными машинами с фронтальной загрузкой (т.е. с окошечком, напоминающем иллюминатор подводной лодки) *Merloni* выпускает аппараты с верхней загрузкой, которые все больше привлекают внимание хозяек. Например, модель *Ariston AT-60T* имеет 18 программ, новую систему стирки двойного действия, экономический режим стирки и все прочие достоинства машин с фронтальной загрузкой. Но в дополнение к ним в этой машине установлена система «Гидростоп», которая призвана защитить ваше жилье от «паводков». Еще одно немаловажное преимущество этой модели -- компактность (85x40x60 см). Она на целых 20 см уже своих «коллег». Согласитесь, это немаловажно при наших стесненных жилищных условиях.



Теперь *Indesit*. Эта марка отличается от вышеупомянутой ценой (*Indesit* на 10--15% дешевле своего «родственника») и дизайном. Если вы не ставите перед собой цели придать кухне максимальное сходство с командным отсеком межгалактического корабля и не ваших правилах отдавать за дизайн лишние деньги, то вам вполне подойдет *Indesit*. А утапливаемые колесики -- мелочь, конечно, приятная, но без нее вполне можно обойтись.

SAMSUNG

Фирма *Samsung* «засветилась» у нас со своей компьютеризированной стиральной машиной *SW 725P*. Эта модель с верхней загрузкой и очень интересным современным дизайном (с округленными краями и чем-то смахивающая на последние японские *consept-car*'ы).

Машина достаточно проста в эксплуатации. Предусмотрены три цикла стирки: стандартный, биологический и специальный (для шерсти). Максимальная загрузка *SW 725P* -- 5,2 кг. Мощность -- 400 Вт. Стоит эта модель не очень дорого -- $449. Поэтому если вы любите всяческие «навороты» во всем, то эта машина -- именно то, что вам нужно.

WHIRPOOL

Whirpool, пожалуй, единственная фирма из США, продукция которой представлена в Минске. На данный момент она является конкурентом № 1 таких фирм, как *Bosch* и *Siemens*. Всемирно известное американское качество -- довольно сильный аргумент. Несмотря на относительно низкие цены, *Whirpool* предоставляет обширный спектр сервисных функций. Так, например, в модели *AWG 372* предусмотрены 12 программ на 3 основные вида ткани (хлопок, тонкие ткани, шерсть) и 30 различных персональных программ. Наличие клавиш «Остановка воды» и «Половина загрузки» обеспечивает экономию воды, электричества и моющих средств. В этой, как и во всех остальных моделях *Whirpool*, установлен самоочищающийся фильтр. Эта приятная мелочь освободит вас от излишних хлопот по обслуживанию вашей машины. Цена *Whirpool AWG 372* -- $450. Довольно неплохое сочетание цены, качества и сервиса.

По результатам исследований, проведенных журналом «Спрос», стиральные машины *Whirpool* получили оценку «со средней надежностью».

«ВЯТКА»

Довольно «интересно» на фоне всех вышеперечисленных иностранных «див» выглядит бывшая «наша», а ныне российская «Вятка». Это чудо социалистической техники появилось в результате брака итальянской фирмы *Merloni* и советского правительства. Тяжелые роды их детища происходили в городе Кирове.

«Вятка» -- самый частый гость ремонтных мастерских. А цена на нее зачастую выше, чем у западных моделей. По цене «Вятки» в $340--370 можно купить довольно неплохую машину итальянского производства, например, *Bombani*. Если у чуда -- 60% брака, то у итальянцев -- 1%.

Вячеслав ТКАЧ, Павел БОРОВСКИЙ

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Хотелось бы большего...

Первое, что попросила небезызвестная старуха у золотой рыбки, -- было корыто. С тех пор эстетические запросы женщин возросли настолько, что удовлетворить их оказалось не под силу даже партии и правительству, не говоря уже о золотой рыбке.

Казалось бы, времена «рыночного социализма» должны внести свои коррективы. С одной стороны, прогресс налицо: в Минске купить стиральную машину -- не проблема. И даже есть выбор -- барабанные и активаторные, фронтальные и вертикальные, с сушкой и без, от самых простых типа «тазик с вентилятором» до самых «навороченных». При этом есть возможность выиграть в цене: она на одну и ту же модель в разных магазинах может колебаться в пределах $20--30.

Что ж, можно ехать и покупать? И тут покупатель сталкивается с первой проблемой. Дело в том, что в Минске практически нет магазинов, где были бы одновременно представлены все марки машин. Исключением, подтверждающим правило, является торговый дом *Siemens--Bosch* компании «РАМПО». Временами здесь бывает до 40 марок. Много это или мало? Если сравнивать с магазинами Москвы, Вильнюса, Риги, Таллинна, не говоря уже о Европе, -- это минимум.

В основном, у нас представлены итальянские (*Ariston, Indesit, Bompani, Candy, Ardo*), немецкие (*Siemens, Bosch*), американские (*Whirlpool*). Нет или очень мало других марок. Например, на время пропали машины *Electrolux*. Да и итальянских машин сегодня немного. Это вызвано, видимо, тем, что в Италии сезон отпусков -- заводы не работают. А запасы наших поставщиков истощились. В начале сентября поставки из Италии возобновятся. Из других стран они не прекращались. Уже сегодня магазин *Siemens--Bosch* получил новые стиральные машины из коллекции 1996 года. Есть новые поступления и в магазин *«Аммадис»*.

Чем же отличаются друг от друга импортные стиральные машины? Если говорить об отличиях (исключая, естественно, суперсовременные разработки), то они минимальны -- дизайн, габариты и т.д. Ведь большинство машин, которые есть сегодня в Минске относятся к одному классу, и некоторые даже собираются на одних и тех же заводах. Поэтому и цена у них приблизительно равна -- порядка $500. Основное же отличие машин -- это даже не дизайн и не какие-то технические тонкости, а, как ни странно, -- продавец. Очень многое зависит от того, где и у кого покупается стиральная машина. Если купить машину по объявлению, то можно сэкономить некоторую сумму денег. При этом возникают значительные трудности: как довести ее домой и найти мастера, который сможет ее установить. А потом с содроганием сердца ждать того момента, когда она сломается. Поэтому лучше покупать стиральную машину в крупных магазинах. Некоторые из них представляют за дополнительную полный спектр сервисных услуг: доставку, установкку и гарантийное обслуживание. Гарантия -- очень важный критерий. Ведь ничто не вечно под луной, и машина может выйти из строя. В этом случае магазины, например, *Siemens--Bosch*, «Аммадис» и др., направляют мастера, который производит ремонт машины. Хотя, как утверждают продавцы, процент поломок невелик.

Таким образом, рынок стиральных машин в Минске худо-бедно, но сложился. Благодаря конкуренции между 5--6 фирмами, которые серьезно занимаются стиральными машинами, у покупателя появился выбор. Были бы деньги. В противном случае надо уповать на золотую рыбку.

Вячеслав ТКАЧ

СОВЕТЫ

Что надо знать покупателю стиральной машины

1. Прежде всего при покупке стирального агрегата следует поинтересоваться, могут ли продавцы обеспечить доставку машины вам домой и ее установку. Стиральная машина -- не магнитофон и весит побольше, да и подключить ее своими силами не так просто. Стоимость доставки -- от 50.000 рублей. Потратив $500 за сие «удо техники», вам придется выложить еще $10 за перевозку.

2. Установку стиральной машины также оценивают по-разному: $10--30. Если фирма не занимается подобным сервисом, она с удовольствием подскажет вам телефоны опытных мастеров, с которыми вы уже будете договариваться самостоятельно.

3. Дорогие стиральные машины, произведенные известными западными концернами, имеют до 20 программ стирки, кипячение, экономный и деликатный режимы и т.д. Конечно, машину с огромным количеством программ иметь престижно, но, как оказывается на практике, используется не более 10 из них.

4. Не стоит особое внимание уделять мощности стиральной машины. Считается, что для успешного отжима достаточно 800 об./мин. 800 оборотов предназначены, как правило, для толстых тканей, которые повредить при отжиме достаточно сложно.

5. Попробуйте обзвонить несколько фирм, торгующих бытовой техникой. Разница в цене одной и той же модели в разных фирмах колеблется от $40 и выше.

6. Примите к сведению, что некоторые фирмы осуществляют гарантированный сервис. К примеру, мелкий ремонт машины от фирмы мастер сделает за день.

7. Конечно, иметь сушку удобно. Однако, как показывает опыт хозяек, многие ею не пользуются. Обычно сушка нужна только в случае, когда речь идет о стирке не менее 2,5 кг белья.

8. Точно определите, в каком качестве вы будете использовать свою машину, выделите соответствующую сумму и помните, что стиральная машина -- не видеоплейер, она не скоро выйдет из моды.

По материалам печати подготовил
Павел БОРОВСКИЙ

ОБЗОР

CD-ROM'ы: роскошь или необходимость

Точно так же, как в свое время из конфигурации компьютера исчез дисковод для гибких дисков емкостью 1,2 Мб, сегодня в составе большинства ПК появился привод для работы с дисками *CD-ROM* (*Compact Disk -- Read Only Memory*).

В погоне за растущими аппетитами покупателей производители *CD-ROM*'ов постоянно наращивают скорость работы этих устройств и с таким же постоянством снижают цены. Сегодня вопрос о приобретении *CD-ROM*'а уже не вызывает бурных обсуждений. Однако по-прежнему при покупке скрупулезный пользователь желает купить дешевле и надеется, что в ближайший год ему не придется выбрасывать купленное.

Сегодня в Минске практически все поставщики компьютерной техники предлагают в составе своих ПК *CD-ROM*'ы, а более 45 компаний активно рекламируют устройства, позволяющие использовать оптические диски в повседневной практике. Для сравнения: в конце 1994 года только 4 компании в Минске предлагали приводы компакт-дисков для ПК. В то же время около 5 компаний постоянно предлагают пишущие устройства, позволяющие однократно записывать на специальные чистые диски любую компьютерную информацию.

Появившись практически одновременно с первыми аудиокомпакт-дисками, компьютерные оптические дисководы, названные впоследствии односкоростными, имели достаточно скромные характеристики: скорость передачи данных 150 кбит/с и время доступа около 600 мкс. Но высокая емкость при сравнительно невысокой стоимости сделали свое дело. И сегодня каждое новое поколение *CD-ROM*'ов отличается от первых устройств:

— многократным увеличением скорости передачи данных;

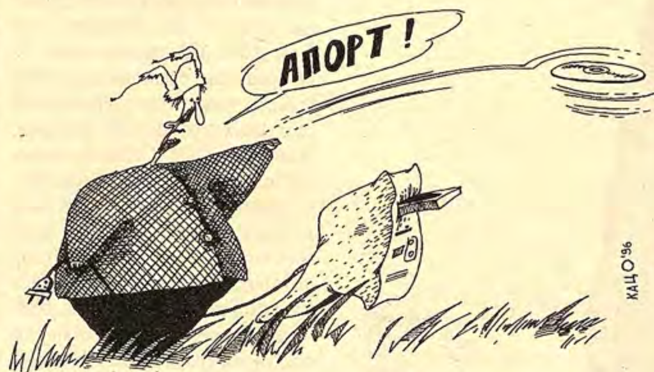
— уменьшением времени поиска информации на оптическом диске;

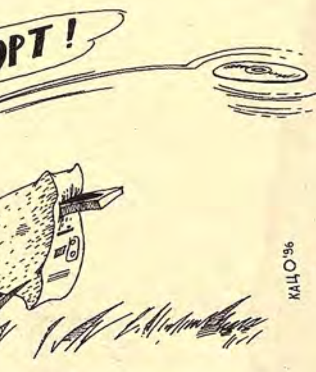
— простотой подключения в компьютере;

— совместимостью со множеством различных форматов компакт-дисков;

— увеличенным временем наработки на отказ и ростом гарантийного срока.

Кроме того, появляются и завоевывают все большую популярность массивы *CD-ROM*'ов, которые одновременно могут работать с несколькими дисками, эффективно обслуживая запросы пользователей сетей компаний. Для персонального использования выпускаются устройства, позволяющие автоматически производить замену дисков и выборку необходимого диска из множества. Эти устройства находят применение там, где базы данных или другие источники информации настолько велики, что не умещаются на одном диске.





Гонка за повышением производительности *CD-ROM*'ов в настоящее время привела к тому, что появившиеся во второй половине 1995 года 4-скоростные приводы в середине 1996-го уже стали историей, а 6-скоростные устройства образца января 1996 года очень быстро вытесняются 8-скоростными, которые при подключении даже по *IDE*-интерфейсу имеют скорость передачи данных на уровне 1200 кбит/с и время доступа, значительно меньшее 200 мкс. И хотя по цене и количеству предложений 10-скоростные приводы станут массовыми только спустя несколько месяцев, неугомонные производители уже анонсируют 12-скоростные устройства и ведут разговоры о 16-скоростных.

По исполнению *CD-ROM*'ы могут быть как внутренними, устанавливаемыми в корпус ПК, так и внешними в виде отдельного устройства, соединяемого с ПК по параллельному или *SCSI*-интерфейсу, а также с использованием специальных адаптеров. Особенностью нашего рынка является то, что наибольшим спросом пользуются именно внутренние устройства. Скорее всего это связано с более высокой ценой внешних *CD-ROM*'ов и малой распространенностью мобильных компьютеров (впрочем, как и мобильных менеджеров).

Ранние модели внутренних *CD-ROM*'ов достаточно долгое время для подключения к ПК использовали оригинальные интерфейсы, которые требовали установки специального контроллера или звуковой карты. В те времена существовало 3 основных типа интерфейсов от ведущих производителей компьютерных оптических дисководов: *Sony*, *Panasonic* и *Mitsumi*. Но эти времена уходят в прошлое. Сегодня большинство моделей имеют *Atapi*- (*AT Attachment Packet Interface*) интерфейс, легко взаимодействующий с *IDE* или *EIDE*, который, в свою очередь, давно используется для подключения жестких дисков. Часть моделей используют *SCSI*-интерфейс, наиболее распространенный среди профессиональных графических ПК и компьютеров *Macintosh*. Модели, использующие *SCSI*-интерфейс, стоят дороже, но обеспечивают в ряде случаев большую гибкость.

Еще одной тенденцией, не оказывающей непосредственного влияния на производительность, но повышающей удобство использования *CD-ROM*'ов, является наличие на передней панели дополнительных кнопок, разъемов и регуляторов. Минимальным считается набор, когда существует кнопка для извлечения компакта, индикатор работы устройства, разъем для стереонаушников и регулятор громкости. Некоторые производители, стремясь привлечь покупателей, добавляют кнопки и индикаторы. Это бывает удобно, особенно если серьезно не сказывается на цене.

После появления первых устройств нового стандарта -- так называемых цифровых оптических видеодисков (*DVD -- Digital Video Disk*) вокруг скорой кончины *CD-ROM*-технологии идет очень много разговоров. Но как часто бывает в таких случаях, слухи о кончине сильно преувеличены.

DVD-диски, по внешнему виду почти не отличаясь от обычных *CD*-дисков, обеспечивают хранение около 7,6 Гб информации, что почти в 12 раз больше, чем на сегодняшнем *CD*. Естественно, что для работы с такими дисками используются специальные дисководы.

Во всем мире уже сегодня накоплены огромные массивы данных и информации в цифровой форме именно на *CD*-дисках, а являясь массовой, эта технология имеет очень низкую стоимость как для производителей, так и для потребителей. Трудно предположить, что в ближайшие 1,5–2 года новой технологии *DVD* удастся достичь сопоставимого уровня цен и убедить миллионы пользователей *CD-ROM*'ов во всем мире потратиться на приобретение новых устройств. Поэтому несмотря на шумиху, поднятую вокруг *DVD*, приобретение *CD-ROM*'а по-прежнему является неплохим вложением средств.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

СОВЕТЫ СПЕЦИАЛИСТА

Покупаем CD-ROM

Если вы не любите переплачивать и не всегда уверены, что первое предложенное—это то, что нужно, необходимо точнее определиться, зачем вы его покупаете и сколько хотелось бы заплатить.

Вариант 1. Если вы действительно хотите увидеть, что такое мультимедиа, сыграть в игры, отличающиеся от лучших голливудских фильмов только тем, что вы являетесь участником событий, постоянно знакомиться с действительно последними достижениями информационных технологий ведущих компаний мира и не томиться в ожидании ответа на запрос к базе данных, хранящейся на *CD*-диске, то, покупая, лучше руководствоваться правилом: чем выше скорость, тем лучше.

Скорее всего в этом случае вы остановите выбор на модели, работающей с 10-кратной скоростью и подключаемой к *IDE*- или *EIDE*- интерфейсу, так же просто как и жесткий диск. Такое устройство, еще в мае стоившее $255, сегодня можно приобрести за $165--190. При этом, правда, не стоит забывать, что быстрый привод не заменит медленного компьютера и такое устройство имеет смысл устанавливать в машину, оснащенную не меньше чем *Pentium*-процессором, быстрой видеокартой, 16-мегабайтной оперативной памятью и быстродействующим жестким диском. Дело в том, что, применяя различные механизмы повышения производительности, *CD-ROM*'ы могут в качестве кэша использовать оперативную память компьютера или дисковое пространство винчестера.

Вариант 2. Если вы не готовы выложить около $200, но планируете интенсивно работать со справочниками, энциклопедиями и базами данных, повышать свою квалификацию, используя обучающие курсы, и быть в курсе последних новинок от компаний, выпускающих игры, вам нужна хорошая производительность.

В этом случае, приобретая 8-скоростной *CD-ROM* от именитого производителя всего за $110, можно быть уверенным, что в ближайшие 10--12 месяцев вы не устанете от ожиданий при передаче данных. Дело в том, что на практике некоторые модели дисководов компакт-дисков известных производителей за счет высокого качества и хорошей сбалансированности параметров показывают производительность большую, чем 8-скоростное устройство без имени.

Вариант 3. Впрочем, если фактор времени не является для вас самым главным, а перспектива покупки нового *CD-ROM*'а в ближайший год ничуть не пугает, то вполне можно обойтись 6-скоростным устройством стоимостью около $70--80. При этом вы очень благополучно будете работать как с самыми объемными библиотеками графических иллюстраций, так и с энциклопедиями, архивами данных, презентационными материалами и подшивками периодики ведущих издателей мира, которые все чаще выпускаются именно на *CD*-дисках.

В этом случае некоторые неудобства вас ожидают только через 4--6 месяцев. Ведь именно к этому времени лучшие продукты будут оптимизированы для работы с 10-скоростными устройствами. Хотя, как знать, может, все произойдет и быстрее.

Вариант 4. В том случае, если при покупке не получается заплатить за *CD-ROM* больше, чем за обычный дисковод для 3,5-дюймовых дисков, остается приобрести 4-скоростное устройство по цене от $55 до $68. При этом самое дорогое еще не значит лучшее. Просто у выбранного поставщика они могли залежаться на складе.

На самом деле, если большую часть времени *CD-ROM* будет играть музыкальные диски (а это в любом дисководе происходит на «первой» скорости) или использоваться только для установки ПО, которое сейчас все чаще попадает к пользователю (не только от пиратов) именно на компактах, нет смысла тратить больше $50. В этом случае может подойти и 2-скоростной дисковод за $25--35. Но при этом важно, чтобы он имел возможность подключения к *IDE*-интерфейсу, в противном случае вместо экономии придется приобретать звуковую карту, и покупка выльется в цену 6- или 8-скоростного устройства.

Еще пару слов. В комплект приобретаемого *CD-ROM*'а должны в любом случае входить кроме самого устройства:

-- кабели для подключения к материнской плате ПК или другому адаптеру (для устройств, не подключающихся непосредственно к *IDE* или *EIDE*);

-- руководство пользователя с описанием процесса установки и настройки устройства;

-- комплект драйверов для различных операционных систем (на дискетах);

-- кабель для подключения к усилителю звуковой платы (используется при проигрывании обычных аудиодисков);

-- гарантийный талон поставщика с телефонами и адресом ремонтной мастерской, заверенный печатью.

При этом, в конечном итоге, несмотря на невысокую цену устройств, лучше ориентироваться на 12-месячную гарантию поставщика (что нормально даже в Минске), чем на экономию при покупке.

Приобретая *CD-ROM*, необходимо учитывать и то, что ПО, которое действительно требует высокой производительности (обучающие программы и игры), часто оптимизируется спустя некоторое время, после появления новых высокоскоростных моделей. С другой стороны, последние модели всегда стоят дорого. Поэтому покупать лучше всего то, что уже успело подешеветь, имеет хорошую программную поддержку и репутацию у покупателей.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

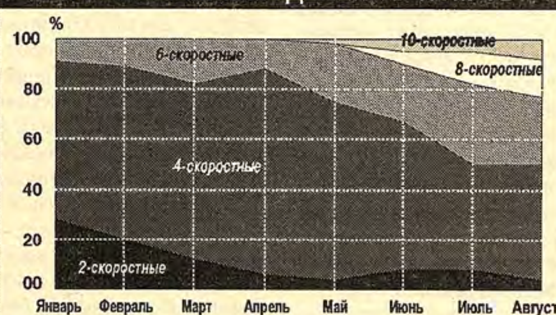
ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

Тенденции изменения предложения и цен на минском рынке CD-ROM'ов

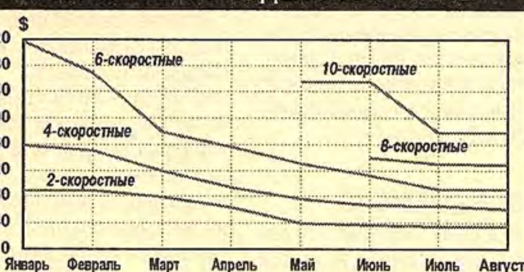
Рассмотрены тенденции для внутренних моделей *CD-ROM*'ов, использующих *ATAPI*- (*AT Attachment Packet Interface*) интерфейс и взаимодействующих с ПК по *IDE*- или *EIDE*-интерфейсу. Именно такие модели пользуются наибольшей популярностью в нынешнем году. При этом рассматривались цены для конечных покупателей и не анализировались оптовые предложения.

Компакт-диски емкостью около 640 Мб, позволяющие только считывать информацию, быстро завоевали популярность в мире компьютеров, где все чаще используется звук, видео и графика высокого разрешения.

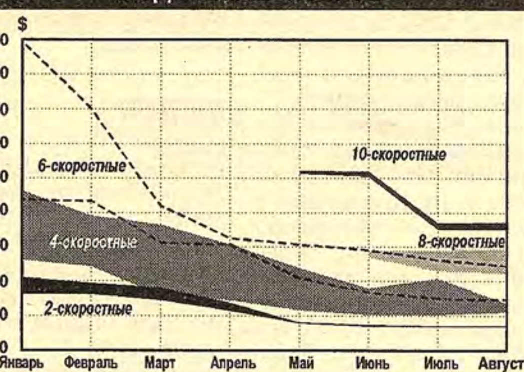
ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ КОЛИЧЕСТВЕННОГО СООТНОШЕНИЯ МОДЕЛЕЙ CD-ROM'ОВ



ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ СРЕДНИХ ЦЕН НА РАЗЛИЧНЫЕ МОДЕЛИ CD-ROM'ОВ



РАЗБРОС ЦЕН ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ МОДЕЛЕЙ CD-ROM'ОВ



Редакция «Конъюнктуры» приносит свои извинения за некоторые неточности, допущенные в № 28 за 12 августа:

1. В графике «Динамика цен на центральные процессоры» указанное снижение цен произойдет только в сентябре-октябре.

2. Для составления этого графика брались в расчет оптовые цены, а не цены для конечного пользователя.

НА ЗАМЕТКУ

Покупайте CD-ROM'ы

Еще недавно бывший экзотикой *CD-ROM* стремительно входит в нашу жизнь. По мнению технического эксперта фирмы *Sky System* Дмитрия **Соболевского**, не последнюю роль в этом сыграло стремительное удешевление наиболее простых 4-скоростных моделей. *«Буквально месяц назад они стоили в среднем $100, сегодня наша фирма предлагает потребителям достаточно качественные **CD-ROM'ы** производства **Sumsung** и **Mitsumi** в 2 раза дешевле. Кроме того, покупатель может сейчас приобрести компакт-диски с записями на любой вкус: базы данных, игры, мультимедийные программы».*

Впрочем, уже сейчас потребителям можно ориентироваться на технику посерьезнее. Распространенное же мнение о том, что *CD-ROM* с большой скоростью обмена данными не всегда читает китайские компакт-диски, обладающие не самым лучшим качеством, г-н Соболевский считает заблуждением. *«Грамотный выбор аппаратуры позволит этого не опасаться. Я бы порекомендовал 6-скоростные **Sumsung, Funai**, 8-скоростные **Stingray**. Кроме того, уже появились 10- ($160) и 12-скоростные CD-ROM'ы, по скорости работы приближающиеся к скорости винчестера».*

Покупка *CD-ROM*'а заставляет подумать о звуковой карте. Специалисты рекомендуют для профессиональной работы со звуковыми композициями *Gravis Ultra Sound* или *Sound Blaster AWE 32* ($120--270 в зависимости от комплектации). Они имеют 32-нотную полифонию, 128 *General MIDI*-совместимых инструментов и 10 *GS*-совместимых ударных, а также объемный звук. Для тех, кто увлекается компьютерными играми, достаточно будет дешевых ($35--40) 16-битных карт *Edison Gold*, *Miss Melody* и *Idema Maestro*.

***Sky System**: т/ф (017) 232-1390*

ФРУКТОВЫЙ ЛИКБЕЗ

Надоели бананы — ешь дурианы!

В последнее время часто приходится слышать, что экзотические фрукты -- это питание нерациональное. Вроде как бесполезно есть киви и папайю в надежде восполнить недостаток витаминов. Их клетчатка не переваривается, аминокислоты не расщепляются -- и нет ничего полезнее выращенных на родине антоновских яблок. Может, и так. Но хочется самому все попробовать. Знать бы только, как и что стоит есть.

Авокадо. С виду -- груша, по сути -- лимон, но по вкусу -- грецкий орех. Самая ближайшая аналогия -- незрелый грецкий орех. Используется в салатах и бутербродах. Считается испытанным средством укрепления мужской потенции. Авокадо -- безусловный овощ, но по недоразумению часто попадает во фрукты. Действительно, в Бразилии его едят в виде десерта, посыпая содержимое сахаром, кладут в мороженое, в кремы, выжимают сок. Но в Перу плод авокадо разрезают пополам, семечко выбрасывают, а в лунку наливают подсолнечное масло, густо сыплют перец и соль и едят ложкой. Находятся гурманы, которые заменяют масло кетчупом. Но, как бы то ни было, овощ-фрукт очень сытен, больше одной штуки съесть трудно.

Банан. Нет в мире более дешевого фрукта. Бразилец никогда не скажет «дешевка» -- он скажет «банана». В жарких странах ценятся не большие, как у нас, бананы, а маленькие, корявые, розовые и даже фиолетовые внутри.

Гуава. По форме -- груша. По вкусу -- солоноватая груша. Внутри, ближе к сердцевине, очень много твердых мелких косточек, поэтому есть гуаву труднее, чем грушу. Главное достоинство -- невероятно сильный и приятный запах. Если в прокуренную комнату принести гуаву -- запах гуавы забьет запах табака. Очень нежный фрукт -- есть его надо на месте. По дешевизне гуава занимает второе место после бананов.

Джек-фрут. Размерами и формой похож на дыню, но корка негладкая, твердая. Внутри -- нежная оранжевая мякоть с крупными косточками. По вкусу напоминает дыню, тыкву и манго одновременно. Едят холодным -- так он получается не очень приторным, и привкус тыквы почти пропадает.

Дуриан. Король экзотических фруктов. В Англии, Америке, Голландии существуют клубы любителей дуриана. Причем новичку любовь к дуриану не очень-то и понятна. Этот огромный шипастый плод (падая с дерева, дуриан может убить человека) всегда чем-то пахнет, в зависимости от сорта. Гурманы утверждают, что дуриан пахнет пикантным сыром, а вкус описать нельзя -- не с чем сравнить. Ну, может быть, клубника с сушеной хурмой.



Кажу. Сочный, кисло-сладкий плод, со странным, «ромовым» привкусом. Освежает, утоляет жажду. Очень богат витаминами и прочими целебными веществами. Им лечат слабость, истощение, экзему. По целебному воздействию кажу сравнивают с женьшенем. На конце у плода кажу висит орешек-кешью в оболочке (кешью -- азиатское название кажу). Оболочка и семя внутри кешью ядовиты, поэтому орехи тщательно очищают и обжаривают.

Карамбола. Сочный, мясистый плод приятного кисло-сладкого вкуса. Формой вытянутый, угловатый, с сильно выступающими ребрами. В спелом виде имеет янтарную окраску. Используется для варений, консервирования, желе. Как и киви, карамболу называют «китайским крыжовником».

Киви. Единственный экзотический фрукт, ставший в последнее время привычным. Однако до сих пор некоторые едят его вместе с тонкой мохнатой кожурой. А потом язык чешется и в горле свербит. Некоторые спрашивают, как же его чистить, -- он не чистится. Киви едят ложкой, срезают верхушку и выскребают до самой кожицы, как яйцо.

Кинкан. Похож на мелкий мандарин. Чистить его трудно, семечки крупные -- остается с гулькин нос. А по вкусу -- мандарин и есть.

Личи. Виноград в твердой скорлупе, как будто обсыпанный гречкой. Внутри -- огромная косточка. Некоторые ее из жадности разгрызают, но делать этого не следует.

Лаймквит.Слаще лимона, но еще не апельсин. Очень богат витамином С.

Манго. Имеется множество сортов, разнящихся между собой, как, например, яблоки. Едят плод ложкой, но предварительно вынимают крупную косточку. Когда ешь манго, нужна определенная сноровка, поэтому новичок с непривычки может испачкаться.

Мангостин. Похож на манго только по названию. Это небольшой круглый плод. Под твердой толстой оболочкой скрываются дольки, по форме напоминающие чесночные. По вкусу -- виноград плюс клубника, но на зубах похрустывает. Считается изысканным лакомством и очень дорог.

Нектарин. Лысый персик. По вкусу—удачная середина между персиками и сливами.

Папайя. Дыня, но растет на дереве. Мякоть чуть слаще и плотнее, но все-таки с сильным привкусом тыквы. Сорта папайи очень разнятся. Можно встретить совсем дыню, даже мякоть будет желтая. А можно купить темно-оранжевую с ни на что другое не похожим вкусом.

Помело. Огромный грейпфрукт, но по вкусу ближе к апельсину и эфирный привкус сильнее.

Саподилья. Твердый фрукт, напоминающий финик, но потверже и с несъедобной кожурой. Есть тоже надо приноровиться.

Фейхоа. Мы привыкли к фейхоа, но грузинское -- не такое вкусное. В тропиках его можно есть, не морщась от кислоты и не боясь оскомины. В фейхоа много йода, им лечат и упреждают заболевания щитовидной железы.

Цитрон. Лимон с горчинкой. Даже в голодной Индии его просто так не едят, а варенье варят или делают цукаты из толстой кожуры. Богатые цитрон, конечно, не покупают. Тем удивительнее встречать цитроны на наших рынках. Привезут же ерунды!

Финики. Сортов великое множество. Свежие финики покупать надо понемногу, некоторые сорта есть невозможно.

Чико. Недозрелые плоды коварны. Сначала ешь с удовольствием -- свежо, кисловато-сладковато. А потом начинаешь отплевываться: на зубы налипает весьма гадкая смазка. Но знатоки экзотических фруктов считают чико чуть ли не королем плодов. Под тонкой кожицей -- светло-коричневая нежная мякоть, черные блестящие семена легко удаляются, а зрелый плод утрачивает клейкость и по вкусу напоминает клубнику с добавлением айвы.

Шушу. Другое название -- мексиканский огурец (растет, как огурец или арбуз). Вроде кабачка, но семя только одно. Приготовленный с лимоном и сахаром, шушу дает вкусный мармелад.

Все эти фрукты в нашем столетии распространились в жарких странах повсеместно. Однако в каждом тропическом государстве есть особенные плоды. Как правило, они не поддаются не только перевозке, но и хранению. На заре сорвал, а вечером, если не продал, выбрасывай в помойку. Поэтому гурманам раздолье в тропиках: всегда можно попробовать что-то малоизвестное. Всего в мире насчитывается до 500 фруктов и съедобных ягод, продаваемых на рынках.Некоторые «явные» фрукты, вроде манго или папайи, в недозрелом виде варят, жарят и едят вместо кабачков, картошки и свеклы. Поэтому, увидев на рынке какой-либо фрукт, нелишне поинтересоваться у продавца, можно ли его съесть прямо сейчас или надо готовить.

По материалам печати

ОБЗОР

Банан и другие

Злопыхатели, утверждающие, что Беларусь превращается в банановую республику, отчасти правы. Банан сегодня -- самый распространенный фрукт. Хотя и не самый раскупаемый. Конец лета -- не сезон для бананов, как и для других экзотических овощей и фруктов. По утверждению торговцев, прибыль от импорта они получают только в зимний сезон, когда рентабельность достигает 40%. В настоящее время цены на подавляющее большинство фруктов уменьшились примерно в 2 раза. Так, например, бананы, стоившие зимой порядка 20.000 руб./кг, сегодня продаются в 2 раза дешевле. Это можно объяснить появившейся альтернативой в виде белорусских овощей-фруктов.

Если говорить о ценах, то на рынке фруктов и овощей они зависят от поведения поставщиков-перекупщиков на европейских аукционах (если фирма торгует через посредников), видов на урожай в странах-экспортерах, если торговля осуществляется напрямую, таможенных пошлин и налогов, наличия у наших оптовиков специального оборудования для хранения и транспортировки.

Бананы, как и другие экзотические фрукты и овощи, к нам поступают из стран Балтии, Голландии, Финляндии, т.е. морских стран. А туда -- в зависимости от созревания на их исторической родине -- из Эквадора, Коста-Рики, Бразилии, Кипра и т.д. Например, сегодня апельсины на нашем рынке -- из Бразилии и Южной Африки. Киви -- из Новой Зеландии и Израиля. А уже через месяц поставки будут осуществляться из других регионов. Поэтому фрукты поступают круглый год.

Розничная торговля фруктами и овощами в городе ведется в основном через сеть мелких торговцев (торговля в ларьках и на улицах). Однако все больше универсамов и фирменных магазинов начинают торговать ими параллельно с другим продовольствием. Те, кто у нас занимается бананами, уже наработали связи с оптовыми продавцами. Цена у них колеблется незначительно и зависит от условий закупки: кто-то покупает за кредитные деньги, кто-то -- за наличные. Однако если кто-то купил товар подороже, то цену все равно придется сбросить. Банан -- скоропортящийся продукт, и, по законам рыночной экономики, как только он начинает перезревать, цена моментально снижается.

Несмотря на то, что стоимость бананов невелика, она могла бы быть еще ниже. По единодушному мнению крупных импортеров овощей и фруктов, на цену их товаров в значительной степени влияет неразумная налоговая политика государства. И если таможенные сборы себя в какой-то мере оправдывают, то остальные, уму непостижимые налоги никак не объяснить. Ведь фирма, поставляющая в Беларусь овощи и фрукты, должна получить какую-либо минимальную прибыль. И если еще до того, как товар будет продан, с нее забирают чуть ли не 25% от номинальной стоимости всего товара, то, естественно, что эта сумма будет включена в цену продукта. И в результате, крайним оказывается, как всегда, потребитель.

Другая проблема, с которой сталкиваются импортеры овощей и фруктов, и которая тоже влияет на их конечную цену, -- это трудности с покупкой валюты на бирже. Впрочем, это проблема всех бизнесменов.

В числе главных условий успеха импортеры фруктов считают наличие обустроенной и недорогой собственной базы. Таковую имеют далеко не все. Некоторые фирмы арендуют большие складские помещения, но условий для хранения скоропортящейся продукции, а тем более экзотических фруктов на них нет. Однако арендатор вынужден платить за 1 кв.м почти мировую цену.

Но несмотря на трудности, фирмы умудряются работать, в результате чего наш рынок насыщен экзотическими фруктами и овощами. На нем даже присутствуют такие, ранее нам неизвестные, представители флоры как авокадо, папайя и другие, но они поставляются в ограниченном количестве лишь в элитные магазины. В Беларуси еще немного людей, которые могут себе позволить такое дорогое удовольствие. Все остальные потребители могут приобрести ананасы, апельсины, мандарины, грейпфруты и прочая, прочая, прочая.

Вячеслав ТКАЧ

ТЕНДЕНЦИИ

Мировой рынок фруктов: сегодня и завтра

Решающую роль на мировом рынке фруктов играют крупные международные монополии. Как показывают исследования, проводимые западными компаниями, фруктовое производство в мире постоянно увеличивается. Уже в ближайшее время это обстоятельство может привести к снижению цен на некоторые виды фруктов.

Рост производства объясняется главным образом расширением площадей и улучшением агротехники для выращивания фруктов. Наибольший скачок производства отмечается в странах, «славящихся» дешевой рабочей силой и низкой стоимостью земли (Индия, Бразилия, Китай).

Интересен тот факт, что достаточно крупным производителем яблок и груш является СНГ. Однако на фоне общемирового подъема урожаи в СНГ заметно снижаются, что объясняется экономическим кризисом.

Сегодняшнее состояние фруктового рынка характеризуют следующие цифры. Только 7% от общего объема производимых в мире фруктов поступает на рынок в свежем виде. Мировой импорт этой продукции оценивается в $23 млрд. 54% импорта приходится на страны ЕС, причем половина -- на торговлю внутри них. 1/4 часть ($6 млрд) всей продукции завозится из третьих стран. Примечательно, что США являются как одним из ведущих импортеров, так и крупнейшим экспортером фруктов в мире.

Тенденции потребления фруктов в развитых и развивающихся странах заметно отличаются. Рынки США, Японии и стран ЕС насыщены. Поэтому объемы потребления почти не зависят от колебания цен и удорожания ресурсов. В экономически развитых странах заметно растет спрос на экзотические и импортные фрукты -- частично за счет снижения интереса к местным. В развивающихся же странах спрос на свежие фрукты по-прежнему во многом зависит от цен.

Наиболее высокий удельный вес в мировом производстве фруктов занимают цитрусовые и бананы (по 20%). Право называться крупнейшими продуцентами цитрусовых завоевали Бразилия и США. Правда, в последние годы в этой области заметно преуспевает Китай. Крупнейшие экспортеры бананов по традиции -- страны Центральной и Южной Америки (Эквадор, Колумбия и Коста-Рика). В Бразилии и Индии бананы в освновном реализуются на местном рынке.

Ведущими производителями винограда являются Италия, Франция, Испания, Турция, СНГ и США. Однако в последние годы в Италии и Франции отмечалось сокращение сборов винограда, что объясняется снижением спроса на местные вина.

(По материалам печати)

26 — 31 августа Спутник tv

ПОНЕДЕЛЬНИК, 26 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости:
последние известия,
текущие события,
экономика,
обозрение прессы,
весь мир,
финансовые рынки,
прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях
в мире, мировой бизнес,
24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей,
мировой бизнес,
Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут.
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес, погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут.
Фильм '96 с Барри Норманом
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Волшебница с Луны»
10.00 «Мак Гивер»
11.00 «Даллас».
Сериал
12.00 Disco Polo Live
13.00 «Двеннадцать сульев».
Фильм (Польша-Чехия)
14.50 TV Рынок
15.00 Дежурный сатирик страны
15.30 Приключения Леона Н.
16.00 HALOGRA! MY!
(тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 Hulaballoo
17.00 Информация
17.15 «Твой врач».
Медицинский журнал
17.45 «Граце в изгнании»
18.15 Летняя студия Polsat'a
19.15 «Вебстер»
19.45 «Мак Гивер»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 Фильм по телефону:
22.55 Политика
23.05 Информация
и бизнес-информация
23.25 Адам
23.50 «Третья часть ночи». Фильм
(Польша, 1972)
1.45 Музыка
2.15 Летняя студия Polsat'a

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 Учим польский –
10.15 «Dog City». Мультфильм
10.45 Игра. Телетурнир
11.15 «Четыре танкиста и собака»
12.10 «В почитании Доны Чери»
13.04 Мужской стриптиз
13.34 «Профессор Тутка».
Сериал TVP
14.00 Известия
14.10 Программа на день
14.15 Художественный фильм
16.00 Панорама
16.20 Приглашение
16.45 Фильмы из Непокалянова
17.15 «Плащ Кондрада»
17.42 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 Программа для детей
18.45 Игра. Телетурнир
19.15 «Девушка на выданье».
Фильм (Польша)
20.20 Колыбельная
20.25 Известия
21.00 Час откровенности
21.55 Панорама
22.30 «Выстрел».
Художественный фильм (Польша)
23.25 Черное, белое и цветное:
«Ядовитые растения». Фильм
23.40 Развлекательная программа
0.20 Документальный фильм
1.07 Музыкальные фестивали
1.34 Панорама

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 «Матч жизни»
11.35 «Геополис»
13.45 Известия TVF3
14.00 «Огни Парижа».
Журнал столичных
новостей
16.30 «Дамы сердца».
Телеигра
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья».
Программа для детей
и молодежи
19.15 «Видение Америки».
Журнал
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа».
Журнал столичных
новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Thalassa»
22.00 Канадский журнал
новостей
23.00 Известия TF2
23.35 Варьете

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история».
Сериал
11.00 «Красивые и богатые».
Сериал
11.30 «Soledad».
Сериал
12.00 «Угадай цену».
Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки».
Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби».
Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер».
Ток-шоу
16.00 «Илона Христен».
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами». Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена».
Сериал
21.15 «Колумбо».
Фильм (США, 1989)
22.45 Extra
0.00 «10 перед 11»
0.30 Киножурнал
1.30 «Cheers».
Сериал
1.30-6.15 Фильмы
(повторение)

ВТОРНИК, 27 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости:
последние известия,
текущие события,
экономика,
обозрение прессы,
весь мир,
финансовые рынки,
прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях
в мире, мировой бизнес,
24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей,
мировой бизнес,
Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут.
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес,
погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии
и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут.
Фильм '96 с Барри Норманом
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 «В дороге».
Журнал редакции
религиозных программ
8.30 Disco Relax.
Музыкальная
программа
9.30 «Кимба, белый лев»
10.00 «Candy-Candy»
10.20 Гурманство,
блаженство
10.30 Fashion TV.
Журнал моды
11.00 Райский пляж
12.00 «Крестоносцы».
Художественный фильм
(Польша)
15.00 Журнал
15.55 Журнал
Открытого Театра
17.00 Информация
17.15 Путешествия мысли
17.45 Субботний
киноконкурс
19.45 Disco Polo Live.
Музыкальная
программа
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Живое серебро».
Фильм (США)
23.05 «Мертвая природа».
Художественный фильм
(Франция)
0.35 Жизнь как сон
1.05 Плейбой
1.35 Проклятые горы

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.45 «Дыхание».
Телевизионный клуб поэтов
10.14 Программа для детей
10.44 Изучаем польский
11.12 «Девушка на выданье».
Фильм (Польша)
11.57 Шанс на успех
12.52 Документальный фильм
13.28 «Помнишь ли еще нас?»
14.00 Известия
14.15 «Выстрел».
Художественный фильм
15.48 Краковские легенды
16.00 Панорама
16.20 Время для тебя
16.39 Приветствие, программа на день
16.45 «Власть отдыхает»
17.15 История
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Ставлю на Толька Банана».
Сериал TVP
18.45 Музыкальная Единица
19.15 «Белое танго».
Сериал TVP
20.07 Доска памяти
20.20 Колыбельная
20.29 Известия
21.05 MdM
21.30 «По улицам»
22.00 Панорама
22.30 «Ноль жизни».
Художественный фильм
23.50 Публицистический обзор
0.50 Пейзаж польской деревни

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
11.15 Азбука в картинках
11.35 «Thalassa»
12.35 «Ставка-очко».
Телеигра
13.30 Погода
13.35 Известия TVF3
14.05 «Огни Парижа».
Журнал
14.30 «Мир существует для вас»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и ее друзья».
Программа для детей
и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль».
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру».
Телетурнир
19.15 «Видение Америки».
Тележурнал
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа».
Журнал столичных новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Специальный
корреспондент»
23.00 Прогноз погоды
23.05 Известия TF2
23.40 «Снять маски».
Публицистическая программа
1.00 «VIVA».
Ток-шоу
1.30 Вечер с Тройкой

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

9.05 «Спрингфилдская история».
Сериал
11.00 «Красивые и богатые».
Сериал
11.30 «Soledad».
Сериал
12.00 «Угадай цену».
Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки».
Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби».
Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер».
Ток-шоу
16.00 «Илона Христен».
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами».
Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv.
Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена».
Сериал
21.15 «SK-Babies».
Сериал
22.15 «Именем закона».
Сериал
23.15 «Quincy». Сериал
0.10 «Miami Vice». Сериал
1.00 Ночное шоу
1.30 «Cheers». Сериал
1.30-6.15 Фильмы (повторение)

СРЕДА, 28 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости:
последние известия,
текущие события,
экономика,
обозрение прессы,
весь мир,
финансовые рынки,
прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях
в мире, мировой бизнес,
24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей,
мировой бизнес,
Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут.
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес, погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут.
Фильм '96 с Барри Норманом
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Джонни Квест»
10.00 «Команда А»
11.00 «Даллас»
11.55 Disco Relax
12.50 «Третья часть ночи». Фильм (Польша)
15.05 Polsat вокруг света
15.30 Журнал народной медицины
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Волшебница с Луны»
17.00 Информация
17.15 Журнал моды
17.45 «Граце в изгнании».
18.15 Студия Polsat'a: Фан Tv (тел. 0-700-76-745) и Три квадрата (тел. 0-700-76-661)
19.15 «Мамочки»
19.45 «МакГивер»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Робот-полицейский».
Сериал
22.00 «Улицы Сан-Франциско».
Сериал
22.50 Политика
23.00 Информация и бизнес-информация
23.25 Адам
23.50 Мотоизвестия
0.25 На любую тему
1.25 Летняя студия Polsat'a
2.25 Halogra! My!
2.50 Прощание

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 История
10.15 «Ставлю на Толька Банана». Сериал TVP
10.45 «Игра». Телетурнир
11.15 «Белое танго». Сериал TVP
12.07 «Не только о поэзии».
Эдита Войтчак
12.21 Публицистический обзор
13.11 «По улицам, по снам»
13.44 В райском саду
14.00 Известия
14.15 «Ноль жизни».
Художественный фильм
16.00 Панорама
16.20 Мастера
16.45 Приключенческий фильм
17.15 Изучааем польский
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 Программа для детей
18.45 «Игра». Телетурнир
19.15 «Письменное обязательство о зрелости».
Художественный фильм (Польша)
20.20 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 Комедианты: Семь главных грехов Яна Новицкого
22.00 Панорама
22.30 «Хлеба нашего насущного».
Художественный фильм
23.25 Концерт на бис. Красные гитары
23.59 Искусство не искусство
0.19 Воспоминания о музыкальных фестивалях
0.47 Панорама

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Магеллан»
11.00 «Больше знать»
11.35 «Специальный
корреспондент».
Публицистика
13.45 Известия TVF3
14.05 «Огни Парижа».
Журнал столичных
новостей
14.30 Фильм
16.00 «Открытия»
16.30 «Дамы сердца».
Телеигра
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья».
Программа для детей
и молодежи
17.45 Программы для детей
18.15 «Студия Габриэль».
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру».
Телетурнир
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа».
Журнал столичных
новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Не надо мечтать»
22.00 «Турбуленция»
23.00 Известия TVF2
23.40 Документальный сериал
0.30 «Гонконг»
1.30 Вечер с Тройкой

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история».
Сериал
11.00 «Красивые и богатые».
Сериал
11.30 «Soledad».
Сериал
12.00 «Угадай цену».
Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки».
Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби».
Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер».
Ток-шоу
16.00 «Илона Христен».
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами».
Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена».
Сериал
21.15 «Кровь на колыбели».
Триллер (Германия, 1994)
23.20 Штерн TV
1.00 Ночное шоу
1.30 «Cheers».
Сериал
1.30-6.15 Фильмы
(повторение)

ЧЕТВЕРГ, 29 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час. Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
7.00 Новости дня
10.00 Последние известия
10.05 Очерк. «Большое путешествие» (фильм в восьми частях)
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут. Показ мод
12.00 Новости, бизнес, погода
12.30 Тайм-аут. Автомиг
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.05 «Горизонт»
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона
16.30 Цикл передач «Восточная кухня».
18.00 Последние известия
18.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Командировка. Корреспондент
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Мир завтра

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat'ом
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Волшебница с Луны»
10.00 «Мак Гивер»
11.00 «Остров любви»
12.00 Религиозный журнал
12.30 TV Рынок
13.00 «Люби или брось». Фильм (Польша, 1977)
14.30 Журнал
15.00 Мотоизвестия
15.30 «Link Journal». Журнал моды
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Джонни Квест»
17.00 Информация
17.15 «Она и Он»
17.45 «Граце в изгнании»
118.15 Летняя студия Polsat'a: Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811) и Звезды и Морские Звезды (тел. 0-700-76-669)
19.15 «Webster»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 Спутниковое кино: «Лаврентия из Аравии»
22.00 «Песнь палача»
22.50 Политика
23.00 Информация и бизнес информация
23.25 «Адам»
23.50 «4x4». Мотожурнал
0.20 На любую тему
2.00 Летняя студия Polsat'a
2.55 Прощание

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.45 Монастыри (повторение)
10.15 «Каникулы на польской ноте»
10.45 Музыкальная Единица
11.15 «Письменное обязательство о зрелости». Художественный фильм (Польша)
12.04 Комедианты. Семь главных грехов Яна Новицкого
13.03 «Врублевски как знак вопроса»
13.23 Из Польши
14.00 Известия
14.15 «Хлеба нашего насущного». Художественный фильм
16.00 Панорама
16.20 Двое господ с фильмом
16.45 «Мальвина»
17.05 Приглашение к столу
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Сумашествие Майки Сковрон». Сериал
18.45 Один из десяти
19.15 Сериал
20.20 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 Студия Контакт
21.35 Ирэна Сантор
22.00 Панорама
22.30 «Колумбы». Сериал
23.30 «Растмани и Гурале»
0.23 Спортивное хобби
0.48 Учим польский
1.18 Панорама

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

8.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Открытия»
12.15 Культурный бульон
13.45 Известия TVF3
14.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
14.30 «Без маски»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья». Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль». Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру». Телетурнир
19.25 Телетурнир TV5
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
20.30 Бельгийский дневник
21.00 Фильм
22.30 Туристический журнал
23.00 Известия TF2
23.40 «Taratata»
0.45 «Свободный выход»
1.30 Журнал

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история. Сериал
11.00 «Красивые и богатые». Сериал
11.30 «Soledad». Сериал
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки». Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби». Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер». Ток-шоу
16.00 «Илона Христен». Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами». Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена». Сериал
21.15 «Др. Стефан Франк». Сериал
22.15 «Sonntag & Kartner». Сериал
23.15 «Стражник». Сериал
0.15 «Magnum». Сериал
1.00 Известия
1.30 «Cheers». Сериал
1.30-6.15 Фильмы (повторение)

ПЯТНИЦА, 30 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час. Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Очерк
7.00 Новости дня
10.00 Последние известия
10.05 Очерк
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Цикл передач «Восточная кухня» представляет индийская актриса Мэдхар Джеффри
12.00 Новости, бизнес, погода
12.30 Тайм-аут
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Суть дела
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Мир завтра
18.00 Последние известия
18.05 Очерк
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут. Праздник
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Очерк
23.00 Новости
23.30 Фильм'96 с Барри Норманом

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat'ом
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Джонни Квест»
10.00 «Команда А»
11.00 «Даллас»
12.00 ТВ Рынок
12.15 В пустыне и пуще
12.30 «Крестоносцы». Художественный фильм (Польша)
15.15 TV Рынок
15.30 Портрет на память
16.00 HALOGRA!MY (тел.0-700-76-701)
16.20 Ye!Ye!Ye!
16.30 «Волшебница с Луны»
17.00 Информация
17.15 «Приключения Леона Н»
17.45 «Граце в изгнании»
18.15 Летняя студия Polsat'a
19.15 «Мамочки»
19.45 «Мак Гивер»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 Стражник Техаса
22.00 «Улицы Сан Франциско». Сериал
22.50 Политика
23.05 Информация
23.15 Бизнес неделя
23.30 «Порутчик Койяк и убийцы из Гарлема». Фильм (США)
1.35 «Жизнь как сон»
2.05 Плейбой

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.45 «Секретарь». Репортаж
10.12 «Сумашествие Майки Сковрон». Сериал
10.42 Игра. Телетурнир
11.12 Сериал
12.16 Студия «Контакт»
12.46 Ирэна Сантор
13.10 Учим польский
13.40 Мастера
14.00 Известия
14.15 «Колумбы». Сериал
15.30 Панорама
15.50 «Клуб проф. Тутки». Сериал
16.16 Ян Лехонь
17.15 Экспресс репортеров
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Малый Лорд»
18.45 Игра. Телетурнир
19.15 «Баллада о рубке дерева». Фильм (Польша)
19.45 Автомотоклуб
20.00 Хиты спутника
20.20 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 Издатель
22.00 Панорама
22.30 «Сорокалетний». Сериал
23.35 Мужской стриптиз
0.05 КОС - Комический Циклический Отрезок
0.35 «Куда человеку». Художественный фильм (Польша)
1.36 Панорама
2.06 Моя жизнь

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Журнал
10.30 «Открытия»
11.00 «Больше знать». Телеигра
11.35 «Специальный корреспондент». Публицистика
13.30 Известия TVF3
14.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
14.30 «Imogene». Фильм
16.00 «Открытия»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья». Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль». Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру». Телетурнир
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Не надо мечтать»
22.00 Бельгийский журнал
23.00 Известия TF2
23.40 Документальный сериал
0.45 «Свободный вечер»

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история». Сериал
11.00 «Красивые и богатые». Сериал
11.30 «Soledad». Сериал
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки». Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби». Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер». Ток-шоу
16.00 «Илона Христен». Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами». Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена». Сериал
21.15 «Апрель, Апрель». Шоу
22.15 «Sylter Geschiechter». Сериал
23.15 Ток шоу
0.05 «Тропическая жара». Сериал
1.00-6.15 Фильмы (повторение)

СУББОТА, 31 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час, новости спорта
Дополнения к нему каждые полчаса, новости спорта
7.12, 8.16, 9.12, 13.16, 19.14 Европа
7.25, 9.25 Экономика
7.46, 8.46, 10.46, 11.43, 13.43,16.45, 20.46, 23.46 Характерные особенности
8.22, 9.37, 12.46, 15.35, 18.23, 1.21, 2.21 Культура
9.46 Весь мир, аналитическая программа
10.37, 14.18, 16.35, 21.19, 23.20 Без комментариев
11.15, 16.12, 17.16 Народы Европы
12.40, 15.20, 15.53, 17.38, 18.15, 20.40 Наука и общество
13.22 Весь мир
14.25 Аналитическая программа
14.43 Народы Европы
16.27 CLIN D'OEIL
17.44 Весь мир
18.31 Призма
19.22 Без коментариев
20.19 Весь мир
21.30 Призма
22.20 Наука и общество
22.44 Весь мир
22.52 Европа
0.20 Без коментариев
0.47 Экономика уик-энд
1.31 Призма
2.38 Наука и общество
2.46 Экономика, уик-энд
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

1.00 Новости, мировой бизнес, 24 часа
2.00, 3.00, 5.00, 7.00, 8.00, 9.00, 11.00, 12.00, 14.00, 16.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.20 Британия в фокусе. Общественное око
4.10 Ночные новости
5.20 Окно в Европу
6.00 Последние известия
6.05 Командировка. Корреспондент
7.20 Мозговой трест
8.20 Окно в Европу
9.15 Суть дела
10.00 Последние известия
10.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
11.30 Тайм-аут. Мир завтра
12.30 Тайм-аут. Праздник
13.00 Последние известия
13.05 «Горизонт»
14.20 Британия в фокусе. Общественное око
15.00 Последние известия
15.05 «Большое путешествие»
17.30 Тайм-аут. Фильм'96 с Барри Норманом
18.00 Последние известия
18.05 Командировка. Корреспондент
19.30 Тайм-аут. Показ мод
21.20 Мозговой трест
22.00 Последние известия
22.05 «Горизонт»
23.00 Новости, погода
23.30 Тайм-аут. Автомиг
0.00 Новости, погода
0.25 Окно в Европу

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 "В дороге". Журнал редакции религиозных программ
8.30 Disco Relax
9.30 «Кимба, белый лев»
10.00 «Candy-Candy»
10.20 "Гурманство, блаженство". Сериал
10.30 Fashion TV. Журнал моды
11.00 Райский пляж
12.00 «Крестоносцы». Художественный фильм (Польша)
15.00 Журнал
15.55 Журнал Открытого Театра
17.00 Информация
17.15 Путешествия мысли
17.45 Субботний киноконкурс
19.45 Disco Polo Live. Музыкальная программа
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Челюсти». Фильм (США)
23.15 «Звездная эскадриль». Художественный фильм
0.50 Жизнь как сон
1.20 Плейбой
1.50 Проклятые горы

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 Программа на день
9.05 Песня на доброе начало
9.10 Хиты спутника
9.30 Известия
9.35 Изучаем польский
10.07 Наш юрайский парк
10.22 Программа на день
10.28 Зерно9.00 Программа на день
9.05 Песня на доброе начало
9.10 Хиты спутника
9.30 Известия
9.35 Изучаем польский
10.07 Наш юрайский парк
10.22 Программа на день
10.28 Зерно
10.50, 13.05 Браво!Бис!
13.00 Известия
Браво!Бис!
14.00 «Конец каникул». Художественный фильм
15.03 Польская природа.
16.00 Семейный театр
16.57 «Девушка и парень». Сериал TVP
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Большая игра»
19.15 «Четыре танкиста и собака». Сериал TVP
20.15 Колыбельная
20.30 Известия
21.03 Ополе'93
22.00 Панорама
22.30 «Катастрофа в Гибрартаре». Художественный фильм
1.07 Программа на воскресенье
1.15 Шанс на успех
2.10 Панорама
2.40 Изучаем польский
3.10 «Сорокалетний» (титры на английском)

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Международные дискуссии»
11.00 «Европейский объектив»
11.35 «Спортивный журнал»
13.15 «AIDS». Журнал
13.35 Дневник F3
14.05 «Горизонт»
14.30 «Встреча»
16.00 «Горы»
17.00 Известия TV5
17.15 Развлекательная программа
18.15 Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру»
19.15 «Просмотр африканской прессы»
19.30 Известия и прогноз погоды TV5
20.00 «Нет матча»
20.30 Бельгийский дневник
21.00 Фильм
22.30 Киноновости
23.00 Известия TF2
23.35 Музыкальная игра
1.30 Вечер с Тройкой

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Пляжный волейбол
10.00, 1.00 Горный велосипед. Tour de France
10.30 Легкая атлетика. Всреча в Берлине
12.30 Велоспорт. Чемпионат мира на велотреке
23.00 Футбол. Отборочные матчи

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.35 Мультфильмы
13.20 «Полный дом». Сериал
13.50 «Жизнь и я». Сериал
14.20 «Семейство»
14.50 Принц из Бель Эйе». Сериал
15.25 «Nanny». Сериал
15.50 «Ужасно милое семейство»
16.45 «Party of Five». Сериал
17.45 «Беверли Хилз». Сериал
18.45 «Melrose Place». Сериал
20.10 Explosiv
21.15 Художественный фильм
23.25 «Простите, как?». Сатирическая программа
0.25 Ток-шоу
1.15 Фильмы (повторение)

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Кровавое солнце». Фильм (США, 1945)
10.45 «Кэвин один дома». Комедия (США, 1990)
12.30 «Кэвин один в Нью-Йорке». Комедия (США, 1992)
14.30 «Oto Spinal Tap». Комедия (США, 1984)
16.00 «Эдвард Ножницерукий». Научно-фантастический фильм (1993)
17.15 «Большие мечты и разбитое сердце»
18.45 «Против Гитлера». Драма (Англия, 1995)
20.15 Спидвей. Гран-при Англии 1996
22.30 «Посмотрите экзекуцию». Драма (США)
0.00 «Часы посещений». Фильм ужасов (Канада)

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Все идет по плану...

На прошлой неделе ряд белорусских изданий обошла информация о том, что Минское бюро международного молодежного туризма «Спутник» выделило бесплатную путевку для лучшего молодого механизатора Клецкого района. Таким образом, руководство страны, ведущее «битву за урожай», получило подкрепление со стороны белорусского турбизнеса. Будем надеяться, что теперь победа гарантирована.

Уважаемые господа!.. Ни в коем случае ничего не имею против подобной акции -- это сугубо личное дело руководства минского «Спутника». Волнует иное -- тенденция, при которой у среднестатистического гражданина Республики Беларусь все меньше шансов честно заработать на поездку за рубеж и все больше возможностей поехать туда бесплатно, победив в бессмысленном соревновании. Хотя, может быть, не таком уж и бессмысленном? Был ведь смысл в советской системе практически бесплатного распределения квартир и других материальных благ -- именно таким способом самая гуманная власть держала свой народ в рабском подчинении. Да, повезло в этом году труженикам полей -- десятки автомобилей, телевизоров, холодильников выделило для их награждения государство, а турфирмы подкинули путевок. Но чем хуже их врачи, учителя, научные работники, которые живут сегодня на грани бедности, мечтая о хорошей еде и одежде? Кто подарит путевки им? Или, может быть, представители «социальной прослойки» недостойны возможности хотя бы раз в жизни увидеть мир?

Еще раз подчеркну: эти вопросы -- не к туристским фирмам. Они просто играют по правилам, навязанным сверху, стараясь не проиграться вконец и не пойти по миру. А там, наверху, полным ходом идет строительство рыночного социализма, точнее, реставрация того строя, который большинство из нас еще помнит.

И последнее. В № 23 «Конъюнктуры» от 24 июня этого года я предположил, что скоро туристские путевки в нашей стране будут распределяться в зависимости от результатов социалистического соревнования. Похоже, этот прогноз начинает сбываться, и поэтому позволю себе продолжить. *Считаю, что в скором времени для получения турпутевки хороших производственных показателей будет мало: потребуется еще и политическая благонадежность.*

С уважением, **Павел КОТОВ**

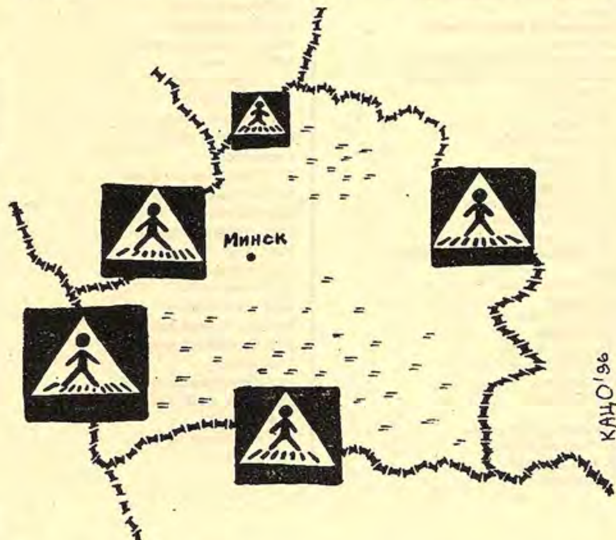
РЕЗОНАНС

Давайте разберемся...

В интервью с министром спорта и туризма Владимиром **Рыженковым**, опубликованном в последнем номере газеты «Туризм и отдых», содержится следующий отрывок:

«Корр.: -- *В «Белорусской деловой газете» опубликована информация о том, что управлением туризма вашего министерства разослан по департаментам туризма различных государств список «неблагонадежных» белорусских турфирм. Как вы можете прокомментировать этот факт?*

В.Рыженков: -- Это обвинение в адрес нашего министерства и лично начальника управления абсолютно беспочвенно. Как вам известно, международные отношения допускаются только по линии МИД РБ. Поэтому даже при всем желании кто-либо по своей инициативе сделать это просто не в состоянии. Это первое. Второе -- что это за пресловутые «черные списки»? Степень вины той или иной фирмы могут определить только соответствующие органы. При подтверждении фактов недобросовестной работы к фирме могут в соответствии с законодательством применяться различные меры воздействия вплоть до изъятия лицензии. Вот вам и все «черные списки».



В связи с вышепроцитированным считаю необходимым уточнить следующее: в статье «Осторожно: фальшивка», опубликованной в № 28 «Конъюнктуры», приложения к «БДГ», речь шла об информации, которую начальник управления туризма Министерства спорта и туризма Василий **Корзун** сообщил корреспонденту БелТА. Именно г-н Корзун, а не «БДГ» заявил о недобросовестной конкуренции между турфирмами, о «черных списках» и т.д. Эта информация, не соответствующая действительности и дискредитирующая белорусский турбизнес, прозвучала по радио, была опубликована в прессе. Искренне жаль, что журналист «ТиО» неправильно интерпретировал материал, помещенный в нашей газете, в результате чего проблема была поставлена «с ног на голову». Очень приятно, что министр спорта и туризма г-н Рыженков косвенно согласился со мной в оценке поступка г-на Корзуна.

С надеждой на конструктивное сотрудничество,
Павел КОТОВ

НОВОСТИ

С 15 августа Министерство спорта и туризма приступило к выдаче лицензий на право осуществления туристской деятельности. Документ под номером 001 достался фирме «*MBL-тур*», «счастливыми обладателями» стали также «Алтан Авиатур», «Виахес Испано», «Смок» и другие. Всего на момент подготовки номера было выдано 9 лицензий, еще около 30 дожидались своих хозяев. Пока обошлось без эксцессов...

Белорусская ассоциация туризма разработала и представила для рассмотрения в Министерство спорта и туризма свой вариант «Временных правил деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь». Не имея специального юридического образования, трудно судить о совершенстве этого документа. Очевидно одно: разработчики действительно попытались регламентировать туристскую деятельность, определить специфические термины, разграничить обязанности сторон. Аналогичный документ, разработанный Министерством спорта и туризма (см. № 28 «Конъюнктуры»), был скорее своеобразной «Декларацией прав клиентов турфирм».

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Белорусская страховая компания: с заботой о будущем

В августе 1996 года Белорусская страховая компания отмечает свой пятилетний юбилей. История компании начинается с регистрации общества с ограниченной ответственностью «БСК», тринадцатым пунктом деятельности которого значились услуги страхования. За пять лет существования из небольшой фирмы «БСК» превратилась в одну из крупнейших страховых организаций Беларуси. Сегодня эта аббревиатура очень хорошо известна многим как в Республике Беларусь, так и за ее пределами. В своей деятельности компания сотрудничает с ведущими страховыми и перестраховочными обществами, фирмами, осуществляющими медицинский и технический ассистанс Польши, Болгарии, Германии, Швейцарии, Франции и других стран. Создана широкая сеть филиалов и представительств по всей Беларуси. Брест и Гродно, Витебск и Минск, Могилев и Гомель, Лида и Мозырь, Ошмяны, Орша и Слоним -- вот далеко не полный перечень городов нашей страны, где сегодня представлена наша компания.

Предлагая обширный перечень страховых услуг -- страхование имущества физических и юридических лиц, страхование транспортных средств и гражданской ответственности, грузов и ответственности грузоперевозчиков, медицинское страхование выезжающих за рубеж и от несчастных случаев туристов, -- Белорусская страховая компания обеспечивает страховую защиту интересов практически всех слоев населения, предоставляя возможность избежать непредвиденных расходов и гарантируя качественное и оперативное обслуживание своих клиентов. За первые 6 месяцев нынешнего года количество людей, получивших страховую защиту по полисам ЗАО «БСК», достигло более 100.000.

Одно из основных направлений деятельности -- страхование гражданской ответственности владельцев средств автотранспорта.

Белорусская страховая компания одной из первых в стране начала продавать «зеленую карту». Этот полис гарантирует возмещение ущерба, причиненного третьим лицам. Сумма ущерба может быть огромной и при выплате не лимитируется. В настоящее время БСК предлагает полисы немецкой страховой компании *Alte Leipziger* и болгарской страховой компании *MIC*, которые действительны на территории всех государств Европы. Невысокая стоимость страховки и неограниченный лимит ответственности страховщика делают услуги БСК незаменимыми как для транспортных и туристических организаций, так и для любителей автомобильных прогулок по Европе. Для выезжающих в Польшу и другие страны Восточной Европы предлагаются более дешевые полисы польских страховщиков.

Развивая свою деятельность в этом направлении, Белорусская страховая компания предлагает также страхование гражданской ответственности и на территории Республики Беларусь, создав свой собственный продукт «оранжевая карта». Действие полиса «оранжевой карты» распространяется также на территорию России, Украины, Литвы и Латвии. Граждане нашей страны и иностранцы, въезжающие в Беларусь, могут заключать договора страхования гражданской ответственности по этому полису с лимитом ответственности до $10.000. Мы гарантируем выплату страхового возмещения не позднее 72 часов с момента получения всех необходимых документов, подтверждающих наступление страхового случая. Оперативное решение всех проблем обеспечивают страховые компании, представляющие интересы БСК на территории России, Украины, Литвы и Латвии.

В 1996 году Белорусская страховая компания активизирует деятельность по страхованию средств транспорта. Страхование осуществляется по трем группам рисков:

-- страхование от дорожно-транспортных происшествий, пожаров, взрывов;

-- страхование от неправомерных действий третьих лиц, включая угоны;

-- все виды риска.

Компания заключает договора страхования с физическими и юридическими лицами. Клиентам предоставляется возможность заключать и комплексные договора: страхование гражданской ответственности, страхование транспорта, страхование водителя и пассажиров от несчастных случаев.

Начиная с 1994 года, страхование медицинских расходов становится одним из ведущих в деятельности БСК. Страхование медицинских расходов за границей осуществляется по совместному полису с французской сервисно-расчетной фирмой *Elvia*. Страхование обеспечивает оплату услуг медицинских учреждений в любой стране мира при остром заболевании или несчастном случае в пределах страховой суммы, которая составляет DM100.000. Белорусская страховая компания гарантирует оплату медицинских расходов на месте, и клиентам компании не придется беспокоиться об этом. Кроме того, при необходимости оплачиваются расходы одного сопровождающего.

Большой объем договоров страхования здоровья с выезжающими за границу туристами и коммерсантами позволил Белорусской страховой компании проводить целенаправленную политику на снижение тарифов и использовать гибкую систему скидок для детей, родителей с детьми, туристических групп, служащих госучреждений и постоянных клиентов. Сегодня стоимость страхования медицинских расходов по полису БСК--*Elvia* является одной из самых низких, что никак не отражается на качестве оказываемых услуг. Скидки, применяемые при страховании тургрупп, привлекают к сотрудничеству с БСК ведущие турфирмы Республики Беларусь.

Одной из первых Белорусская страховая компания начала работу по предоставлению услуг для иностранных граждан, прибывающих в Беларусь или следующих транзитом, связанных со страхованием медицинских расходов при внезапном заболевании или несчастном случае. Ряд договоров с медицинскими учреждениями гарантируют владельцу полиса БСК обслуживание в лучших клиниках нашей страны.

С октября 1995 года Белорусская страховая компания совместно со страховыми компаниями России, Франции и Швейцарии предлагает универсальное и недорогое страхование расходов, связанных с ремонтом вышедшего из строя в результате поломки или аварии автомобиля, страхование расходов на лечение водителя и пассажиров при внезапном заболевании или несчастном случае, а также программу автомобильного ассистанса, которая включает в себя элементы страхования автотранспортного средства и страхование медицинских расходов водителя и пассажиров.

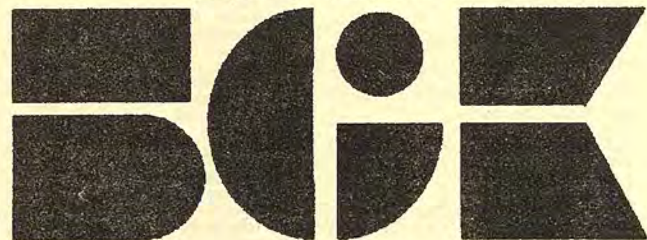
Клиентам компании предоставляется компенсация расходов на ремонт автомобиля на месте поломки (аварии). В случае необходимости организуются его отбуксировка до ближайшей мастерской и ремонт. Если автомобиль окончательно вышел из строя или его угнали, организуется возвращение пассажиров до ближайшего аэропорта и компенсируются расходы по их доставке до места жительства. В том случае, если водитель по какой-либо причине оказывается не в состоянии вести автомобиль и ни у кого из пассажиров нет навыков вождения и водительского удостоверения, страховая компания обеспечивает своих клиентов услугами водителя на срок до трех дней для их возвращения к месту жительства по самому короткому маршруту.

Важное место в деятельности компании занимают традиционные виды страхования. Не так давно были разработаны и предложены новые варианты страхования строений и имущества. По требованию клиента может быть заключен договор страхования в любой валюте. Страховой взнос при этом уплачивается в белорусских рублях по курсу НБ РБ, установленному на день заключения договора страхования. Выплата сумм страхового возмещения при наступлении страхового случая также осуществляется в белорусских рублях, но уже по курсу НБ РБ на момент страхового события. Немаловажным является и тот факт, что стоимость страхования при этом не увеличивается. Страховые тарифы Белорусской страховой компании остаются весьма низкими.

Привнося лучшие европейские традиции на страховой рынок Беларуси, ЗАО «БСК» постоянно совершенствует качество своих страховых продуктов и уровень обслуживания клиентов.

Мы заботимся о Вашем спокойствии.

ЗАО «Белорусская страховая компания»:
220141, г.Минск, ул. Жодинская, 1/4;
т/ф (017) 263-38-57, тел. (017) 268-73-53, факс (017) 268-80-17.
Постоянно действующие филиалы Белорусской страховой компании:
Брест -- тел.: (0162) 26-41-38, 26-40-70, 23-71-24;
Витебск -- тел. (0212) 96-35-18;
Могилев -- тел. (022) 25-02-59;
Гродно -- тел. (0152) 33-53-06;
Гомель -- т/ф (0232) 56-31-28.



СТРАНА	МАРШРУТ	ВИ	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АНГЛИЯ	Лондон, Рэмсгейт	Об.+Э	от 14	авиа, авто	постоянн	в семьях, гост.	обуч. англ. яз., п/панс., экск.	Минск	от $600 + билет	БЕЛСАНТУР	227-3114
БОЛГАРИЯ	Созопол	О	12	авиа, авто	29/08, 09/09	ч/отель	п/панс., по заказу, трансфер, медстрах	Минск-2	от $210, скидки до 12 лет	БЕЛГРИН	230-6886
	Албена, Солн. Берег, Зол. Пески	О	12, 14	авиа, авто	пост.	2*, домики с удоб.	звт, медстрах, экск.	Минск	авто- от $240, авиа- от $390	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	Солн. Берег, Албена, Несебр и др.	О+Э	12	авиа	пост.	2-4*, апарт.	гид, экск.	Минск-2	по спр.	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Албена, Солн. Берег	О	12	авиа	пост.	2-4*	п/панс.	Минск-2	от $380	MBL-ТУР	276-8442 226-5654
	Солн. Берег, т/к "Дюни", Китен, Зол. Пески	О	12, 15	авиа	пост.	2-3*	звт, трансфер	Минск-2	от $320, скидки до 12 лет	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004 222-3022
	Зол. Пески	О+ДО	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., ужин по заказу	Минск	от $285	ВЕСТ-ТУР	235-2511 235-2552
	Обзор	О	12	авиа, авто, ж/д	пост.	ч/отель	по выбору	Минск	от $249	ДУНАЙ-ТРЕЙД	229-3580
	Солн. Берег, Зол. Пески	О	12	авиа, авто	пост.	2-3*	звт, шв. стол	Минск-2	по спр., скидки детям	ЮЛЕНА	220-3839
	Солн. Берег, Несебр	О	12	авиа	23/08, 3/09	2*	по выбору, экск. в Турцию, Варну	Минск-2	от $345	ГАЛАР-ЭКСПО	241-0340 223-2524
	Солн. Берег, Несебр, Созопол, Китен	О+Э	15	авиа	пост.	2-3*, ч/отель, апарт.	по выбору	Минск-2	от $300	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711
	Солн. Берег	О	15	авиа	29/08	"Искра", "Европа", "Марица"	звт, п/панс.	Минск-2	от $445	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9700
	Отманли, Черноморец, Приморско	О	12	авто	пост.	ч/отель	по выбору	Минск	от $225	ТОМАК-1	247-4163 2498649в
	Созопол, Несебр	О	11, 16	авиа, авто	пост.	отель	п/панс., по выбору	Минск	авиа- от $395, авто- от $250	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707
	Солн. Берег (Равда)	О	12	авиа	31/08, 5/09	ч/отель 2*	по желанию	Минск-2	от $350	АКСМ	227-3146 227-7345
	Созопол, Солн. Берег	О	12	авиа	9/09	2-3*, апарт.	пит. по заказу, экск.	Минск-2	от $300	НАДЗЕЯ	224-0544
	Албена, Св. Константин и Елена	О	12	авиа, авто	28/08, 3,17/09	2-3*	по желанию	Минск	от $250	ВАТЭКО	276-8023 263-1638в
	Варна (Св. Константин и Елена)	О	12	авиа	23/08, 3,14/09	1-3*	трансфер	Минск-2	от $360	ЛЕКСЛЕНД	266-4484 268-3264
	Обзор	О	12	авиа	пост.	ч/отель	панс., по выбору	Минск-2	$300	РЕЙНБОУ	220-4608 220-4679
ГЕРМАНИЯ	Дюссельдорф, фабрики (одежда, обувь, кожгал)	Ш	9 (5раб.)	авто	пост.	3*	звт, переводчик, багаж беспл., скидки	Минск	$390	VLP	232-5826
	ЕВРОВИЗЫ. ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ									ЮЛЕНА	220-3839
	Ганновер, Билефельд, Эссен	за авто	14	м/а VW	еженед.	2*	проезд до Ганновера, Эссена	Минск	от $100 с пр.	ИНТЕРСИТИ	239-3377 232-9081
ГЕРМАНИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ (АВТОБУС) С ВИЗОВОЙ ПОДДЕРЖКОЙ (14 дней, 1, 3 мес.)									ВЕСТ-ТУР	235-2511 235-2552
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Катерини-Пара о.Крит	О+Ш	10	авиа, ж/д	пост.	2-4*, апарт.	по желанию	Минск	от $595	ВАТЭКО	276-8023 263-1638в
	Халкидики	О	8, 14	авиа	сб	2-4*	панс. по закзу	Варшава	от $320	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	о.Крит	О	8, 14	авиа	чт	2-4*	панс. по закзу	Варшава	от $350		
	Паралия, Халкидики, Афины, о.Крит	О	10, 12, 14	авиа	пост.	4*, апарт.	по выбору, визы	Минск-2	от $490	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
	Салоники, Халкидики	О	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс.	Минск-2	от $480	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913 (0152) 440-241
ЕГИПЕТ	Каир, Александрия, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	пн, чт	4-5*	экск., п/панс., шв. стол	Минск	по спр.	ТЕХНОСТАР	268- 5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	пн	3-5*	п/панс. (шв.стол), экск., трансфер	Минск, Киев	от $500 + виза	ИСИНГА	229-0601 (8017) 210-4145
	Каир, Хургада, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., панс., экск.	Минск-2	от $573	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ИСПАНИЯ	о.Майорка (Балеарские о-ва)	О	8, 14	авиа	пт	2-5*	панс. по закзу	Варшава	от $351	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Прага-Страсбург, Коста Брава, Барселона, Париж, Кельн	О+Э	15	авто	ежемес.	1-3*	п/панс., экск.	Минск	от $400 + виза, скидки до 12 лет	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	Коста Брава, Ллорет де Мар, Тосса де Мар	О	10	авиа	пост.	3-4*	п/панс., гид, экск.	Минск-2	от $700	MBL-ТУР	276-8442 226-5654
	Ллорет де Мар	О	10	авиа	пост.	1-4*	п/панс., экск.	Минск-2	от $750, скидки до 12 лет	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск.	Минск-2	от $745	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Коста Брава	О	10	авиа-чартер	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Минск-2	от $650	БЕЛФЕР	220-0006
	о.Тенерифе, Гран Канария (Канарские о-ва)	О	8, 15	авиа	по спр.	2-5*, люкс	п/панс., экск.	Москва	от $970		
	Коста Брава	О	10	авиа	пост.	2-4*	по желанию	Минск-2	от $595	ВАТЭКО	276-8023 263-1638 247-0086
	АВИАБИЛЕТЫ НА ЧАРТЕРНЫЙ РЕЙС «МИНСК-ГРАНАДА-МИНСК» (30/08, 10/09)									МИР ТЕСЕН	265-4618 260-4277
	Салоу, Сичес, Ллорет де Мар	О	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., по выбору	Минск-2	от $600	ВИАХЕС-ИСПАНО	220-0381 220-0782
	Ллорет де Мар, Тосса де Мар	О	10	авиа	2/09, 11/09	1-5*	пит. по заказу, экск. в Барселону	Минск-2	от $650	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	о.Майорка (Балеарские о-ва)	О	10	авиа	пост.	3-5*	п/панс., по выбору	Минск-2	от $700	ВИАХЕС-ИСПАНО	220-0381 220-0782
	Жерона	О	10	авиа	12/09, 21/09	3*	п/панс., виза, трансфер, медстрах	Минск-2	$650	АКСМ	227-3146 227-7345

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИ	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ИТАЛИЯ	Сан- Бенедетто	О	10-30	авиа, авто	пост.	гост., апарт.	пит. по заказу, экск.	Минск	от $340	ТЕРЕХ	233-3298 242-5104
	Чезенатико, Сан-Марино, Венеция, Римини	О+Э	14	авто	пост.	апарт.	экск. в Рим, Ватикан, Пизу и др.	Минск-2	$310 + виза	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	предместье Рима, Чезенатико	О	11, 15	авиа, авто	пост.	3-4*, апарт.	пит., экск.	Минск	авиа- от $530, авто- от $398	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707
	Чезенатико	О	18	авиа, авто	пост.	2-4*, апарт.	пит. по выбору, экск.	Минск	по спр.	ПОЛОНЕЗ	230-8127 276-8878
	Римини	О	11	авиа	каждые 11 дн.	3-4*	п/панс., трансфер, экск.	Минск-2	от $650, скидки до 12 лет	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
КИПР	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Пафос	О+Э	8, 11, 15	авиа	пост.	2-4*	по выбору	Минск-2	от $500	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711
	Все побережье	О	8, 11, 12 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $520	MBL-ТУР	276-8442 226-5654
	Ларнака, Лимасол, Айя-Напа	О	8, 11, 15	авиа	вт, сб	2-5*	по заказу, круизы Израиль, Египет	Минск-2	от $530	НАДЗЕЯ	224-0544
	Лимасол, Ларнака	О	7, 14	авиа	пн	2-5*	панс. по заказу	Варшава	от $378	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Лимасол, Айя-Напа	О+Э	8, 11, 12 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $520	ТЭБ-ТУР	229-3589
ЛАТВИЯ	Юрмала	О+Л	от 5	ж/д, авто	пост.	санат. "Балтия"	по заказу	Мінск	от 20$/сут.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	269-1343
ЛИТВА	Паланга	О	по желан.	авто	пост.	санат.	без з/пасп.	Минск	от $230	ЛЕКСЛЕНД	266-4484 268-3264
	ПАЛАНГА! ЯНТАРНАЯ БАЛТИКА - ЧУДЕСНЫЙ ОТДЫХ В ЛЮБУЮ ПОГОДУ									РЕЙНБОУ	220-4608 220-4679
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ НА ОТДЫХ. МНОГОРАЗОВЫЕ ВИЗЫ НА 6 МЕС.									ГАЛАР-ЭКСПО	241-0340 223-2524
	Санаторно-курортное лечение (Друскининкай, Бирштонас, Паланга)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
ПОРТУГАЛИЯ	Алгарве	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	звт, шв. стол	Москва	от $1200	САННИ-ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
РУМЫНИЯ	Мамайя (Черное море)	О	13	ж/д	пост.	2*	звт	Минск	$315, скидки детям	ТЭБ-ТУР	229-3589
СИРИЯ	Дамаск, Алепо	Ш+О	8, 15	авиа	пост.	3-4*	панс., п/панс.	Минск	$600+ 200т.р.	АКАЛИФА	220-0478
СЛОВАКИЯ	оз.Ширява (Михаловце)	О	13	авто Neopl.	пост.	2*	панс., экск., гид, медстрах	Минск	от $220, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
ТУНИС	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	3-5*	п/панс.	Варшава	от $350	ЭКСТРАТУР	223-5317 255-3560в
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Минск, Варшава	от $460	ТЭБ-ТУР	229-3589
	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	3-4*	п/панс.	Минск, Варшава	от $460	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913 (0152) 440-241
	все курорты	О	8, 15	авиа	чт	3-5*	п/панс. (шв. стол), 3-дн. сафари	Минск, Варшава	$443	ИСИНГА	229-0601 (8017) 210-4145
	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	3-4*	п/панс.	Минск, Варшава	от $460	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
	Сус, Монастир	О	8, 14	авиа	пт, сб	2-5*	панс., экск., джип, сафари	Варшава	от $345	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ТУРЦИЯ	Кушадасы, Гюмюльдур, Анталья	О	11, 13	авиа	пост.	3-5*	п/панс., гид	Минск-2	от $480, ск. дет.- до 80%	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Кушадасы	О	11	авиа	3/09	3-5*	п/панс., обширн. экск. прогр.	Минск-2	от $510	НАДЗЕЯ	224-0544
	Мармарис, Измир, Акчай	О	11, 12	авиа	вт, пт	3-5*	п/панс. (шв. стол)	Минск-2	от $600	ЭКСТРАТУР	223-5317 255-3560в
	Измир, Кушадасы	О	11	авиа	пост.	2-5*, виллы	п/панс. (шв. стол)	Минск-2	от $500	КОМКОН-ТУР	250-3997 250-6824
	Минск-Стамбул-Минск	Ш+О	7, 8	авто Mers.	вт, сб	3* (центр)	звт, экск., море	Минск	$150+ 150 тыс.руб.	ДОГАН СЕНМЕЗ	229-2870
	Стамбул	Ш	4	авиа	вт, пт	3*	звт, карго	Минск-2	$350	СВЭЛНА	223-0701
	Аланья	О	14	авиа	вс	2-4*	панс. по заказу	Варшава	от $420	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Измир, Кушадасы	О	11	авиа	3/09	3-5*	п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	$565-960	АКСМ	227-3146 227-7345
	Стамбул	Ш	3, 4	авиа	вт, пт	3*	карго	Минск	от $294	ЭКСТРАТУР	223-5317 255-3560в
	Анталья	О	11, 12	авиа	6/09, 16/09, 26/09	3-5*	п/панс.	Минск-2	от $585	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9861
ФРАНЦИЯ	Ницца, Канны, Антибы	О	8, 13	авиа	пост.	3-4*	звт, трансфер	Варшава	от $1300	САННИ-ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	Берлин-Париж-Кельн-Варшава	Э	9, 10	авто	пост.	2* (центр)	звт, гид, экск.	Минск	$380-460	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
	Прага, Париж	Э	10	авто Neopl.	пост.	2* (Монмартр)	звт, диснейленд	Минск	$345	ГАЛАР-ЭКСПО	241-0340 223-2524
	Прага, Париж	Э	9	авто Neopl.	пост.	2*	звт, гид	Минск	от $335	КОМКОН-ТУР	250-3997 250-6824
ХОРВАТИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ НА ОТДЫХ									КОМКОН-ТУР	250-3997 250-6824
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары	Э	6	авто Neopl.	пост.	2*	звт, экск., гид	Минск	$150	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	НОВИНКА СЕЗОНА! ЭКСКУРСИОННАЯ ПРОГРАММА С ДЕГУСТАЦИЕЙ ПИВА В ПРАГЕ И ЛУЧШИХ ВИН В МОРАВИИ (7/09, 9/09)									ДАРИН-ЭЛЬ	236-5987
	Прага, Карловы Вары, Кутна Гора, Чешска Липа	О+Э	7	авто	2 раза в мес.	2*	звт, экск., гид, ваучеры	Минск	$180	ГАЛАР-ЭКСПО	241-0340 223-2524
	Прага	Э	4	авто Mers.	пост.	2*	экск.	Минск	$170	СПУТНIК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
ШВЕЦИЯ	Стокгольм	Б+О	7	авиа	ср	3-4*	звт, шв. стол, визы, медстрах, экск.	Минск-1	по спр.	АЭРОБЕЛ-СЕРВИС	222-5129 222-5130
РАЗНОЕ	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ, ЛАТВИЮ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ, ФРАНЦИЮ (Лазурный Берег, о.Корсика, о.Мартиника, Французские Альпы)									ТКД-7	229-3576 247-7424в
	ОТДЫХ В СИРИИ, БОЛГАРИИ, ИТАЛИИ, ИСПАНИИ, ЧЕХИИ, НА КИПРЕ. ПАЛОМНИЧЕСТВО В ИЗРАИЛЬ. ШОП-ТУРЫ В ТУРЦИЮ									АКАЛИФА	220-0478

ОБЗОР

Пейджинг в Беларуси: функционирование, услуги, перспективы

(Окончание. Начало в № 28 «Конъюнктуры»)

В номере за 12 августа мы говорили о принципах функционирования радиопейджинга и услугах, которые оказывают работающие в нашей стране операторы пейджинговой связи. Те, кто внимательно прочел заголовок статьи, наверняка догадались о том, что сегодня речь пойдет о будущем белорусского пейджинга.

Как считают представители пейджинговых компаний, на сегодняшний день белорусский рынок пейджинга еще недостаточно насыщен. Спрос на услуги оперативного радиопоиска огромен. Единственное, что еще сдерживает настоящий бум на этом рынке, весьма ограниченная платежеспособность белорусских потребителей.

Между тем данные о количестве пользователей пейджинговой связи в других странах говорят о том, что даже в наших условиях у пейджинга большое будущее. Так, к примеру, в 4,5-миллионной Норвегии количество пользователей превышает 110.000, в 8,5-миллионной Швеции их около 150.000. В США в настоящее время насчитывается 14 млн обладателей маленьких «слуг» (*page* по-франц. -- слуга), а к 2000 году их, по оценкам экспертов компании *Motorola*, будет более 50 млн. Сравнивая эти цифры с 6.000--10.000 белорусских пользователей, можно смело утверждать: несмотря на всю специфику нашего менталитета и экономической ситуации, перспективы для расширения клиентуры у пейджинговых операторов в нашей стране имеются.

Однако для достижения успеха на нашем рынке одного присутствия явно недостаточно. Опыт аналогичных российских компаний говорит о том, что преимущество на рынке получает тот, кто кроме качественного выполнения основных функций берет на себя и наибольший спектр дополнительных услуг. И здесь, надо сказать, работы у белорусских операторов еще «непочатый край».

Применяемые некоторыми московскими компаниями технические новинки позволяют их клиентам уже сегодня получать информацию с любой точки мира, где возможно использование сети передачи данных *Internet*. Иными словами, любой владелец компьютера и модема может отослать через *Internet* информацию на пейджер московского адресата. В пределах России подобные информационные услуги осуществляются при помощи сетей *Relcom, Sprint*.

Также достаточно новой и пока не внедренной на белорусском рынке является такая услуга, как *voice-mail*, или голосовая почта. Суть ее заключается в том, что пейджинговая компания устанавливает специальный автоответчик, позвонив на который и сообщив код абонента, можно наговорить адресованное ему сообщение. После этого система с заданным интервалом будет передавать на пейджер адресата сигнал до тех пор, пока тот не позвонит в компанию и с помощью специального кода не прослушает адресованную ему информацию.

Установка пейджинговыми компаниями определенных технических устройств позволяет их клиентам получать на пейджер сигналы тревоги от систем охранных сигнализаций домов, квартир, офисов, складов.

Одним из важнейших направлений развития пейджинговой связи во всем мире должно стать внедрение двухсторонней передачи сообщений. Уже сейчас существует (а в Москве и планируется к введению в эксплуатацию) аппаратура, которая в простейшем случае позволяет получить от пейджера подтверждение принятия сообщения. В других случаях существует возможность отослать с одного пейджера на другой заранее запрограммированное сообщение. Как представляется, такая возможность должна серьезно заинтересовать потенциальных пользователей пейджинговой связи, а также существенно увеличить их ряды.

Все перечисленные новинки в технологии работы систем персонального радиовызова -- перспектива ближайших лет. С одной стороны, внедряя их, операторы пейджинговой связи формируют и увеличивают спрос на свои услуги. С другой стороны, именно спрос, как известно, рождает предложение. Надеемся, что после наших публикаций и спрос, и предложение на этом рынке хотя бы незначительно возрастут.

С уважением,
Дмитрий КУЛАГИН

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Моторола: новые пейджеры

Компания *Motorola* -- один из мировых лидеров в разработке и производстве разнообразного радиоэлектронного оборудования. Уже почти 70 лет *Motorola* занимает устойчивое положение среди пионеров технического прогресса. Именно *Motorola* выпустила первый в мире автомобильный радиоприемник, аппаратуру радиосвязи для первых американских беспилотных спутников Земли серии *Explorer*, первый в мире портативный сотовый телефон, разработала концепцию и развертывает глобальную спутниковую систему персональной связи *Iridium*.

Motorola активно участвует в формировании рынка услуг пейджинговой связи Беларуси. Три из пяти функционирующих в Минске систем пейджинговой связи построены на оборудовании компании *Motorola*, а четыре оператора пейджинга предлагают своим абонентам разнообразные модели пейджеров *Motorola*.

Motorola представляет широкий выбор пейджеров, начиная от простейших потребительских моделей и кончая мощными приемниками информации. Идя навстречу запросам рынка стран СНГ, *Motorola* выпустила первый русскоязычный пейджер -- популярную до сих пор модель *Advisor*.

В 1996 году компания представляет на белорусском рынке две новые модели пейджеров -- *Advisor Linguist* и *Scriptor LX2*.

Пейджер *Advisor Linguist* -- модифицированная модель популярного четырехстрочного пейджера *Advisor*. Сохранив все достоинства исходной модели, новый пейджер приобрел возможность «разговаривать» сразу на двух языках -- русском и английском. Это позволяет пользователям поддерживать связь как с коллегами по бизнесу, так и с семьей и друзьями. *Advisor Linguist* предоставляет пользователю четырехстрочный экран на 80 знаков с подсветкой, широкий набор сигналов оповещения о поступлении сообщения, начиная от бесшумного (*Vibra-Page*) до громких и продолжительных тональных сигналов. Общий объем памяти пейджера составляет 6400 знаков, а максимальная длина одного сообщения -- 1984 знака. В памяти может храниться до 40 сообщений (индивидуальных, групповых и информационно-служебных). Важные для пользователя сообщения могут быть перенесены в персональный файл и храниться в памяти пейджера неограниченное время. В каждом сообщении автоматически указываются дата и время его получения, а встроенные в пейджер часы дополнены будильником. Срок службы батареи пейджера (используется одна стандартная батарейка типоразмера *AAA*) составляет не менее одного месяца, и во время замены батареи принятые ранее сообщения сохраняются в памяти.

Для удовлетворения запросов широкого круга абонентов пейджинга Моторола представляет русифицированный пейджер *Scriptor LX2*, имеющий меньшие, чем у модели *Advisor*, экран (две строки) и объем памяти. *Scriptor LX2* идеально подходит пользователям, которым нужна надежная подвижная связь, но они не испытывают необходимости в большой информационной емкости пейджера. *Scriptor LX2* -- суперкомпактный пейджер с великолепным дизайном. Эта модель призвана заполнить брешь между простейшими однострочными пейджерами и мощными приемниками сообщений, резко отличающимися как по возможностям, так и по цене.

Advisor Linguist и *Scriptor LX2* комплектуются специальным держателем, позволяющим прикреплять пейджер к ремню. Малые вес (соответственно 116 г и 67 г) и габариты пейджеров позволяют носить их просто в кармане брюк или рубашки.

MOTOROLA
И НЕВОЗМОЖНОЕ - ВОЗМОЖНО!

Константин ГОРБАЧЕВ

УСЛУГИ ПЕЙДЖИНГОВЫХ КОМПАНИЙ НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ

Оператор	Основные предлагаемые модели	Цена*, $	Роуминг	Дополнительные услуги	Информационный канал
ВЕССО-БЕЛ	*Motorola Advisor* (текст.) *Motorola Scriptor LX2* (текст.) *Motorola Scriptor LX2* (текст. лат.) *Motorola Bravo Express* (цифр.)	365 365 340 230	Москва, Н.Новгород, Пермь, Уфа (обл. центры Беларуси в ближ. перспективе)	Секретарские услуги за 24 часа, программа «удаленный терминал», передача цифровых сообщений	Курсы нал. валют (в том числе -- max и min), результаты торгов на валютных биржах Москвы и Минска, курсы НБ РБ и ЦБ России, курсы конвертации валют, погода, астропрогноз, реклама
МОБИЛКОМ	*Motorola Advisor* (текст.) *Philips PRG2310* (текст.) *Nec 26B Optima* (текст.) *Motorola Bravo* (цифр.)	375 395 340 240	Борисов (Березино, Слуцк, Могилев, Брест в ближ. перспективе)	Прием сообщений на английском языке с переводом, секретарские услуги за 5 суток, нумерация сообщений, программа «удаленный терминал» (бесплатно)	Курсы нал. валют, курсы НБ РБ, результаты торгов на валютных биржах Москвы и Минска, курсы конвертации валют, погода, видеоновинки, анонс газет, журналов, реклама мероприятий досуга
ОМИКС-РАДИОПЭЙДЖ	*Nec 20B Compact* (текст.) *Nec 26B Optima* (текст.) *Nec 21A Maxima* (текст.) *Motorola Advisor* (текст.)	305 342 355 355	Москва, С.-Петербург, Н.Новгород, Новосибирск, Тула, Орел, Тольятти, Казань, Ташкент	Секретарские услуги за 24 часа, программа «удаленный терминал», нумерация сообщений	Курсы нал. валют (в том числе -- max и min), результаты торгов на валютных биржах Москвы и Минска, курсы взаиморасчетов нескольких финкомпаний
MDF COMMUNICATIONS	*Nec 20B Compact* (текст.) *Nec 26B Optima* (текст.) *Nec 21A Maxima* (текст.) *Motorola Advisor* (текст.)	320 330 340 325	Москва (Варшава, София, С.-Петербург, Н.Новгород в ближ. перспективе)	Секретарские услуги, нумерация сообщений, программа «удаленный терминал» (бесплатно), прием сообщений на английском языке с переводом, секретный канал	Курсы нал. и безнал. валют, результаты торгов на валютной бирже Минска, единые курсы иностранных валют Москвы и Минска, новости культуры, погода, реклама
RADIO DATA STREAM	*Nokia Finder Text* (текст.)	456	Вильнюс, Рига, Москва + десяток городов России и СНГ	Секретарские услуги, программа «удаленный терминал», повтор сообщений	Максимальный курс покупки нал. валют в банках Минска, курсы НБ РБ, результаты торгов на валютной бирже Минска, погода

** Цена аппарата в собственность с годовым обслуживанием по Минску.*

АНОНС

«Моя Моторола»: журнал, за которым охотятся

Выходит в свет 2-й номер журнала «Моя Моторола» на русском языке -- для дистрибуторов и потребителей продукции *Motorola*.

Как организовать дело оператору пейджинг-системы? Когда выбор транкинга окажется верным решением? Что представляет из себя детище *Motorola* система *Iridium* (спутниковая сеть персональной связи), ввод которой в эксплуатацию в 1998 году произведет революцию на рынках коммуникаций? Какие новые продукты предлагает *Motorola* потребителю?.. Без ответов на эти вопросы уже невозможно профессионально работать на рынке связи. Во 2-м номере представлены партнеры *Motorola* из Санкт-Петербурга и стран Балтии, опыт работы которых в сфере сотовой связи достоин внимания.

Расширяется круг взаимодействий *Motorola* и в Беларуси. Это крупнейшие совместные проекты по производству электронных компонентов и сотовой связи. Не случайно, что издателем этого общекорпоративного журнала *Motorola* для всех русскоязычных потребителей стало представительство *Motorola* в Беларуси.

В ближайших выпусках редакция журнала планирует статью «Пейджинг в СНГ: особенности и психология», материалы для которой на основе своих лучших достижений и исследований могут предложить и белорусские операторы.